



Edição 020. Outubro 2020. Ano 2 - Campos Novos/SC

somos  
**coop**  
Apoiamos o  
cooperativismo  
no Brasil.

**50**  
ANOS

Nossa  
gente  
fazendo  
história

Mala Direta  
Básica

9912348963/2014-DR/SC  
**COPERCAMPOS**

Correios

Fechamento autorizado.  
Pode ser aberto pela ECT.

REVISTA

# COPERCAMPOS

## NOVAS BIOTECNOLOGIAS NO CAMPO

*Associados iniciam plantio para multiplicação  
de cultivares com tecnologia Intacta 2 Xtend e Enlist.*

## EXPEDIENTE:

**Administração Gestão:** 2019/2022

**Diretor Presidente:** Luiz Carlos Chiocca

**Diretor Vice-Presidente:** Cláudio Hartmann

**Diretor Secretário:** Sérgio Antônio Mânica

### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Aldívio Strasser

Gilson José Weirich

José Antônio Chiochetta

Luiz Alfredo Ogliari

Rení Gonçalves

Vilson Canuto

### DIRETORES EXECUTIVOS

Laerte Izaias Thibes Junior

Júlio Alberto Wickert

Rosnei Alberto Soder

### CONSELHO FISCAL

Eloe Poletto

Ivo Justino Bettoni

Jair Socolovski

Leandro Hasse

Lourdes Maria Berwig

**REALIZAÇÃO:** Marketing Copercampos

**JORNALISTA RESPONSÁVEL:** Felipe Götz / Reg SC 03410JP

comunicacao@copercampos.com.br

**SUPERVISÃO:** Maria Lucia Pauli / CRA/SC 5836

marketing@copercampos.com.br

**PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO:** MK3 Propaganda

**IMPRESSÃO:** Tipotil Gráfica e Editora Ltda

**TIRAGEM:** 1.800 Exemplares

COOPERATIVA REGIONAL AGROPECUÁRIA DE CAMPOS

NOVOS

Rodovia BR 282 Km 342 | Bairro Boa Vista | Campos Novos/SC

Fone: (49) 3541-6000 | www.copercampos.com.br



**COPERCAMPOS®**

#### Missão Copercampos

"Produzir, industrializar, comercializar e prestar serviços, valorizar pessoas, gerar conhecimento, desenvolvimento socioeconômico e cultural com sustentabilidade"

#### Política da Qualidade

As unidades de negócios da Copercampos e seus funcionários estão comprometidos com a melhoria na produção e comercialização de insumos, cereais e suínos, para a satisfação dos clientes, com tecnologia, capacitação, rentabilidade e responsabilidade social.

SIGA-NOS NAS MÍDIAS SOCIAIS

 copercamposoficial   copercampos

## Registros da edição

Com a proibição de utilização do paraquat, produtores rurais e técnicos, estão buscando alternativas para realizar o manejo eficiente de plantas daninhas. O Diretor Presidente da Copercampos, Luiz Carlos Chiocca, chamou atenção que o impacto maior com isso, será nos custos de produção. Na comparação de produtos que podem substituir o paraquat, há uma elevação de valores, e mesmo com diferentes tecnologias, esses produtos possuem a dosagem por hectare semelhante ao herbicida proibido (entre 1,5 a 2,5l/ha), por exemplo.

Com isso, os produtores devem ficar atentos a todas as operações na produção de grãos, minimizando perdas desde o plantio a colheita, sem esquecer do manejo de pragas e plantas daninhas.

Nesta revista, abordamos ainda as previsões climáticas, que indicam a atuação do fenômeno climático La Niña, e assim, os agricultores devem escalar a semeadura das culturas, a fim de garantir boas médias produtivas.

Com o início do plantio de soja, as expectativas se voltam a nova biotecnologia disponível para multiplicação. A tecnologia Intacta 2 Xtend deve ser produzida comercialmente na safra 2021/2022, mas em nossa cooperativa, alguns produtores já estarão multiplicando sementes. Há uma nova oportunidade de produzir com qualidade, sementes com tecnologia diferenciada.

Com o final de ano se aproximando, a Copercampos desenvolve ações especiais voltadas a integração com a comunidade. A Campanha "Panettone do Bem" é um exemplo disso e você pode contribuir com entidades de nossa região. Na compra de cada panetone, 1 real será revertido para as instituições. A expectativa é de superar a quantidade vendida no ano passado, que foi superior a 10 mil panetones. Outra ação voltada a sensibilização e prevenção ao câncer de mama está sendo desenvolvida na cooperativa. Na Campanha Outubro Rosa, as mulheres recebem palestras e orientações sobre a doença.

Desejamos a todos os associados, leitores e parceiros, uma ótima leitura de nossa edição de outubro e uma excelente safra de verão.

• Lembramos a todos que para receber a versão digital de nossa revista por e-mail, agora é preciso realizar um cadastro de autorização. Acesse o site [www.copercampos.com.br](http://www.copercampos.com.br) e faça-o. Esta é uma obrigatoriedade da Lei Geral de Proteção de Dados - LGPD.

Felipe Götz  
Jornalista.

Palavra do Presidente

## Um ano de histórias e superação

Chegamos próximos a um momento muito especial, nossa Copercampos completa em 08 de novembro, 50 Anos de grandes ações em prol do cooperativismo, da comunidade e do agronegócio brasileiro.

Neste ano, "Nossa gente fazendo História" está construindo novos projetos que possibilitam crescimento coletivo. A Copercampos segue se desenvolvendo com sustentabilidade, todos os projetos e ações estão voltadas a diversificação de atividades e a busca por resultados expressivos com esse trabalho.

Nas áreas administrativa e de suprimentos, que supervisionamos, temos grandes resultados. Nos Supermercados, Atacarejo, Restaurante e Posto de Combustíveis, estamos desenvolvendo campanhas para atrair e gerar economia aos clientes, a promoção Show de Prêmios - 50 Anos é um sucesso. A promoção Aniversário Premiado, exclusiva para sócios reforça nosso compromisso com os produtores. Nas duas promoções, são 301 prêmios e teremos no dia 07 de novembro, o último sorteio, com 61 prêmios sendo distribuídos, incluindo duas motos e dois veículos.

No Gestão de Pessoas enfrentamos em 2020 um grande desafio devido a pandemia, mas graças a campanhas de sensibilização, envolvimento dos gestores e também dos funcionários que atuam em nossa cooperativa, tivemos poucos casos de Covid-19 em nossas unidades, garantindo a continuidade do trabalho e principalmente, a saúde das pessoas. Quero registrar aqui um agradecimento aos funcionários que integram a Comissão Interna de Prevenção de Acidentes - CIPA, que estão continuamente desenvolvendo ações de monitoramento dos trabalhadores, assim como o setor de Segurança e Medicina do Trabalho e a Gerência Administrativa. Foi um momento de cooperação, superação e união, que permitiu confirmarmos a qualidade e engajamento de nossa equipe.

Além de todo o trabalho administrativo, olhamos atentamente ao nosso associado. Após o planejamento da safra ter sido realizado pela equipe técnica com os associados e produtores, neste período a atenção se volta a safra de verão, o plan-



Cláudio Hartmann  
Diretor Vice-presidente

tio de milho está praticamente concluído, iniciando já o plantio da soja, este ano iniciamos uma nova história na produção de soja, com duas novas biotecnologias que é a soja Intacta 2 Xtend e o Enlist. Desde os anos 2000, quando iniciamos o plantio de sementes Bt, colhemos excelentes resultados e com esta nova tecnologia, não será diferente. Rogamos a Deus para juntos fazermos uma excelente safra.

O ano de 2020 será lembrado, é claro, pela pandemia da Covid-19, mas para nós da Copercampos o ano ficará marcado também pelo grande envolvimento das pessoas em promover o bem comum e o desenvolvimento da cooperativa que segue propósitos claros de atender bem o agricultor.

