

• Safra de Inverno - Pág. 32
Produtor investe com desejo de melhoras no preço do trigo

• Institucional - Pág. 16 e 17
Copercampos comemora 20 anos de atuação no RS

• Mais
- Supermercados e Hipper Center Copercampos contam com novas opções em carnes - Pág 04
- Plantas daninhas – Planejar para combater - Pág 22
- Planilha para controle de custos é desenvolvida pelo Departamento Técnico - Pág 28

Mala Direta Básica

9912348963/2014-DR/SC
COPERCAMPOS

 **Correios**

Fechamento autorizado.
Pode ser aberto pela ECT.



JORNAL | Campos Novos, 11 de Agosto de 2017

COPERCAMPOS®

ANO IX - EDIÇÃO **117**



Fidelidade - Compromisso com o cooperativismo

Programa de Fidelidade Copercampos distribui mais de R\$ 5 milhões aos associados. Palestra com José Luiz Tejon reforça união na cooperativa.

Págs. 12 e 13

Conquistas dos associados

Luiz Carlos Chiocca – Diretor Presidente da Copercampos

A história da Copercampos é repleta de conquistas e nesta edição do nosso jornal, divulgamos mais uma vez, o compromisso do associado em trabalhar pelo desenvolvimento de sua propriedade e pelo sucesso da cooperativa.

O Programa de Fidelidade distribuiu mais de R\$ 5 milhões aos associados, porém, o projeto que está em seu 13º ano, tem muito mais a acrescentar à Copercampos. Este é um programa desenvolvido para gerar resultados a longo prazo e temos acompanhado esse crescimento graças a dedicação dos produtores e da diretoria da nossa cooperativa.

Mais do que proporcionar retornos financeiros, o Programa de Fidelidade facilita a gestão, o planejamento e é nisso que focamos os esforços, pois somente sabendo e conhecendo as necessidades dos associados, é que podemos realizar investimentos, adquirir os produtos e obter a máxima eficiência na cooperativa.

Além disso, comemoramos neste mês de agosto, os 20 anos de atuação no Rio Grande do Sul e ficamos felizes em fazer parte deste momento porque eu admiro muito o estado, onde eu obtive meus conhecimentos educacionais e que possibilitou que a Copercampos ampliasse sua área de atuação com solidez.

Ao longo desses anos, a cooperativa repassou tecnologia aos produtores, fez um cooperativismo diferente do que existia até então no estado



e demonstrou que assim, as conquistas são possíveis. Mostramos no Rio Grande do Sul um caminho que já era sucesso aqui em Santa Catarina e o produtor entendeu nosso propósito. Buscamos repassar segurança nas transações e assim ampliamos nosso trabalho no estado, promovendo um desenvolvimento agrícola de toda a região de atuação e facilitando a vida do associado.

Fórum Estratégico reúne gestores da Copercampos



Nos dias 14 e 15 de julho, a Copercampos realizou no Park Hotel Termas Machadinho, no Rio Grande do Sul, o Fórum Estratégico Copercampos. Na oportunidade, diretores, funcionários, conselheiros de administração e conselheiros fiscais da cooperativa estiveram debatendo ações de planejamento para o desenvolvimento da Copercampos para os próximos anos.

Otimizar a relação entre a cooperativa e o ambiente, estabelecendo metas e estratégias para o futuro foram propostas apresentadas pelos diretores e gestores dos setores, que participaram de palestra com o tema "A arte de engajar pessoas", com Zeca de Melo, além de definir o plano econômico, financeiro e de

ação da Copercampos, com coordenação dos trabalhos realizado por Claudionor Mores.

De acordo com a Assessora da Diretoria Executiva Alessandra Fagundes Sartor, participaram do encontro 88 funcionários e 12 conselheiros (administrativo e fiscal). "O Fórum visou o alinhamento de toda equipe gestora da cooperativa, e também finalização do Planejamento Estratégico para os próximos 5 anos (2017-2021), o qual permitirá estabelecer um direcionamento a ser seguido por todos, com o objetivo de obter a otimização na relação entre a empresa e seu ambiente, estabelecendo metas e estratégias para o futuro", informou.



Missão Copercampos

"Produzir, industrializar, comercializar e prestar serviços, valorizar pessoas, gerar conhecimento, desenvolvimento socioeconômico e cultural com sustentabilidade"

Política da Qualidade

As unidades de negócios da Copercampos e seus funcionários estão comprometidos com a melhoria na produção e comercialização de insumos, cereais e suínos, para a satisfação dos clientes, com tecnologia, capacidade, rentabilidade e responsabilidade social.

Administração Gestão: Março 2015 a Março 2019

Presidente: Luiz Carlos Chiocca
Vice-Presidente: Cláudio Hartmann
Secretário: Sérgio Antônio Mânica

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Adão Pereira Nunes
 César Luiz Dall'Oglio
 José Antônio Chiochetta
 Luiz Alfredo Ogliari
 Milton Dalpiva
 Reni Gonçalves

DIRETORES EXECUTIVOS

Clebi Renato Dias
 Laerte Izaías Thibes Júnior

CONSELHO FISCAL

Ángelo Diniz de Carli Tosatti
 Jair Socolovski
 Leonildo da Silva
 Leonir Severo
 Nelson Antônio Kern
 Ralf José

REALIZAÇÃO: Dep. Comunicação & Marketing Copercampos

JORNALISTA RESPONSÁVEL: Felipe Götz / Reg SC 03410JP

comunicacao@copercampos.com.br

SUPERVISÃO: Maria Lucia Pauli

marketing@copercampos.com.br | CRA/SC 5836

PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO: Mk3 Propaganda

IMPRESSÃO: Tipotil Gráfica e Editora Ltda

TIRAGEM: 2.500 Exemplares

DOS **34 MILHÕES**
DE HECTARES

DE SOJA NO
BRASIL,

20 TÊM BUVA
E AMARGOSO.

© TM, Marca registrada da The Dow Chemical Company ("Dow") ou companhia afiliada da Dow.

MOBIL

Não cultive prejuízo, mantenha sua soja limpa!

Faça parte do Movimento Fora Buva e Amargoso. Com ele, vamos colocar em pauta a matocompetição e lutar para manter sua colheita limpa, combatendo as plantas daninhas com manejo consciente e uso correto de pré e pós-emergentes.



MOVIMENTO FORA
BUVA E AMARGOSO

Porque essas **sementes** não podem germinar



Dow AgroSciences

Soluções para um Mundo em Crescimento

Faça parte desse movimento:

forabuvaeamargoso.com.br

Supermercados Copercampos contam com mais opções em cortes de carnes bovinas

Carnes de animais precoces de raças britânicas produzidos pela Coopertropas já estão disponíveis na rede de supermercados.

Possibilitar escolhas aos clientes é fundamental para o sucesso de uma empresa e nos Supermercados Copercampos, a segurança alimentar é prioridade. E para atender um público cada vez mais exigente por carnes de procedência e garantia de qualidade, a Copercampos firmou parceria com a Coopertropas, cooperativa que atua na Serra Catarinense e que por meio de criadores de Raças Britânicas como Angus, Hereford e Devon, disponibiliza ao mercado consumidor a genuína carne a pasto.

Alguns dos diferenciais das carnes Coopertropas, disponíveis desde o dia 13 de julho em toda a rede de Supermercados Copercampos em Campos Novos, Otacílio Costa e Capinzal, além do Hipper Center em Campos Novos, são o abate de animais precoces de raças britânicas com até 26 meses de idade, a criação dos animais a pasto nativo e terminados em pastagem cultivada e rastreados, possibilitando assim, confiabilidade dos clientes em adquirir produtos com origem e que contam com um sabor e maciez sem igual.

No lançamento oficial da comercialização da carne nos Supermercados e Hipper Center Copercampos, realizado no dia 11 de julho, na AACCC e que contou com a presença de diretores da cooperativa e clientes que mais consomem carne dos estabelecimentos, o Diretor Vice-presidente da Copercampos Cláudio Hartmann, ressaltou os diferenciais da carne produzida pela Coopertropas. "Estamos sempre disponibilizando nos supermercados novidades em produtos e a carne da Coopertropas é uma boa alternativa para clientes exigentes, que terão ainda mais opções de carnes com qualidade e que estão disponíveis aos clientes dos Supermercados de Campos Novos, Otacílio Costa e Capinzal e Hipper Center Copercampos", ressaltou Hartmann.

De acordo com a produtora de animais associada a Coopertropas e Veterinária responsável pela produção, Caroline Andrade Ramos Ribeiro, a cooperativa iniciou com um grupo de produtores organizados e que buscaram agregar valor à produção. Alguns cuidados na produção são tomados para a segurança



alimentar. "Todos os animais são rastreados, ou seja, se sabe a origem desses animais, medicamentos usados e são respeitados os tipos de carência para cada medicamento que eventualmente precise ser utilizado e todo o sistema de alimentação que o determinado animal utilizou para ficar pronto. Nós iniciamos a comercialização da carne em Lages e conseguimos agora essa excelente parceria com a Copercampos", destacou.

Para o Presidente da Coopertropas, Elieú Borges, o grande diferencial das carnes é a produção de novilhos precoces. "Com a cooperativa, os produtores têm a oportunidade de entregar seus produtos de uma forma mais rápida. Essa carne é produzida a pasto que garante uma qualidade superior, com controle sanitário exigente e o produtor pode cobrar essas características do produto, além de estar ao alcance de cada consumidor que vai encontrar uma carne de qualidade, com maciez e sabor sem igual".



O cooperativismo transformando as pessoas e a sociedade

Maritânia Bragnara realiza palestra com integrantes do Núcleo Feminino Copercampos.

Presente em todas as ações humanas, a cooperação é a essência do cooperativismo. Conjunto de valores que rege a sociedade e às famílias, a atitude de apoiar o próximo foi amplamente debatida durante palestra com as integrantes do Núcleo Feminino Copercampos - NFC, realizada no dia 12 de julho, no auditório da cooperativa, em Campos Novos.

Com o tema "O cooperativismo transformando as pessoas e a sociedade", a palestrante Maritânia Bragnara, consultora da empresa Parla Treinamentos, buscou aproximar os conceitos cooperativistas a rotina das mulheres. De acordo com Maritânia, os valores da cooperação são apresentados diariamente no convívio familiar. "A primeira instituição, organização, onde estamos inseridos e aprendemos os valores da cooperação, do cooperativismo, é na família. É lá que aprendemos a falar, caminhar, que nos dizem o que é certo ou errado, de acordo com as visões e crenças dos nossos pais, e a família é a primeira organização que nos insere no contexto coletivo e a cooperativa é coletiva. Aprender a lidar com diferenças de opiniões e de todas as diferenças possíveis é fundamental", lembrou a palestrante.