A todos os nossos sócios, parceiros, clientes e funcionários um grande abraço e boa leitura.

## Faltam poucos dias!

Dia 08/11 completamos 50 anos de fundação. De 1970 até hoje evoluímos muito com seu apoio. Juntos, vimos o agronegócio se transformar. Nesse tempo, nossa maior conquista foi o orgulho de nossa gente em fazer história.



Nossa gente fazendo história

## Profissionais das Lojas debatem estratégias para os próximos meses

A Gerência Técnica e Insumos, juntamente com a coordenação das Lojas Copercampos, reuniram no dia 10 de setembro, os líderes das 21 unidades e os Médicos Veterinários, a fim de debater estratégias de negócios e as oportunidades existentes na área.

Com o encontro, os líderes das lojas e gestores da área, definiram ações para que os clientes tenham as melhores soluções em produtos agropecuários, com os melhores preços. Na oportunidade, a MTS, empresa parceira da cooperativa, repassou informações técnicas sobre os produtos disponíveis nas lojas, capacitando assim, os profissionais. A equipe técnica e comercial das Rações NutriCoper também esteve repassando informações sobre o produto.

O Diretor Presidente da Copercampos, Luiz Carlos Chiocca, realizou a abertura do encontro e ressaltou a relevância do trabalho das Lojas para atender os associados e clientes. Chiocca lembrou aos profissionais, os recentes investimentos na ampliação do setor e também a resposta obtida com as Lojas. “Nossas Lojas estão a cada ano, ampliando sua participação financeira dentro do resultado da cooperativa, mas o mais importante, é disponibilizar soluções aos nossos associados e clientes e quero parabenizar os profissionais das Lojas, representados aqui pelos líderes e os Médicos Veterinários, pelo trabalho desenvolvido. Temos muitas metas dentro das Lojas, mas o objetivo maior é atender o nosso associado com produtos de qualidade”, ressaltou Chiocca.

Segundo o Gerente Técnico e Insumos, Edmilson José Enderle, o objetivo dos encontros presenciais ou virtuais, são de trocar informações e conhecimentos. “No agronegócio, o conhecimento é essencial e este encontro, assim, como os virtuais que acontecem, buscamos compartilhar exemplos, informações e ouvir os líderes sobre as oportunidades em negócios existentes em cada região para que as Lojas Copercampos cresçam com sustentabilidade”.



## Capacitação sobre produtos Stihl

Os profissionais das Lojas Copercampos, participaram nos dias 30 de setembro e 1º de outubro, de treinamento sobre os produtos Stihl.

Com a capacitação, a equipe das Lojas estará apta a realizar entregas técnicas de todos os produtos da marca. As Lojas Copercampos contam com diversas opções em ferramentas motorizadas da Stihl.



## Preço do milho deve continuar atrativo

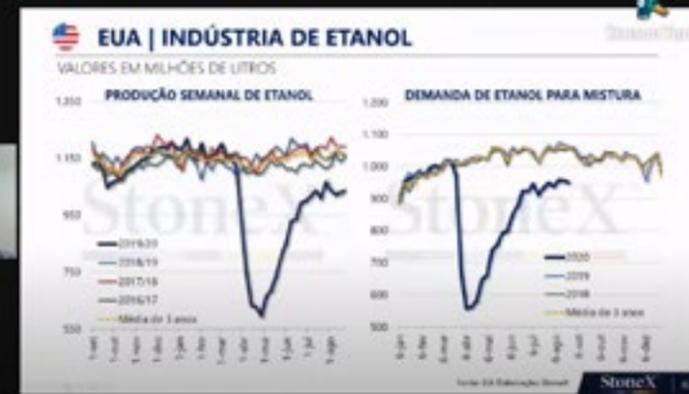
A Copercampos realizou a sua 17ª palestra on-line aos associados no dia 15 de setembro, sobre Fundamentos do Mercado de Grãos, com o consultor em gerenciamento de riscos da StoneX, Leonardo Martini.

Durante sua apresentação sobre o mercado de soja, Leonardo repassou informações sobre a safra dos Estados Unidos da América. Segundo ele, a safra que está em pleno desenvolvimento apresenta uma recuperação de área e produção. A colheita deve iniciar nos próximos 15 dias e o que se visualiza é mais um capítulo da guerra comercial EUA x China, com o Presidente Donald Trump em plena campanha de reeleição, batendo de frente com os chineses. Outro destaque é recuperação dos preços da soja na bolsa de Chicago.

O consultor destacou ainda a busca por soja pela China. Segundo dados da StoneX, há uma recuperação do rebanho suíno do país e com isso, há aumento do consumo de farelo de soja e de milho. “A China está importando matrizes da França buscando recompor o plantel e com isso, há um maior aumento do consumo de farelo e milho. A guerra comercial ainda é duvidosa, pois a China não cumpre o que prometeu comprar dos EUA. Vemos que a China acelerou a importação de soja do Brasil nos últimos meses e isso pode ser ainda maior nos próximos anos com a recomposição total do rebanho de suínos e melhoria da sanidade de produção no país”, explicou.

Sobre o momento Brasil, Leonardo ressaltou que a produção foi recorde apesar da quebra no Rio Grande do Sul e com o dólar alto, os preços atingiram valores recordes no mercado interno e com isso, a inflação começa a preocupar. O ano foi excelente para o produtor tanto em preço como produtividade.

Para a safra 2020/2021, a estimativa da StoneX de produ-



ção de soja brasileira é de 132,6 milhões de toneladas em quase 38 milhões de hectares. “Nossas exportações continuam aceleradas e até agosto fechou em 75 milhões de toneladas e devemos fechar setembro com mais de 79,4 milhões de ton., faltando ainda três meses para performar os 81 milhões de toneladas que a StoneX projeta para o ano. Vai manter o preço da soja extremamente fortalecido até o final do ano porque já estamos com quase 100% da safra comercializada”, ressaltou Leonardo.

A comercialização da safra 2020/2021 também chama a atenção. Segundo Leonardo, 48% da produção estimada já está vendida. “Tudo isso foi motivado pelo cenário de preços que vimos. O Paraná, por exemplo, já comercializou 41%, chegando próximo aos números do MS - Santa Catarina 35% -. É o maior valor da soja visto nos últimos anos e em ano de safra cheia nunca vimos estes valores”.

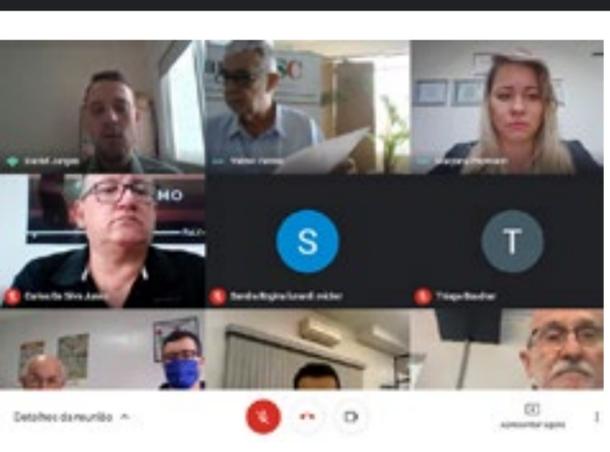
Milho – Nos EUA, a produção de milho deve ser menor do que a estimada, com 10 milhões de ton. de redução, mas ainda acima da produção da safra passada. Já no Brasil, as exportações devem atingir 33 milhões de ton., segundo a StoneX.

De acordo com Leonardo Martini, cenário brasileiro é bastante incerto. “Preços do cereal batendo na margem dos frangos que seguem aumentando alojamento. A inflação pode começar a incomodar, o que pode jogar dólar para baixo, reduzindo paridade de exportação das carnes, mas não necessariamente das commodities. O mercado doméstico de proteínas deve sofrer ainda mais no primeiro trimestre do próximo ano com a retirada do auxílio emergencial (que já foi reduzido). Destacamos ainda que a demanda de milho está muito aquecida na Ásia e isso vai manter preço internacional elevado. Prêmios e preços devem seguir firmes até a safrinha do ano que vem”, finalizou.

## AproseSC elege nova diretoria para triênio 2020/2023

A Associação de Produtores de Sementes e Mudanças de Santa Catarina – AproseSC, realizou Assembleia Geral Ordinária – AGO virtual no dia 28 de setembro, a fim de eleger o novo Conselho Diretor e Conselho Fiscal para o triênio 2020/2023, além de debater estratégias para atender aos sócios e promover conhecimentos sobre a relevância da utilização de sementes certificadas.

O conselho diretor eleito na AGO é formado por Daniel Gustavo Junges (Lar), Larissa Bones (Copercampos) e Alcione Lorensen (C.Vale). Os três assumem a presidência por um ano. Helan Paganini (Coocam) é o Diretor Financeiro e como suplente do conselho, foi eleito Claudiney Turmina (Cooperalfa). Já o Conselho Fiscal é composto por Hilário Daniel Cassiano (Coperacel), Charline Gazzoni Almeida (Agropedrinho) e Henrique Mecabô Lima (Sementes Bess) como suplente.



## Equipe técnica debate estratégias de vendas de produtos BASF

Os profissionais da área técnica da Copercampos que atuam em municípios do planalto serrano e também do Rio Grande do Sul estiveram reunidos no início de setembro, com a equipe da BASF, a fim de alinhar estratégias de vendas para a safra 2020/2021.

Os encontros técnicos possibilitam que parceiros e técnicos debatam as soluções para atender o agricultor com produtos eficientes e de qualidade. A reunião contou com a participação do Gerente Técnico e Insumos, Edmilson José Enderle, que apresentou metas e ações com a BASF para a próxima safra.



## Copercampos realiza 4º sorteio das promoções especiais de aniversário

A Copercampos promoveu no dia 12 de setembro, o quarto sorteio das promoções em comemoração aos 50 Anos da cooperativa.

A promoção "Aniversário Premiado" é destinada aos associados que adquirem insumos para o campo. Ao todo, são 50 vales-compras - 40 vales de R\$ 1 mil e 10 vales de R\$ 2.500,00 -, e mais uma Toyota Hilux SR modelo 2020, em cinco sorteios.

Neste dia, foram sorteados 10 vales-compras de R\$ 1 mil. Confira os associados ganhadores:

- José Antônio Chiochetta - Campos Novos/SC
- Lucas de Almeida Chiocca - Campos Novos/SC
- Enio Baratieri - Zortéa/SC
- José Antônio Chiochetta - Campos Novos/SC
- André Cezar Zanella - Tupanci do Sul/RS
- Júnior Cominetti - Fraiburgo/SC
- Sérgio e Volni Mânica - Campos Novos/SC
- Roberto Viel - Lacerdópolis/SC
- Lucas de Almeida Chiocca - Campos Novos/SC
- Sérgio e Volni Mânica - Campos Novos/SC

### PROMOÇÃO SHOW DE PRÊMIOS

A promoção "Show de Prêmios", contempla clientes das Lojas, Posto, Supermercados, Restaurante Copercampos e Atacarejo. A cada R\$ 100,00 em compras, o cliente recebe um cupom. Ao todo, estão sendo sorteados 250 prêmios, entre eles duas motocicletas e um veículo VW Polo 1.6 MSI.

### CONFIRA OS GANHADORES DE 50 PRÊMIOS:

#### Sanduícheira Mini Grill

Letícia Mies R. Luiz (Campos Novos/SC); Pedro Peretti; Alisson Lopes Trevisan (Campos Novos/SC) e Rafael de Oliveira Costa (Campos Novos/SC).

#### Kit Churrasco

Poliana Cordeiro Clein (Capinzal/SC) Vanussa Basilio Lessa (Campos Novos/SC); Inês M. Wilpert (Campos Novos/SC); Jair da Silva (Monte Carlo/SC).

#### Vale-Compras de R\$ 200,00 (duzentos reais)

Cirlei Delfes (Campos Novos/SC); Neucir Rech (Campos Novos/SC); Rosimeri Terezinha Inácio (Campos Novos/SC); Carmen Lucia Cardozo (Campos Novos/SC); Enesio Guessier (Abdon Batista/SC); Anelite Vieira Ross (Campos Novos/SC); Junior Renato Bertusso (Campos Novos/SC); Gustavo Henrique Pinto Tonietto (Campos Novos/SC); Manoel Fackis (Campos Novos/SC); Reynoldo Grubert Neto (Campos Novos/SC).

#### Jogo de Panelas 5 peças

Andriele B. Ferreira (Capinzal/SC); Vilmar Trevisol (Campos Novos/SC); Mateus Henrique Dambroz (Capinzal/SC); Jocelina Antunes Correia de Oliveira (Anita Garibaldi/SC).

### Vale-Compras no valor de R\$ 250,00

Sirvalina Marin (Campos Novos/SC); Jair Canuto (Campos Novos/SC); Marisa Spautz Dallagnol (Caçador/SC); José Carlos Posserra (Ibiam/SC); Vanessa Lopes Vieira (Campos Novos/SC); Ana Carolina Lunkes Duarte (Campos Novos/SC); Paulo Adriano Krutzmann (Campos Novos/SC); Loja Agropecuária RM (Monte Carlo/SC); Miriam Cestari Niebuhr (Campos Novos/SC); Mauro Cesar França (Campos Novos/SC); Ademir Fogaça de Almeida (Campos Novos/SC); Tatiana Gloss (Capinzal); Wilmar Moreira (Caçador/SC); Ilza Garcia Carvalho (Ibiam/SC); Roseli R. B. Scheffer (Campos Novos/SC); Sabrina Renata Zotti (Campos Novos/SC); Rosiane Camargo (Vargem/SC); Patsy Rudnick Van de Wyngard (Campos Novos/SC); Maria de Fátima Ribeiro (Campos Novos/SC); Fernanda Macedo (Capinzal/SC).

#### Batedeira Planetária

Milena Guzatti de Sá (Campos Novos/SC).

#### Cafeteira Três Corações

Kamila Nagel Costa e Vivaldino Oliveira Carneiro (Campos Novos/SC).

#### Bicicleta Mountain Bike

Valdecir Luiz (Otocílio Costa/SC).

#### Bicicleta Lenda Status

Rene Sartor Lemos (Curitibanos/SC).

#### Jogo de Ferramentas

Keila Rech (Capinzal/SC).

#### Refrigerador Electrolux, 240LT

Angelo Ramon Marin (Campos Novos/SC).

#### Smart TV 32"

Maria Isabel Almeida Boff (Campos Novos/SC).

Certificado de Autorização SECAP/MF nº 06.006161/2019  
Imagens meramente ilustrativas.

# SHOW DE PRÊMIOS

COPERCAMPOS 50 ANOS Nossa gente fazendo história

## ÚLTIMO SORTEIO

VW POLO + 2 MOTOS + 47 PRÊMIOS

DIA 07/11  
A PARTIR DAS 11H

TRANSMISSÃO AO VIVO NA FANPAGE  
FACEBOOK.COM/COPERCAMPOS

Certificado de Autorização SECAP/MF nº 06.006161/2019  
Imagens meramente ilustrativas.

# aniversário PREMIADO

VÁLIDO DE 11/FEV A 07/NOV/2020

COPERCAMPOS 50 ANOS Nossa gente fazendo história

## ÚLTIMO SORTEIO

HILUX + 10 VALES-COMPRAS R\$2.500,00

DIA 07/11  
A PARTIR DAS 9H

TRANSMISSÃO AO VIVO NA FANPAGE  
FACEBOOK.COM/COPERCAMPOS

## Bayer apresenta novo inseticida para equipe técnica



Sabe-se que esta praga traz grandes preocupações ao agricultor, especialmente na produção de sementes e para capacitar a equipe técnica da Copercampos, o RTV Jean Scalon e equipe assistente, realizaram encontros para apresentar o novo produto. No dia 09 de setembro, a equipe da matriz esteve conhecendo o novo inseticida.