Com dinâmicas durante o encontro, as mulheres interagiram e despertaram sentimentos cooperativos a fim de se permitir a novos conhecimentos. "É preciso mostrar as pessoas e com as mulheres, buscamos apresentar que a vida nos coloca em situações diferentes das quais escolhemos estar, como por exemplo, sentar ao lado de pessoas diferentes de que gostaríamos que fossem e nesse contexto precisamos de valores e habilidades para viver de uma forma mais leve, de maneira mais plena com as pessoas. O foco principal é mexer com a rotina, porque a vida nos coloca em situações que acreditamos ser nosso limite e não é isso, pode ser apenas o começo de uma nova fase, de uma nova maneira de agir e é preciso se encontrar para conduzir as relações de amizade, casamento ou trabalho, então é um processo de maturidade para quem se permite, porque aprender só é possível a quem se permite a isso", finalizou. A palestra contou com apoio do SESCOOP/SC.



Proteja sua produtividade desde cedo. Use Spider® 840 WG.

**MOVIMENTO FORA
BUVA E AMARGOSO**
Porque essas sementes não podem germinar

© 2014 Marca registrada da The Dow Chemical Company ("Dow") ou companhia afiliada da Dow.

Informe-se sobre e realize o Manejo Integrado de Pragas.
Descarte corretamente as embalagens vazias e restos do produto.

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM
ENGENHEIRO AGRÔNOMO,
VENDA SOB RECEITUÁRIO
AGRÔNOMICO.



Spider® 840 WG
HERBICIDA

Spider® 840 WG é o herbicida pré-emergente que protege a sua soja desde o início contra a matocompetição e mantém a lavoura no limpo por mais tempo.

- Controle do banco de sementes
- Amplo espectro de controle de plantas daninhas: buva, capim-amargoso, corda-de-viola e demais plantas daninhas de difícil controle
- Residual Ideal para sua soja fechar no limpo
- Alta seletividade
- Reduz uma aplicação de glifosato



Dow AgroSciences

Soluções para um Mundo em Crescimento

Produtores rurais gaúchos participam de palestras

Copercampos e empresas parceiras realizam eventos de difusão de conhecimentos em municípios do Rio Grande do Sul.

Conhecimento para alcançar a máxima produtividade na safra de verão. A Copercampos e as empresas Stoller e Syngenta, realizaram palestras nos municípios de São Jorge, André da Rocha, Nova Prata e Ibiraiaras, nos dias 27 e 28 de julho, e 02 e 03 de agosto, com o objetivo de apresentar aos produtores rurais dos municípios, os trabalhos realizados na difusão de técnicas para o desenvolvimento agrícola.

Durante os encontros, o Engenheiro Agrônomo Fabrício Jardim Henigen, esteve apresentando o trabalho de produção de sementes da Copercampos e os diferenciais das sementes produzidas pela cooperativa, que apresentam vigor e germinação com alto padrão. Além disso, Fabrício apresentou os resultados dos ensaios com cultivares de soja, realizados no campo demonstrativo, com os diferenciais de cada variedade e suas particularidades, como o posicionamento ideal, a fim de possibilitar as melhores escolhas aos produtores na hora de adquirir sementes.

Nas palestras de São Jorge, André da Rocha e Nova Prata, a Stoller, empresa parceira da Copercampos, esteve apresentando o portfólio de produtos.



Já na palestra realizada em Ibiraiaras, a Syngenta apresentou a importância do TSI e posicionamento de inseticidas e fungicidas para a safra de verão.

O cuidado de manejo nas lavouras para explorar o máximo potencial das sementes também foi destacado pelo profissional da cooperativa nos encontros. "Nós temos acompanhado o mercado e discutido com os mais renomados consultores e pesquisadores, sobre a necessidade de manejo adequado visando alcançar altas produtividades em soja e buscamos re-passar esses conceitos aos produtores destes municípios do Rio Grande do Sul para que se alcancem tetos produtivos ainda maiores nas lavouras da região. O manejo da lavoura, desde a pré-semeadura é essencial, começando com a aquisição de uma semente de qualidade com alto vigor, assim como o bom plantio, quantidade de plantas por metro e aplicações de fungicidas e herbicidas, para que na colheita, o produtor tenha uma lavoura uniforme e o bom resultado em produtividade, e são fatores determinantes que estão na mão do produtor adotá-los ou não", informou Fabrício.

Escolinha de Futsal da AACC comemora 10 anos de promoção esportiva e cidadania

Projeto social que iniciou em 2007 é desenvolvido com crianças e adolescentes com idade entre 5 a 13 anos.

Mais do que revelar talentos, o esporte possibilita aprendizados à vida. Na Escolinha de Futsal da Associação Atlética Copercampos - AACC, projeto social desenvolvido desde julho de 2007 em Campos Novos, os trabalhos esportivos e sociais visam a formação de cidadãos com o espírito cooperativista.

Ao longo dos anos, o projeto social da AACC é referência no trabalho com crianças e adolescentes, que participam das aulas no contra turno escolar. Em 2017, 130 crianças com idade entre 5 a 13 anos estão participando da Escolinha de Futsal. São filhos de funcionários da Copercampos e moradores de todos os bairros da cidade que se reúnem em dias específicos para praticar o futsal e também conhecer mais sobre a importância da cooperação na vida em comunidade.

Além da participação em competições estaduais e regionais, a Escolinha de Futsal da AACC já revelou grandes talentos ao futebol. Mas o grande motivo da execução do projeto social é o desenvolvimento humano.

Durante a sexta-feira, 28 de julho, diversos jogos comemorativos entre os alunos da escolinha foram realizados, antecedendo a final do Campeonato de Futsal dos associados da AACC de Campos Novos. A noite especial para as crianças e adolescentes contou com um painel sobre a história da escolinha e distribuição de medalhas aos alunos que se divertiram em quadra.