O Curbix conta com um novo ativo para o controle de insetos, o Fenilpirazol, que vai controlar, por exemplo, o percevejo-marrom (*Euschistus heros*), coleópteros, vaquinha e bicudo-da-soja. O produto é recomendado para programas de manejo de resistência a inseticidas, uma vez que se trata de um mecanismo de ação totalmente inédito para o manejo dessa praga no Brasil. Dessa forma, é possível reduzir a pressão de seleção dos percevejos às classes de inseticidas utilizadas atualmente, proporcionando altos níveis de controle dessas pragas na cultura. O residual do produto é de 14 dias.

A Bayer está lançando para a safra 2020/2021, um novo inseticida para a soja. Trata-se do Curbix, produto que proporciona alto efeito de choque e residual prolongado no controle do percevejo.

## Técnicos tiram dúvidas sobre plataforma Climate FieldView

Os profissionais da área técnica da Copercampos, participaram no dia 15 de setembro, de treinamento virtual sobre a plataforma de agricultura digital Climate FieldView da Bayer.

Nesta ação para compartilhar informações, a Bayer apresentou as opções da plataforma e diferenciais de cada sistema. O Climate FieldView oferece soluções baseadas em ciência de dados, para auxiliar no gerenciamento das operações com mais eficiência durante toda a safra, do plantio à colheita.

Com o treinamento, a equipe da Copercampos está pre-

parada para auxiliar o associado no desenvolvimento da agricultura 4.0. A plataforma Climate FieldView integra diferentes dados agrônômicos, e permite que o produtor gerencie as atividades do plantio, pulverizações e colheita, gerando resultados de cada talhão.



## Dedicação total ao alho e cebola

Produtor está otimista com as culturas nesta safra e espera elevar produção, especialmente de alho.



A safra 2019 foi especial aos produtores de alho devido a ótima valorização do produto no mercado. Para esta safra, as expectativas também são boas, mas se o preço não está tão acima da média, é na maior produtividade que os produtores estão apostando.

O associado Luiz Roque Mazzuco, de Fraiburgo/SC, destinou 12 hectares para produção de alho e 12ha para cebola. Com dedicação exclusiva à produção dos legumes de bulbo, Mazzuco busca fazer bem feito a sua parte. O produtor está animado nesta safra, pois o clima tem colaborado para o desenvolvimento das plantas.

“A produção da safra passada não foi acima da média, mas o preço foi muito melhor do que o esperado, então a safra 2019 foi especial, pois tivemos antes, três safras ruins. Nesse ano nossa expectativa é de produzir até 14 toneladas por hectare, pois investimos em novas sementes, adubação de qualidade, estamos tendo um clima muito bom e plantas com boa sanidade”, explicou.

O produtor opta por semeadura escalonada, minimizando riscos na produção. “A área é escalonada para que tenhamos riscos menores e também temos um processo de colheita facilitado”, ressalta Mazzuco.

De acordo com o Técnico em Agropecuária da Copercampos Ademir Lourenço Machado, o associado Luiz Roque Mazzuco tem conduzido muito bem as suas áreas de cebola e alho. “Temos acompanhado o produtor e visualizado um grande potencial de produção, especialmente no alho. O clima neste ano tem ajudado no manejo e com os investimentos feitos por ele em sementes de qualidade e boa adubação, nossa expectativa é de que ele atinja resultados de produção elevados na

colheita. As áreas de alho serão colhidas até 20 de novembro em nossa região e esperamos que o clima continue colaborando para as culturas”, destaca Machado.

O associado que já produziu grãos, decidiu se dedicar exclusivamente à produção de hortifrutigranjeiros. “Decidimos trabalhar somente com alho e cebola em nossa propriedade para fazer bem feito o trabalho. Conto com apoio do meu filho no trabalho e temos buscado produzir mais nestas áreas. A cultura da cebola e alho são rentáveis desde que se trabalhe com planejamento e dedicação e estamos muito otimistas com a produção desta safra”, finaliza.



**NESTE MÊS, DOE BRINQUEDOS NOVOS OU USADOS EM UMA DAS NOSSAS FILIAIS!**

**TODOS SERÃO DESTINADOS PARA CRIANÇAS CARENTES.**



## Armazéns para depósito de corretivos de solo

A Diretoria da Copercampos aprovou a construção de quatro novos armazéns para depósito de corretivos de solo. Com os novos espaços, a cooperativa terá maior agilidade no processo de entrega de calcário e gesso, por exemplo.

De acordo com o Comprador Glademir Antônio Becker, com o aumento da procura por corretivos de solo e utilização dos caminhões para distribuição destes produtos, a Copercampos construirá os depósitos nas unidades de Brunópolis, Campo Belo do Sul, Curitibaanos e Correia Pinto em Santa Catarina e em Barracão/RS.

“Além destas novas unidades, contamos com depósitos na matriz e filial 71, na unidade de Coxilha Rica-Lages/SC, e Cerro Negro/SC. Com isso, a logística de distribuição para associados e clientes será facilitada”, ressalta o Comprador Becker.

Unidade de Brunópolis terá armazém de corretivos de solo



## Dificuldades no recebimento de sementes de milho

Na safra 2020/2021, a Copercampos antecipou a aquisição de sementes de milho de alta tecnologia, a fim de atender os associados e clientes. Porém, segundo o Comprador Glademir Antônio Becker, algumas empresas parceiras não conseguiram suprir a demanda de alguns híbridos devido à quebra de produção.

A expectativa da Copercampos era de um aumento na área plantada de milho. Becker ressalta que a cooperativa deve comercializar a mesma quantidade de sementes da safra passada. “Nossa expectativa era de aumentar o volume de sementes de milho comercializadas nesta safra, mas alguns produtores migraram

para o plantio da soja devido aos bons preços pagos”, explicou.

O comprador da Copercampos destaca ainda que houve abertura de novos mercados para sementes de milho, especialmente em municípios do Rio Grande do Sul.



## Copercampos lança campanha “Panettone do Bem” edição 2020

A Copercampos, por meio dos Supermercados e Atacarejo, promovem neste ano, mais uma ação em benefício de entidades voluntárias e associações de Campos Novos, Capinzal e Otacílio Costa.

A promoção “Panettone do Bem”, sucesso em 2019, se repetirá em 2020, porém, todos os valores arrecadados por município, serão divididos entre as entidades selecionadas.

Na ação, com a venda de cada panettone, um real será destinado às entidades. Em Campos Novos, as instituições participantes serão a APAE, Comunidade Terapêutica São Francisco e Rede Feminina de Combate ao Câncer de Campos Novos. Em Capinzal, as instituições participantes da campanha solidária são: APAE e Rede Feminina de Combate ao Câncer de Capinzal. Em Otacílio Costa, serão beneficiadas as instituições: Hospital Santa Clara e APAE.

Em 2019, a Copercampos comercializou mais de 10,5 mil panetones. De acordo com o Gerente de Supermercados, Dirceu Conte Ferreira, a expectativa é de superar esse número. “Nesta segunda edição esperamos que sejam comercializados mais panetones para arrecadar mais recursos para instituições. A promoção foi um sucesso no ano passado e contamos com a participação da comunidade neste ano. A campanha é uma forma de contribuirmos e lembrar às pessoas, sobre a relevância destas instituições para os municípios. Neste ano, os valores arrecadados por município serão distribuídos igualmente entre às instituições, diferente do ano passado, em que cada unidade atendia uma entidade”, explicou.