De acordo com o professor Mauro Cesar França, a escolinha reúne crianças e adolescentes de 5 a 13 anos de idade, divididos em suas categorias tanto no masculino como feminino. A escolinha que iniciou em julho de 2007 tem como objetivo principal, a educação por meio do es-

porte, trabalhando a disciplina e a cooperação, além de revelar talentos, como de exemplos de atletas que disputam hoje, campeonatos de expressão no cenário estadual e nacional.





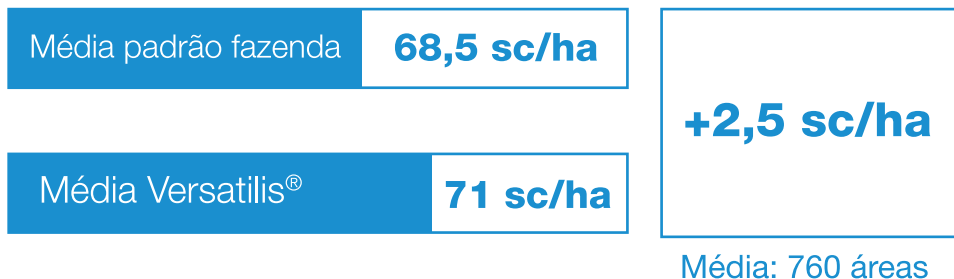
Versatilis®

O AVANÇO DA FERRUGEM-ASIÁTICA ENCONTROU UM PONTO FINAL.

O seu manejo contra a ferrugem ganhou uma nova ferramenta. Versatilis® é mais um lançamento da BASF que impede o avanço da doença, ajudando você a maximizar os seus resultados.

- Novo grupo químico – Ideal para o manejo resistência
- Reduz a evolução da doença – Excelente controle da ferrugem combinado com outras soluções de manejo
- Baixa dose e fácil aplicação

Resultados Versatilis®



Fonte: Áreas comparativas BASF.

Uso exclusivamente agrícola. Aplique somente as doses recomendadas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Incluir outros métodos de controle do programa do Manejo Integrado de Pragas (MIP) quando disponíveis e apropriados. Registro MAPA nº 001188593.

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



Conheça as soluções BASF para o manejo completo da soja.

☎ 0800 0192 500

📘 facebook.com/BASF.AgroBrasil

www.manejocompletodasoja.com.br

BASF
We create chemistry

Atenção na aquisição de insumos e sementes

Laerte Izaías Thibes Júnior – Diretor Executivo

Estamos passando por um período de incertezas muito grande para esta safra e precisamos orientar os nossos associados e clientes a maximizarem a utilização de seus recursos. Para isto, a Copercampos tem um Departamento Técnico altamente treinado, visando orientar os nossos clientes e associados nas melhores práticas agrícolas para maximizarem a produtividade de suas lavouras. Este será o segredo desta safra: "maximizar a produtividade".

A Copercampos, por meio do seu Departamento de Insumos, tem procurado fornecer os melhores insumos aos seus associados e clientes, que em um momento de incertezas tentam baixar os seus custos comprando produtos pelo preço, sem olhar as especificações técnicas de cada produto. Isto vem ocorrendo muito em calcário e nos fertilizantes, o que pode comprometer seriamente as produtividades em suas lavouras.

Por isso, nos preocupam as notícias de que muitos agricultores estão pensando em plantar grão, em suas lavouras. Tudo que começa errado não tem chance de dar certo no final. Quero lembrar aos produtores, que grãos com baixo vigor, influenciam diretamente no aumento de custos e na produtividade das lavouras. Cada ponto de vigor em uma semente de alta qualidade representa ganhos de 50 kg por hectare nas lavouras de soja. Solicitamos aos sócios e clientes que peçam orientação aos nossos técnicos para que a melhor tecnologia seja implantada na lavoura, a fim de resultados positivos ao final da colheita.



Programe-se! Os problemas em logística continuam

Edmilson José Enderle – Gerente Técnico e Insumos

As greves dos caminhoneiros têm preocupado nosso setor. Como continuamos com dificuldades no sistema de transporte e logística, ficamos apreensivos quanto a disponibilizar os insumos necessários para a safra de verão. Temos hoje em torno de 40 mil toneladas de fertilizantes ainda para chegar na cooperativa e a hora que o produtor desejar plantar, precisamos entregar o produto.

Porém, o que vemos é que os produtores não estão atentos a esse problema e não estão se programando junto aos técnicos e cooperativa, de quando irão retirar os fertilizantes. Solicitamos mais uma vez que nos repassem suas programações com antecedência para que possamos atender a todos, sem riscos de deixar algum agricultor sem produto.

No mercado, com o dólar oscilando e as recentes quedas, baixam-se os preços dos fertilizantes, mas em contraponto, os problemas logísticos e a alta dos combustíveis equilibram o sistema, subindo o frete.

Nossa preocupação com o clima também é relevante, pois ficamos mais de 30 dias sem chuvas e o produtor assim continua com incertezas do que semear no verão. Vemos a área de milho diminuindo diariamente devido a isso, e o produtor repensando seu planejamento, mas assim é a agricultura.

Nós estamos trabalhando muito para atender o produtor com preços justos de insumos e fertilizantes e vivemos expectativas de melhoras, mas principalmente, de que o produtor se programe e repasse aos técnicos essas decisões para que possamos entregar os produtos adquiridos com eficiência.



Plano de saúde para associados

Ademir Carlesso – Gerente Administrativo

Recentemente, alguns produtores nos procuraram solicitando para que a Copercampos disponibilize um plano de saúde aos associados. Realizamos então no encontro do Programa de Fidelidade, uma pesquisa com os associados presentes, sobre a intenção de contar com um plano de saúde. Na pesquisa, identificamos que de aproximadamente 250 associados, 190 desejam contar com o plano.