**O SEU AUTOMÓVEL MERECE O MELHOR COMBUSTÍVEL SEMPRE!**

**COPERCAMPOS**  
POSTO DE COMBUSTÍVEIS

RODOVIA BR 282 - KM 342 | Tel. (49) 3541-6046

**Atendimento:**  
Segunda a Sexta - 6h30 às 20h  
Sábados - 6h30 às 19h  
Domingos - 7h às 12h

**Fertilis**  
Crop+  
Seed+

**A diferença entre crescer e ir além**

**Um novo conceito no alcance de altas produtividades**

- Redução de efeitos negativos causados por estresses abióticos e bióticos - Ação antioxidante
- Exploração do potencial genético das culturas - Potencializador de culturas
- Produto de origem natural (não sintético) à base de extrato de algas
- Formulação única baseada em biofermentação multietapas

**FMC**  
An Agricultural Sciences Company

## Participação no Encontro de Mulheres Cooperativistas

Presidente Chiocca e conselheira Lourdes Berwig debatem sobre a relevância dos Núcleos Femininos.

Nos dias 29 e 30 de setembro, o Grupo Conecta promoveu de forma virtual, o Encontro Nacional das Mulheres Cooperativistas. O evento abordou temas como superação e resiliência, sucessão familiar, gestão financeira da propriedade e as perspectivas para o agronegócio no cenário político e econômico.

O Diretor Presidente da Copercampos Luiz Carlos Chiocca e a Conselheira Fiscal Lourdes Maria Berwig participam do evento no painel "A importância dos Núcleos Femininos na evolução pessoal e profissional das cooperadas".

A Copercampos, por meio da área de Sementes patrocinou o evento e expos seu trabalho voltado a produção de sementes em um estande virtual.

## Syngenta lança novo fungicida para feijão

No dia 18 de setembro, o Departamento Técnico da Copercampos esteve reunido com a equipe da Syngenta, a fim de receber informações técnicas sobre o produto Bravonil Top, o novo fungicida registrado para a cultura do feijoeiro.

No lançamento interno, o Engenheiro Agrônomo da Syngenta Renato Cacho repassou as características e benefícios do produto que vai auxiliar o produtor rural no combate a doenças na cultura.

Segundo a Representante Técnica de Vendas da Syngenta, Ana Paula Rossi, o produto já está disponível em todas as unidades da cooperativa. "O Bravonil se destaca no manejo de doenças, pois traz uma associação de ativos, eficientes ao combate das principais doenças do feijão na região, além de não causar fitotoxicidade".



#nossahistória

"1989 - Inaugurado o Supermercado Copercampos no centro da cidade de Campos Novos."

50 ANOS  
Nossa gente fazendo história

## Conhecimentos que geram resultados

Equipe do Campo Demonstrativo implantou mais de 1.500 parcelas para ensaios de culturas de inverno.

Antes de alcançar altas produtividades nas lavouras comerciais, a pesquisa tem um longo trabalho. Além de todo o desenvolvimento em laboratórios, os ensaios comprovam a eficiência de produtos e biotecnologias.

No Campo Demonstrativo Copercampos, durante todo o ano, são realizados ensaios para validação de tecnologias agrícolas. De acordo com o coordenador do Campo, Eng. Agrônomo Fabrício Jardim Hennigen, nesta safra de inverno, a pesquisa está sendo conduzida com cultivares de trigo, tritcale, aveia e com uso de fertilizantes e fungicidas, por exemplo.

"Realizamos todas as safras, ensaios de Valor de Cultivo e Uso (VCU's) a fim de validar novas cultivares para nossa região. Além deste trabalho, temos neste ano, ensaios com Tratamento de Sementes Industrial com bioestimulantes e fungicidas, ensaios com inoculantes solubilizadores de fósforo, competição de cultivares de trigo, coleção de doenças, ensaios de população em trigo, micotoxinas em trigo, ensaio de tritcale, adubação nitrogenada em trigo, uso de reguladores de crescimento, ensaio de nutrição foliar, fungicidas para controle de doenças e uso de herbicidas em trigo, uso de boro em trigo, além de adubação e população na cultura da aveia branca", explica.

Com os resultados colhidos, a equipe técnica do Campo Demonstrativo repassa os dados para a equipe técnica da cooperativa e ao Comitê Tecnológico Copercampos, a fim de propagar o trabalho. "A pesquisa tem relevante papel no avanço em produtividade das culturas em nossa região. Em nosso campo, temos procurado atender as necessidades dos associados e das empresas parceiras, promovendo ensaios que respondam as demandas e contribuam para um incremento de produtividade das culturas", comenta Fabrício Hennigen.

Neste ano, houve um aumento de cultivares de trigo avaliadas na área experimental. "Nesta safra, novas cultivares estão no mercado e a Copercampos está trabalhando com novas empresas, então, estamos realizando ensaios de competição e população, para que os produtores tenham informações das características destes materiais. Na vitrine de pesquisa, os ensaios de população, doenças, adubação nitrogenada e reguladores de crescimento, temos um resultado do potencial produtivo das cultivares".

A equipe do Campo Demonstrativo Copercampos, é formada por seis profissionais que desempenham anualmente, trabalhos de avaliação e validação de produtos e cultivares.

Todas as Sextas e Sábados

Café Colonial  
A partir das 15h

Anexo ao Atacarejo  
8h às 20h (Segunda a Sábado) | 9h às 14h (Domingo)

Restaurante & Café  
Copercampos

# Anvisa confirma proibição de uso e venda do Paraquat

Desde 22 de setembro, produtores não devem utilizar o produto.

A diretoria colegiada da Agência Nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa) decidiu manter a proibição do uso e da comercialização do herbicida paraquat a partir do dia 22 de setembro. O parecer foi definido durante reunião ordinária realizada em 15 de setembro. Os diretores analisavam pleito da Frente Parlamentar da Agropecuária (FPA) que solicitava extensão do prazo para julho de 2021.

Com a manutenção da data de banimento prevista da Resolução 177/2017, empresas titulares de registro de produtos à base de paraquat deverão recolher os estoques disponíveis em estabelecimentos comerciais e em posse de agricultores em até 30 dias.

O produto não pode ser produzido ou usado no país, assim como também ficará proibida a importação desse ingrediente ativo. A decisão da Anvisa ainda pode ser revista no futuro, desde que esteja acompanhada de embasamento científico.

De acordo com a Lei dos Agrotóxicos (7.802/1989), quem produzir, comercializar, transportar, aplicar agroquímicos não autorizados poderá sofrer pena de reclusão de dois a quatro anos, além de multa. Outras sanções também podem ser aplicadas como a destruição dos vegetais que receberam aplicação indevida e interdição da propriedade.

## Alternativas

Dentre as alternativas disponíveis no mercado de herbicidas, o Diquate e o Glufosinato podem ser utilizados na dessecação de áreas.

O Diquate atua como inibidor da fotossíntese ao nível do fotossistema I (FSI), sendo o herbicida mais indicado para substituição do Paraquate. Já o Glufosinato atua inibindo a síntese da enzima Glutamina Sintetase (GS).

## Inibição do fotossistema I (FSI): Paraquate e Diquate

- A fotossíntese é afetada levando à destruição das membranas celulares, o efeito específico é muito mais rápido do que outros desidratantes

- As folhas amarelam e ressecam especialmente rápido na luz solar
- Espectro muito amplo de ervas daninhas controladas; somente aplicação foliar; inativados e imobilizados em contato com o solo; exclusivo de paraquat e diquat.

## Glutamina sintetase: glufosinato

- Provoca acúmulo de amônia, que destrói as membranas celulares e para a fotorrespiração e a fotossíntese por privação de doadores de aminoácidos
- Os brotos amarelam e ressecam, porém mais lentamente do que com paraquat
- Controla um amplo espectro de ervas daninhas jovens apenas com pulverizações foliares; exclusivo do glufosinato.

# Produtor investe na criação de futuras matrizes

Para o associado José Roberval Becker de Góis, bezerras merecem toda atenção e cuidados.

Para ter vacas leiteiras de qualidade no plantel, é relevante investir nas bezerras desde o seu nascimento. A aquisição de um animal pronto, eleva o custo, e em algumas situações, não sabemos a procedência. Visando reduzir custos criar as futuras matrizes na fazenda é uma boa alternativa.

O produtor associado José Roberval Becker de Góis, de Brunópolis/SC, tem investido na formação das futuras vacas da propriedade. Todos os cuidados são tomados no período de gestação das vacas, com ações de pré-parto e após o nascimento. “Nós temos uma atenção com as bezerras. Realizamos a colostragem e monitoramos a quantidade que os animais ingerem desse alimento, garantindo que consumam de fato o colostro dentro das primeiras 2 horas de vida. Desde que nascem, esses animais ficam em baias individuais e após o terceiro dia, iniciamos com rações específicas para a categoria.”, ressalta.

Com acompanhamento técnico, a propriedade de seu Roberval se transforma a cada dia. Desde que iniciou na atividade leiteira, ele identificou essa necessidade de investir na produção de bezerras. “Visitamos muitas propriedades e visualizamos essa deficiência. Nós, com acompanhamento da Copercampos, através da Médica Veterinária Cristiane Parisotto, resolvemos produzir bezerras para ter vacas de qualidade. É um processo, um investimento a longo prazo e um desafio. Usamos o sucedâneo lacteo indicado pela médica veterinária, e hoje observamos uma praticidade para trabalhar com as bezerras, além do melhor desenvolvimento e antecipação do desmame. Amamentamos elas até os 60 dias e temos um índice de sanidade muito bom. Antes tínhamos índices de mortalidade de bezerras que chegavam a 20%, hoje estamos com zero % de mortalidade. O investimento vale a pena, pelo custo benefício. Estamos sempre buscando evoluir neste processo com um bom custo-benefício”, explica.

De acordo com a Médica Veterinária Cristiane Parisotto, um bom desenvolvimento inicial das bezerras, está relacionado com maior potencial produtivo na futura vaca. “De nada adianta ter um alto investimento nas vacas quando começam a produzir leite e não termos o cuidado com a bezerra. Uma vaca com produtividade excelente, se inicia com a escolha do sêmen e continua desde os primeiros cuidados ao nascimento, cria, novilhas, até obtermos a vaca em plena produção.”

O produtor está investindo na atividade leiteira a cerca de 18 meses e é totalmente familiar. José Roberval conta com apoio da esposa Sandra e dos dois filhos Rafael e Felipe para desenvolver a atividade. Atualmente são 20 vacas em lactação e em torno de 50 animais na formação do plantel. “O início da atividade foi repleta de desafios. Primeiro para comprar matrizes, entender o processo e ter assertividade nesta aquisição. Trabalhamos com animais a pasto, temos silagem e utilizamos na suplementação Rações Nutri-Coper. A produção dos animais é em média de 20 litros/dia. Nossa propriedade tem áreas de produção de grãos e antes imagináva-



mos que o leite seria uma atividade secundária, mas à medida que fomos nos aperfeiçoando e formando novas matrizes, o leite tem ganhado espaço e vejo hoje tornou-se nossa atividade principal. Temos intenção de crescer na atividade”, comenta José Roberval.

Neste processo de produção, o associado da Copercampos investiu em genética, pastagens e manejo, a fim de gerar lucro. “Não sobrecarregamos a atividade com investimentos, é claro que precisamos fazer, mas buscamos formar um bom plantel de animais, ter pastagens para esse rebanho e produzir leite de qualidade. Nossa propriedade é familiar e trabalhamos muito para sermos eficientes”.

Para debater mais sobre a formação de futuras vacas leiteiras, a Médica Veterinária da Copercampos Cristiane Parisotto realizou um bate-papo virtual com o produtor José Roberval e com o Eng. Agrônomo da Cargill/Nutron Luciano Rambo. **Para conferir o vídeo, acesse o QR Code, canal da Copercampos no Youtube ou na página da cooperativa no Facebook.**



somoscop



CONFIRA OS TABLOIDES DE OUTUBRO EM:  
**LOJASCOPERCAMPOS.COM.BR**

# La Niña já está influenciando clima



Safra após safra, é com o clima que o produtor rural tem mais preocupações. Para esta safra de verão que já iniciou, as expectativas de volta do fenômeno La Niña se confirmaram. Segundo a Administração Nacional Oceânica e Atmosférica-NOAA dos EUA, este fenômeno já está influenciando o clima e, isto pode ser notado na irregularidade e distribuição das precipitações no centro sul do Brasil.

De acordo com o meteorologista Luiz Renato Lazinski, as precipitações estão muito abaixo do normal para esta época do ano. “As chuvas abaixo da média já estão comprometendo o início do plantio da safra de verão nos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul”, destaca.

Segundo o profissional, o La Niña é um fenômeno que provoca o resfriamento das águas superficiais no Oceano Pacífico Equatorial. “Suas consequências são: chuva irregular e abaixo da média no centro sul da América do Sul e chuvas mais abundantes e regulares nas áreas mais ao norte da América do Sul, como no Nordeste do Brasil e Região Amazônica, por exemplo”.

Lazinski lembra que assim, não haverá um clima muito favorável às lavouras do centro sul, incluindo a Argentina, Uruguai, Paraguai e centro sul do Brasil. “Por outro lado, teremos um clima muito favorável às lavouras no Mato Grosso, Matopiba, Goiás e Tocantins, e chuva acima da média no Nordeste do Brasil”, finalizou.



## Capacitação sobre pontas de pulverização

Sabe-se que o número de gotas por centímetro quadrado e diâmetro mediano volumétrico são influenciados pelas pontas de pulverização e velocidade de aplicação. Para capacitar a equipe, a Copercampos e a empresa Teejet promoveram nos dias 28 e 29 de setembro, para os técnicos de todas as unidades, treinamento sobre pontas de pulverização.

Os treinamentos aconteceram em Barracão/RS, Campos Novos, Campo Belo do Sul e Curitiba/RS, em Santa Catarina e oportunizaram a troca de informações sobre as diferenças de pontas de pulverização e sua específica utilização, pois pontas de pulverização de boa qualidade, proporcionam cobertura homogênea com espectro de gotas uniforme.

Os fatores que determinam uma boa aplicação como clima, alvo, tipo de produto e tamanho de gota também foram abordados, a fim de garantir maior qualidade no processo.