Nós já entramos em contato com representantes da Agemed, empresa que é responsável pelo plano já usado pelos funcionários, para debater a disponibilidade de criar um plano que seja viável para os produtores com um valor fixo, ou seja, sem diferenciações para um ou outro sócio.

Assim como temos para os funcionários, o plano de saúde com preços fixos é a melhor opção, visto que muitos planos diferenciam suas mensalidades de acordo com idade dos beneficiários.

Nos próximos dias estaremos entrando em contato com os associados que responderam à pesquisa sobre a intenção de contar com o plano de saúde, para realizar uma reunião com a presença de representantes da Agemed a fim de discutir um plano que atenda ao associado.

Se você associado deseja contar com um plano de saúde, entre em contato conosco no setor Administrativo para que possamos repassar as informações e disponibilizar um benefício que atenda a todos. Nosso objetivo é alcançar todos os sócios e estamos buscando debater a melhor forma para a criação do plano com preços acessíveis ao associado.



As lagartas ainda estão aí!

Por isso, a solução tem que ser

 **Voraz**®



Voraz®

O parceiro da biotecnologia.

ADAMA 

adama.com

Este produto é perigoso à saúde humana. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre equipamentos de proteção individual. Não se permita a utilização do produto por meio de terceiros. Consulte sempre um Engenheiro Agrônomo. Venda sob receita de agrônomo.

Treinamento vivencial para jovens

Atividades ao ar livre realizadas em São Miguel do Oeste oportunizaram a superação de medos e o trabalho coletivo. Jovens de toda a região participaram do treinamento.



Mais do que encarar desafios e superar medos, o Treinamento Vivencial ao Ar Livre, realizado no dia 21 de julho, por 36 integrantes do grupo Jovens Empreendedores Copercampos – JEC, com apoio do Sescop/SC, na empresa Datrilha Treinamentos, em São Miguel do Oeste, oportunizou a cooperação entre os jovens.

Por meio de dinâmicas em grupo e atividades de aventura, no terceiro treinamento desenvolvido aos “Jovens do Futuro”, conceitos e ensinamentos do cooperativismo foram apresentados e trabalhados para o cumprimento de tarefas. Participaram deste módulo integrantes do JEC dos municípios de Campos Novos, Ibiam, Videira, Barracão, Campo Belo do Sul, Erval Velho e Curitibanos.

De acordo com o instrutor e proprietário da empresa Datrilha, Juliano Romancini, no treinamento foram desenvolvidas dinâmicas em equipe e esportes de aventura para trabalhar competências aos jovens. “Nós trabalhamos com treinamentos vivenciais ao ar livre para trabalhar competências com os integrantes do JEC, como trabalho em equipe, liderança, estratégia, comunicação, planejamento, autoestima, superação de desafios e

medos, enfim, competências que são importantes para levarmos em nosso dia a dia profissional e pessoal. E como são treinamentos práticos, fica fácil a compreensão do que melhorar em mim e na equipe, analisando pontos positivos e negativos para compreender o que é preciso aperfeiçoar para ser uma pessoa melhor, um funcionário melhor ou um líder melhor. Além disso, o espírito de equipe é trabalhado, pois é um diferencial, e desenvolvemos esse sentimento aqui porque é o que as cooperativas fazem na sua essência, trabalham a cooperação entre as pessoas”, ressaltou o instrutor.

De acordo com a Supervisora de Marketing da Copercampos, Maria Lucia Pauli, que acompanhou o grupo no treinamento, a cooperativa trabalha há mais de cinco anos com os jovens e desenvolve treinamentos e encontros para estimular a formação de líderes e também o cooperativismo. “Os jovens de 13 a 30 anos, filhos de produtores e associados estão participando dos treinamentos e eventos diferenciados, que oportunizam competências, entre elas, lideranças, planejamento e estratégias, para que eles possam aplicar em sua vida pessoal, na família, comunidade e também no trabalho com a Copercampos”, ressaltou Maria Lucia.





Superação

“Eu aprendi a trabalhar em equipe, demonstrar confiança e confiar nos colegas, e trabalhamos muito a liderança. Desde o momento em que chegamos aqui, convivemos com pessoas diferentes, fizemos amizades e eu superei meus limites. Quando eu cheguei aqui, eu não acreditava que poderia fazer as provas, mas com o apoio de todos, eu quis fazer e superei meus medos e isso será importante para a minha vida, pois eu sei que posso superar outros limites também”.



Karen Francine Ribeiro Alves – integrante do JEC de Campo Belo do Sul/SC

Trabalho em equipe

“Foi incrível participar deste encontro, porque estamos em um grupo e as atividades foram realizadas com a participação de todos e com isso, se aprende muito a trabalhar em equipe, porque no dia a dia, eu não vejo isso acontecer e quando você é posto em frente a atividades que necessitam do grupo, é interessante, pois serve como aprendizado para a vida. O objetivo foi de trabalhar em equipe, como em uma cooperativa, que necessita de todos para chegar ao objetivo comum”.



Marceli de Sá Rossi – integrante do JEC de Barracão/RS

Experiência única

“Foi uma grande experiência e todos que puderem, devem participar destes treinamentos, porque se aprende a como lidar com pessoas, ter liderança e se ajudar. Vejo esse treinamento como uma nova experiência de vida que muitos não terão a oportunidade de vivenciar e recebemos muitas informações que nos ajudarão a superar desafios na vida”.



Eduardo Ribeiro – integrante do JEC de Campos Novos/SC

O Pirata sempre afunda com seu barco!

A pirataria e o comércio de sementes irregulares são um dos grandes atrasos para o desenvolvimento do setor agrícola brasileiro. Essa prática ilegal causa prejuízos na produtividade e credibilidade dos produtores, agricultores e pesquisadores, atingindo também os consumidores. Compre sementes legalizadas e não afunde sua produção.

SEMENTE PIRATA NÃO
Denuncie: 0800-644-8510

PLANTAR SEMENTE PIRATA É CRIME!

REALIZAÇÃO: **aproseSC**

LIFE ETERN 4877104

Programa de Fidelidade – Compromisso com o cooperativismo

Evento contou com palestra de José Luiz Tejon, considerado um dos maiores palestrantes nas áreas da gestão de vendas, marketing, agronegócio, liderança, motivação e superação.



Compromisso com a cooperativa e retorno financeiro garantido. A Copercampos realizou no dia 27 de julho, no Centro de Eventos Galpão Crioulo em Campos Novos, a 13ª edição do Programa de Fidelidade safra 2016/2017.

Na oportunidade, foi realizada a entrega simbólica dos resultados obtidos aos 703 associados fiéis que assumiram o compromisso de adquirir insumos e comercializar a safra de soja, milho e trigo na cooperativa, recebendo valores correspondentes a sua movimentação financeira em toda a cooperativa, ou seja, insumos, sementes, posto de combustíveis, lojas e supermercados.

Nesta edição, o Programa de Fidelidade distribuiu R\$ 5.087.704,00 aos associados que contam com diversos benefícios, como preferência para produzir sementes; assistência técnica direta; crédito rotativo facilitado com base na conta capital integral; cursos técnicos, administrativos, financeiros, etc; informações diárias de mercado e participações em viagens técnicas, por exemplo.

De acordo com o Diretor Presidente da Copercampos, Luiz Carlos Chiocca, além destes benefícios, o Programa de Fidelidade auxilia no planejamento de gestão administrativa da cooperativa. "Com o programa podemos planejar investimentos, ter controle de quanto vamos utilizar de fertilizantes, defensivos e na armazenagem, por exemplo. Ao produtor são repassados benefícios como a assistência técnica, produção de sementes e crédito, além do resultado financeiro que o produtor obtém ao final do ano agrícola. O programa agrega valor à produção de nossos associados e é isso que buscamos diariamente na gestão da Copercampos. Adicionar valor à produção da Copercampos é o que buscamos e com o Programa de Fidelidade fortalecemos o compromisso entre cooperativa e associado", ressaltou.

Diferenciais que facilitam a vida do produtor

Para o associado fidelizado de Campos Novos/SC, André Felipe Mânica, o programa permite que o produtor obtenha conhecimentos para desenvolver suas atividades. "Além do retorno financeiro que é dado todo ano no evento, o Programa de Fidelidade permite que façamos escolha de cultivares para produção de sementes, participação de treinamentos,

cursos e viagens técnicas que são fundamentais para que tenhamos novos conhecimentos, descontos diferenciados em pacotes de insumos e o que eu considero mais importante, é a assistência técnica que temos aqui, auxiliando o produtor na tomada de decisões e no repasse das novidades. Acredito que são esses fatores que fazem o produtor adquirir os produtos e entregar o grão na cooperativa", ressaltou André.

O associado de São José do Ouro/RS, Antônio Risson, acredita que a confiabilidade na equipe de funcionários da Copercampos é reflexo da gestão e participação dos associados. No Programa de Fidelidade, Risson, visualiza o compromisso do associado em adquirir produtos e insumos de qualidade. "Já fui associado de outra cooperativa e quando a Copercampos chegou a São José do Ouro, eu, conhecendo a equipe de funcionários, acreditei no trabalho e me associei. A Copercampos me dá segurança de adquirir os insumos e depositar os produtos e com a Fidelidade, acredito que temos ainda mais união em trabalhar com a cooperativa. O programa faz com o associado, aquilo que a Copercampos fez quando se instalou em nosso estado. Ela abraçou o Rio Grande do Sul e nós estamos juntos crescendo, porque temos a transmissão de segurança em trabalhar com a cooperativa", ressaltou Antônio Risson.



O cooperativismo deve ser preservado



Na abertura do evento de Fidelidade, a Copercampos oportunizou aos seus associados, palestra com José Luiz Tejon Megido, jornalista/publicitário, autor de 33 livros e considerado como um dos maiores palestrantes nas áreas da gestão de vendas, marketing, agronegócio, liderança, motivação e superação.

Tejon deu uma aula de cooperativismo aos associados da Copercampos. Durante sua palestra buscou apresentar a importância da cooperação na vida das pessoas e como a união das pessoas, possibilita a evolução social e humana, especialmente no agronegócio.

Para o palestrante, o cooperativismo é uma sabedoria humana nascida de uma grande conquista de conhecimento. "É termos certeza de que viver é incerto, inseguro e obstáculos e o enfrentamento destas incertezas da vida exigem que o ser humano atue conjuntamente, cooperando. O ser humano tem imperfeições e a imperfeição do outro vai resolver a minha imperfeição e quando nos reunimos numa cooperativa nos fortalecemos e para isso é necessário confiança, caráter integridade, porque o cooperativismo é uma filosofia de união de pessoas para o fim comum que é o progresso e neste sentido temos que proteger, preservar a cooperativa, porque uma empresa bem liderada, juntamente com o associado, realiza o que é o bom para o futuro, para a solidez e sustentabilidade deste patrimônio. Na Copercampos vemos que desde que foi criada, conta com um grupo especial de produtores e vendo os resultados das sobras, vemos como o sistema é espetacular porque contribui com o associado à sociedade ao seu entorno", ressaltou o palestrante.