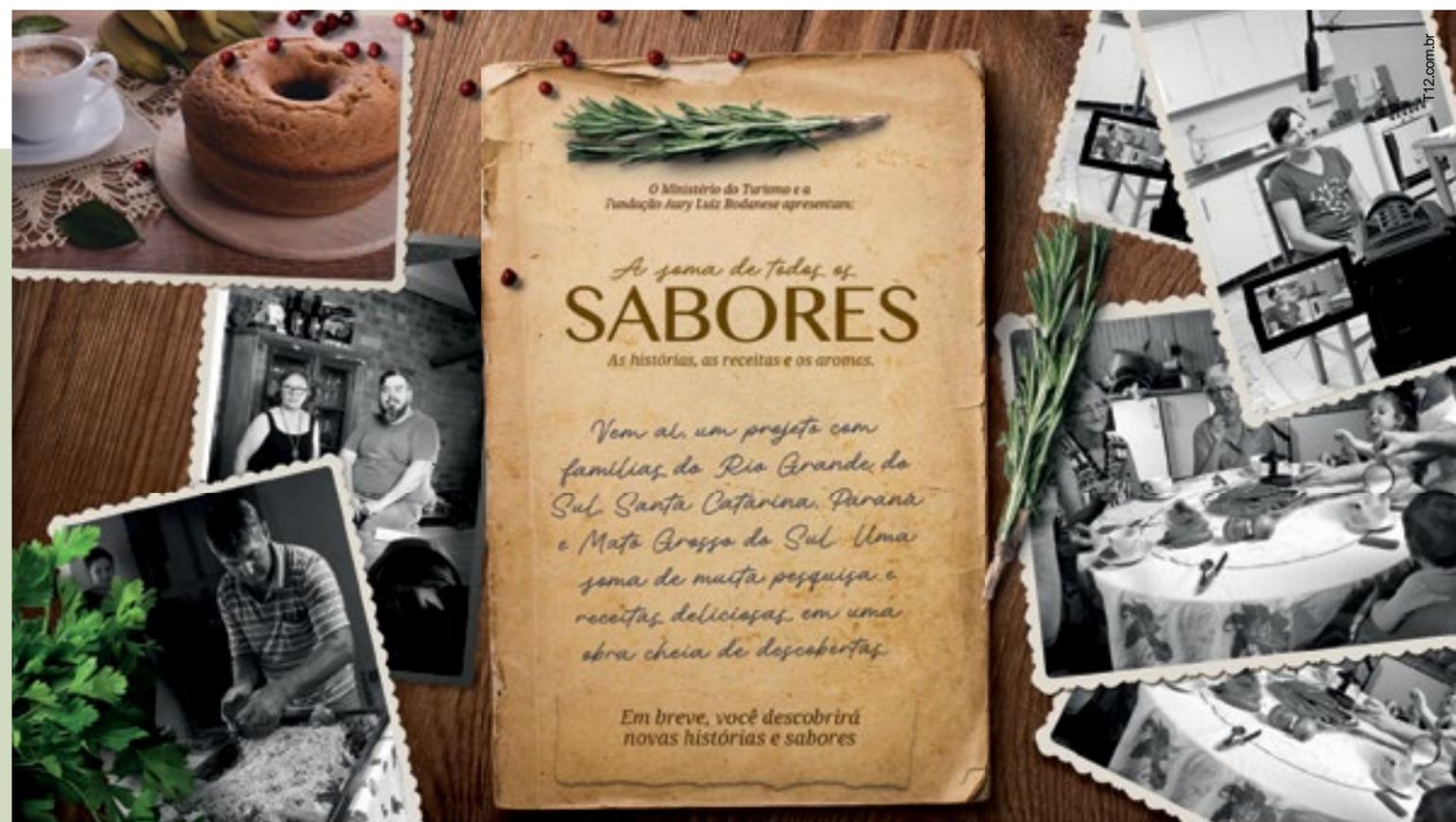


## Gestão e liderança em tempos de pandemia

A Copercampos e a Ourofino Saúde Animal iniciaram no dia 15 de setembro, o Programa de Gestão e Liderança em tempos de pandemia aos profissionais de todas as lojas da cooperativa.

No primeiro módulo do projeto, o consultor da Ourofino Aldo Blanco, detalhou ferramentas e estratégias para o “Desenvolvimento Pessoal e Profissional de Gestão de Pessoas, Processos e Resultados”.

Com a capacitação, a equipe de atendimento e gestores das Lojas Copercampos terão a oportunidade de se tornar melhor naquilo que desenvolvem com eficiência, a fim de elevar a qualidade de atendimento e geração de valor aos produtos ofertados nas unidades da cooperativa.



#nossahistoria

“1992 - A cooperativa adquiriu uma unidade de armazenamento de cereais em Curitiba/SC.”

50 ANOS  
Nossa gente fazendo história

## Show Tecnológico 2021 – Evento está confirmado

A Copercampos promove de 23 a 25 de fevereiro de 2021, em Campos Novos/SC, a 26ª edição do Show Tecnológico. Com tema “O Conhecimento que move o Agro”, a edição do próximo ano terá novidades em biotecnologias, agricultura digital, suínos, pecuária e em máquinas.

Diante da pandemia causada pelo novo coronavírus, a cooperativa tem realizado a comercialização de lotes com empresas parceiras de forma digital. A Copercampos que já segue todos os protocolos para garantir a segurança e saúde das pessoas, tem desenvolvido estratégias para que o Show Tecnológico aconteça no próximo ano.

O evento que é realizado em espaço aberto, pode ter ações presenciais e virtuais, a fim de compartilhar com o homem do campo, os novos conhecimentos da agropecuária.

Segundo a Supervisora de Marketing e coordenadora do evento, Maria Lúcia Pauli, são esperadas mais de 150 empresas no evento de 2021, mesmo número da edição deste ano. “Estamos realizando neste período, todos os processos de comercialização dos espaços para vitrines de grãos. Nos próximos dias iniciaremos as negociações com empresas de químicos, máquinas e implementos agrícolas e demais expositores. Estamos muito otimistas com a possibilidade de realizar o evento no próximo ano”, ressalta.

### Plantio de culturas vegetais já iniciaram

Os trabalhos para implantação de vitrines de culturas vegetais iniciaram no final de setembro no Campo Demonstrativo. As empresas expositoras que atuam na comercialização de híbridos de milho já realizaram o plantio das áreas.

De acordo com o Coordenador do evento, Eng. Agrônomo Fabrício Jardim Hennigen, com o início da implantação das culturas, a área demonstrativa vai se transformando até o evento. “Agora iniciamos efetivamente o desenvolvimento do trabalho para o 26º Show Tecnológico. Com o início da semeadura e a sequente germinação de plantas, o espaço se transforma para que possamos em 2021 apresentar todas as novidades aos produtores rurais de nossa região”, ressalta.



Para receber as promoções, assine a autorização em uma das nossas unidades.



Lei Geral de Proteção de Dados - LGPD, nº 13.709/2018, só poderemos enviar mensagens mediante seu consentimento.



Ao devolver as embalagens vazias de defensivos agrícolas, você, agricultor, cumpre sua obrigação legal e protege o meio ambiente.

**Faça a tripla lavagem** ou lavagem sob pressão, imediatamente após o uso do produto, **inutilize as embalagens e as devolva nos locais indicados na nota fiscal**. Lembre de entregar as tampas separadamente.

Assim, você contribui para que esses materiais tenham o destino correto e garanta um futuro mais sustentável para o planeta e para as próximas gerações.

Algumas embalagens são laváveis, outras não. Saiba mais em:

**INPEV.ORG.BR**

ou fale com o seu revendedor.



inPEV

f /inPEV | i /inpev | y /inpevbrasil | inpev.org.br

# Conferindo a qualidade da silagem

Lojas Copercampos e Cargill/Nutron realizam análise bromatológica.

Os produtores rurais da região estão abrindo os seus silos e o procedimento fundamental nesse momento é a coleta de uma amostra da silagem para análise bromatológica. Para atender os clientes, as Lojas Copercampos, juntamente com a Cargill/Nutron, realizaram no dia 1º de outubro, uma ação especial de amostragem.

Durante todo o dia, o Assistente Técnico da Nutron Renan Baggio e o Eng. Agrônomo representante da Nutron Luciano Rambo, realizaram análises de silagem disponibilizadas pelos agricultores a fim de identificar a quantidade de Matéria Seca; Fibra em detergente neutro – FDN; Fibra em detergente ácido – FDA e Proteína Bruta e Amido Ajustado, por exemplo.

De acordo com o Eng. Agrônomo da Nutron, Luciano Rambo, com estas avaliações, o pecuarista tem condições de ajustar a dieta das vacas leiteiras, por exemplo, de acordo com as características da silagem produzida.



Fabrício Jardim Hennigen  
Eng. Agrônomo

## Agora invisível, é preciso combater o inimigo da exportação

Carrapichão prejudica e muito a comercialização e exportação de soja. Produtor deve fazer sua parte e eliminar plantas daninhas das lavouras.

O carrapichão (*Xanthium strumarium*), também conhecido por carrapicho grande e carrapicho bravo, tornou-se um problemão no momento de comercializar e exportar soja. Tão importante quanto a Buva, essa espécie de planta daninha infesta lavouras de soja, milho, feijão e pastagens e é extremamente perigosa por possuir substâncias tóxicas em seus cotilédones, causando devolução de cargas de soja encaminhadas para exportação.