Tejon ressaltou que o cooperativismo é confiança e onde não há confiança, não se tem compromisso. "A base da cooperação é a confiança, que exige fidelidade, caráter e moral. Não se tem confiança, não coopera".

A oportunidade dos jovens

Tejon destacou em sua palestra, a oportunidade que jovens possuem para desenvolver o agronegócio e obter o sucesso. "Jovem, a gente fica muito em dúvida do que quer ser, mas você filho de produtor, já tem nas mãos um grande patrimônio, uma grande empresa que é a cooperativa. Preste atenção, trabalhe com ela, porque você já é um ser humano rico e muito diferente da maioria das pessoas. Já tem uma herança, um legado

e riqueza construída com dignidade humana. Junte-se a ela, trabalhe e principalmente com ciência, inovação e agricultura digital. O jovem ama rede social, ciência da tecnologia, informação e a nova agropecuária é a digitalização e você jovem está muito mais preparado para isso do que nós. Fiquem na cooperativa, porque o Brasil será do tamanho das cooperativas, e as cooperativas do tamanho do Brasil", ressaltou.

Mulheres na gestão

"Não interessa o que você sabe, interessa o que você coloca em sua atividade. Vemos as mulheres assumindo a gestão e elas tem uma capacidade de foco gigantesca. As mulheres fazem parte desta nova gestão do agronegócio porque elas são simplesmente anormais. Elas veem aquilo que nenhum homem consegue ver e essa nova agricultura, com toda essa nova tecnologia, vai precisar cada vez mais delas", afirmou.



Inseticidas

Dow AgroSciences, quem usa recomenda.



Informe-se sobre e realize o Manejo Integrado de Pragas.
Descarte corretamente as embalagens vazias e restos do produto.

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM
ENGENHEIRO AGRÔNOMO.
VENDA SOB RECEITUÁRIO
AGRÔNOMICO.



Exalt[®]
INSETICIDA

Intrepid[®] 240 SC
INSETICIDA



Dow AgroSciences

Soluções para um Mundo em Crescimento

● Marcelo Finoer

Chapada Grãos
Vacaria - RS

Na safra passada, a Chapada Grãos usou o Exalt nas culturas de soja e milho, constatamos que o inseticida controlou lagartas grandes, tendo uma ótima ação no complexo de lagartas da soja (*Crysoideixis includens*, *Anticarsia gemmatalis* e *Helicoverpa armigera*), além de ser uma ótima ferramenta no manejo de resistência devido ao seu modo de ação diferenciado, efeito de choque e residual. Na cultura do milho, o Exalt é usado como padrão no controle da *Spodoptera frugiperda*.

● Alex Librelotto

Librelotto Agrícola
Cruz Alta - RS

Trabalhamos na soja e no milho com Exalt. No milho, aplicamos Exalt 80 mL ha⁻¹ via pivô em V4 porque havia alta infestação da lagarta-do-cartucho, de 6 a 9 lagartas atacando o cartucho e as folhas de milho. Após a aplicação não apareceu mais lagarta! Na soja, usamos 150 mL ha⁻¹ de Exalt na soja fechada em R2 para eliminar lagartas falsa-medideira e Spodoptera. E, na terceira aplicação, buscamos Exalt por ter de 9 a 10 lagartas por pano-de-batida, além disso, a soja já estava fechada, e nosso medo era que atacassem as vagens. Com o uso do Exalt, tanto na soja quanto no milho, não foi preciso fazer outra aplicação, porque o produto eliminou as lagartas. Nós, da Librelotto Agrícola, recomendamos o uso de Exalt porque é uma excelente ferramenta para o controle de lagarta, acreditamos ser o melhor inseticida no mercado.

Exalt®

- Altíssimo efeito de choque e maior velocidade de controle quando comparado às diamidas
- Amplo espectro de controle do complexo de lagartas
- Não requer associação de ativos
- Seletivo a inimigos naturais
- Flexibilidade com eficiência no controle para o uso nas culturas de soja e milho

Intrepid® 240 SC

- Controla o complexo de lagartas com maior rapidez, interrompe sua alimentação cessando o dano à cultura
- Mecanismo de ação único entre reguladores de crescimento, ideal para manejo de resistência
- Seletivo a inimigos naturais
- Flexibilidade para o uso na soja convencional e *Bt*

Copercampos comemora 20 anos de atuação no RS

Cooperativa iniciou seus trabalhos no estado, prestando assistência técnica para produtores. Atualmente são 11 unidades de armazenagem de grãos e três lojas. Novos investimentos serão realizados no estado.



Agricultura forte se faz com conhecimento e as transformações na região norte do Rio Grande do Sul, são evidentes. Desde 1997, quando a Copercampos iniciou os trabalhos de assistência técnica aos produtores da região de Barracão, o cenário agrícola mudou.

O trabalho inicial na cidade foi de repassar conhecimento técnico aos produtores rurais. Com técnicos atuando no estado gaúcho, a Copercampos foi ampliando sua ação na promoção da agricultura eficiente e também dos ideais cooperativistas.

Com um atendimento sólido aos produtores, a cooperativa inaugurou sua primeira loja agropecuária em Barracão no ano de 2003, atendendo o homem do campo e também aos clientes da cidade. A evolução agrícola foi acompanhada pela cooperativa, que em 2004 alugou uma unidade de armazenagem de grãos em Linha Gramado, interior do município para solidificar sua expansão.