Para que não ocorram devoluções de cargas por identificação de sementes tóxicas oriundas do Carrapichão, cabe ao produtor, fazer sua parte e manejar a planta daninha. De setembro a outubro, ocorre a germinação das plantas que tem ciclo de 150 a 180 dias.

Segundo o Engenheiro Agrônomo da Copercampos Fabrício Jardim Hennigen, a viabilidade da semente muito longa, podendo ficar anos no solo. “Essas plantas podem germinar em profundidades até 15 cm, devido ao grande tamanho das sementes o que dificulta também a ação de herbicidas de solo. Planta adulta se adapta em solos arenosos e argilosos. Adapta-se bem em locais com grande umidade. Uma vez estabelecida tolera longos períodos de seca. A planta necessita de insolação direta, não indo bem sob cobertura”, ressalta.

Realizar o manejo da planta daninha é essencial e o produtor que identificar a presença do Carrapichão em sua lavoura deve entrar em contato com a equipe técnica da Copercampos mais próxima, assim como realizar o manejo da área, aplicando defensivos e/ou arrancando a planta da área, evitando maiores problemas no momento da colheita. Para isso, existem os defensivos chamados pré-emergentes. “Temos herbicidas para controle desta planta daninha que pode diminuir a produtividade da lavoura e principalmente impossibilitar a comercialização de soja”, ressalta Fabrício Hennigen.

O Engenheiro Agrônomo lembra, porém, que muitas plantas do carrapichão emergem após a aplicação de pós emergência nas culturas. “Temos visualizado no campo a emergência de plantas fora do período de ação dos defensivos pré-emergentes e pós emergentes. Solicitamos aos produtores que assim que identificarem nas lavouras plantas de carrapicho, arranquem ou façam aplicações dirigidas, a fim de eliminá-la”.

Produtos com princípios ativos: Cloransulam-metyl; Glyphosate; Diclosulam; glifosato-sal de amônio + Glyphosate; Bentazone e Atrazina são opções para manejo destas plantas daninhas.

## Todos de Rosa

Os Supermercados Copercampos de Campos Novos, Otacílio Costa e Capinzal, Atacarejo e Restaurante Copercampos, estão promovendo em outubro, ações para sensibilizar os clientes sobre a importância da prevenção ao câncer de mama. As equipes de todas as unidades utilizaram neste mês, uniformes na cor rosa, a fim de chamar a atenção das pessoas sobre a doença.

Na Copercampos, ações de promoção de saúde são desenvolvidas com o objetivo de informar e principalmente, prevenir. Com esta iniciativa e todos de rosa, os profissionais das unidades mostram sua preocupação e incentivo para mulheres que enfrentam ou já enfrentaram a doença.



Fique de olho no Carrapichão, Ele pode acabar com sua lavoura.



COPERCAMPOS®

www.copercampos.com.br

# Novas biotecnologias no campo

Associados iniciam plantio para multiplicação de cultivares com tecnologia Intacta 2 Xtend e Enlist.



Desde a década de 90, com a aprovação de tecnologias de Organismos Geneticamente Modificados – OGM em soja, os avanços em produtividade são visíveis. As primeiras biotecnologias causaram grande impacto na produção, como a chegada da soja RR, lançada comercialmente no Brasil na safra 2005/06. Além desta, outras tecnologias aprovadas pela CNTBio, como a Intacta RR2 Pro revolucionaram o trabalho no campo.

Agora, surgem duas novidades a Intacta 2 Xtend e Enlist, que devem ter lançamento comercial na safra 2021/2022. Estas tecnologias OGM estarão nos campos dos associados da Copercampos já nesta safra, para produção de sementes. A Copercampos multiplicará sementes com as tecnologias Intacta 2 Xtend e Enlist.

A tecnologia Intacta 2 Xtend da Bayer, combina a genética de resistência a lagartas com a tolerância aos herbicidas glifosato e dicamba. Para resistência a lagartas, além da proteína Cry1Ac, foram adicionadas novas proteínas Cry1a.105 e Cry2Ab2, proteção adicional às lagartas *Helioverpa armigera* e *Spodoptera Cosmioides*.

Já a tecnologia da Corteva, Enlist, permite a utilização dos herbicidas 2,4-D, glifosato e glufosinato de amônio para

o controle de plantas daninhas em pós-emergência na cultura da soja.

Outra novidade tecnológica que deve agradar os sojicultores é a soja tolerante a seca, que está sendo desenvolvida no Brasil pela Tropical Melhoramento & Genética – TMG.

## Plantio já iniciou

Os associados da Copercampos já semearam as primeiras áreas com as novas biotecnologias. Neste mês de outubro, a semeadura de soja iniciou com boas expectativas de produção.

O clima deve ser de veranicos, devido a atuação do fenômeno climático La Niña, porém, os produtores adotam estratégias para ter uma ótima safra. Com um plantio em boa palhada, adubação de qualidade e velocidade de plantio condizente, o produtor Ricardo Rodrigues Granzotto espera excelentes resultados em produtividade com a cultura.

“Iniciamos no dia 05 de outubro o plantio da soja com tecnologia Intacta 2 Xtend, e temos uma expectativa muito boa. É um avanço para o produtor, facilitando o manejo de plantas daninhas e pragas”, ressalta.

Ricardo está investindo mais na soja nesta safra. “Em

relação à safra passada, aumentamos em 30% a área de soja, reduzindo no milho. Iniciamos até o plantio mais cedo que o habitual para que consigamos ter uma semeadura homogênea para alcançarmos uma boa produtividade. Na safra passada, apesar das intempéries climáticas, fizemos um bom manejo de solo e nossa média produtiva foi boa e neste ano, com essa nova biotecnologia chegando, temos novas perspectivas para elevar a produção de soja em nossa propriedade”, lembrou Ricardo.

Com a nova biotecnologia chegando as lavouras, mesmo que em áreas não-comerciais, técnicos e produtores visualizar um novo cenário para a cultura da soja. De acordo com o Gerente de Assistência Técnica, Eng. Agrônomo Marcos Schlegel, serão multiplicadas nesta safra, 4 variedades com as tecnologias Intacta 2 Xtend e uma com tecnologia Enlist.

“Estamos iniciando o plantio agora destas cultivares que devem ter lançamento comercial na safra 2021/2022, dependendo da aprovação dos países consumidores dos produtos. Para o produtor, estas novas biotecnologias oportunizam um manejo mais eficiente de plantas daninhas, a fim de agregar a produção de soja”, comentou.

## Cuidados do transporte a colheita – Stewardship

O plantio das lavouras não-comerciais, ou seja, com as novas biotecnologias, segue alguns processos diferentes das lavouras comerciais, com base no programa Stewardship que tem o objetivo de garantir a segregação e a contenção da tecnologia durante a condução de cultivo. A execução das ações e procedimentos previstos no programa garante, entre outras coisas, a pureza genética das sementes geradas.

Desde o transporte à colheita, cuidados são tomados para garantir a segurança das sementes. Os profissionais envolvidos em atividades com sementes de soja com as novas biotecnologias foram capacitados. Além disso, as cargas seguem alguns processos, como envelopamento e identificação de embalagens armazenadoras. Os campos

de produção também são identificados, a fim de garantir segurança ao processo.

A limpeza de máquinas e implementos é uma obrigatoriedade, assim como se houver sobra de sementes após o plantio, é enterrada a semente restante no mesmo campo de produção. Isolamento e barreira física são implantados visando evitar qualquer tipo de contaminação entre campos de produção de sementes de soja comercial e não comercial.



# MÁXIMA QUALIDADE PARA SEU REBANHO

**NOVA  
EMBALAGEM**



## NutriCoper

[www.copercampos.com.br](http://www.copercampos.com.br)



49 3541.6000