Atendendo produtores dos municípios de Barracão, Machadinho, São José do Ouro, Tupanci do Sul e até Lagoa Vermelha, a Copercampos adquiriu em 2011, uma unidade de armazenagem de grãos em São José do Ouro. Com o trabalho sendo ampliado e os produtores obtendo altas produtividades, a cooperativa necessitou ampliar sua área de armazenagem em 2013, com a inauguração da unidade de Hervalzinho, interior de São José do Ouro.

Em 2014, os produtores rurais de Sananduva passaram a contar com uma moderna estrutura para armazenagem de grãos. Devido ao trabalho de técnicos e a parceria sólida com os agricultores, a cooperativa instaurou uma moderna Loja no município.

Em Lagoa Vermelha, a Copercampos inaugurou sua unidade de armazenagem e também a Loja, ambas no mesmo endereço (BR 285, km 191, Bairro Campo da Lagoa), em fevereiro de 2016. A moderna unidade de grãos é a maior da cooperativa no estado, com capacidade de armazenar 660 mil sacos/60kg de grãos.

Em fevereiro de 2017, a Copercampos firmou parcerias para recebimento de grãos em seis novas unidades. Atuando no recebimento de grãos em André da Rocha, Ibiraiaras, São Jorge, Nova Prata, David Canabarro e São João da Urtiga, a cooperativa também presta serviços de assistência técnica aos produtores, repassando conhecimento e tecnologias a fim de possibilitar melhores produtividade e rentabilidade no campo.

Novos investimentos

Em evento comemorativo realizado no dia 03 de agosto, no Clube Aliança de Barracão, produtores associados, clientes e autoridades tiveram a oportunidade de acompanhar a evolução da Copercampos no estado, assim como os novos investimentos.



Já está sendo construída em São José do Ouro, uma moderna loja, que deve ser inaugurada em dezembro deste ano. Além deste investimento, uma balança nos padrões da cooperativa será construída na unidade de grãos de Barracão. A Copercampos também construirá uma nova unidade de armazenagem de grãos com capacidade para 240 mil sacos/60kg em Pinhal da Serra.



Gratidão aos produtores

Durante o evento especial dos 20 anos da Copercampos no Rio Grande do Sul, o Vice-presidente da cooperativa, Cláudio Hartmann ressaltou a alegria de estar agradecendo aos produtores por acreditarem na Copercampos e no cooperativismo. "Temos muito a agradecer aos produtores do Rio Grande do Sul por acreditarem no nosso trabalho e é com gratidão e alegria que realizamos este evento comemorativo e mais que isso, vemos que todos souberam regar as raízes que todos plantamos. Os produtores acreditaram que nós iríamos trazer esse desenvolvimento para a região e isso aconteceu e vamos continuar trabalhando pelo sucesso do produtor e da Copercampos", ressaltou Hartmann.

Gabriel Giotto Vanz, Gerente Regional da Copercampos no estado destaca o crescimento coletivo. "Vemos que a Copercampos cresce no Rio Grande do Sul, juntamente com o funcionário, produtor e parceiros. Esse é o espírito do cooperativismo, de promover a sustentabilidade no campo e aqui no Rio Grande do Sul, temos uma união e um comprometimento que fazem o sucesso deste sistema. Somos em 21 profissionais técnicos somente no estado e em constantes treinamentos podemos auxiliar o produtor rural no trabalho de encontrar formas de aumentar a



produtividade e assim possibilitar rentabilidade aos associados e clientes", explicou.

O associado e membro do Conselho Administrativo Adão Pereira Nunes, exerceu trabalhos profissionais na cooperativa no primeiro ano da Copercampos no Rio Grande do Sul. Adão lembra do início do trabalho. "Nos anos 90 trabalhávamos já com produtores do estado e esse processo se intensificou em 96 e 97, quando a Copercampos instalou a unidade em Barracão. O trabalho iniciou com o relacionamento muito amistoso e contando com a receptividade grande que a cooperativa sempre teve com os produtores e poder público, a Copercampos conseguiu viabilizar a estrutura para negócios e ao longo dos anos esse trabalho se consolidou. É gratificante ter participado desta evolução e saber que contribuímos de alguma forma para a construção desta história bonita que pode ser contada aos quatro ventos com exemplos de confiança entre associados, clientes e parceiros e com essa credibilidade acreditamos que essa relação será longa. Na relação entre Copercampos e produtores, a confiança na assistência técnica foi essencial. Um pouco da história dos 20 anos no Rio Grande do Sul se confunde a história do Campo Demonstrativo da Copercampos, então, muito do trabalho de levar melhorias às propriedades foi por meio de conhecimentos nos dias de campo e de reuniões para difusão de tecnologias e as melhorias foram aos poucos



sendo agregadas e hoje temos grandes produtividades em toda a região", enfatizou Adão.

Para o prefeito de Barracão Aldir Zanella da Silva, que representou os demais prefeitos presentes no evento, a comunidade tem gratidão em ter a Copercampos no município. "Todo o trabalho que tem sido feito pela Copercampos merece o reconhecimento e é na agricultura que temos o desenvolvimento e é o setor que alavanca o nosso país. Temos a Copercampos com uma história linda no Rio Grande do Sul e todos queremos agradecer por estar colhendo bons frutos com essa parceria", ressaltou.

Durante o evento comemorativo, o Presidente da Copercampos Luiz Carlos Chiocca ressaltou que a agropecuária da região se desenvolve com tecnologia e a cooperativa tem auxiliado os produtores a ampliar seus resultados nas propriedades. "Desde o início das atividades no Rio Grande do Sul, os trabalhos de assistência técnica permitiram a evolução da agropecuária na região. Fico muito feliz em participar desta comemoração de 20 anos da Copercampos neste estado que admiro muito. Nós trouxemos a cooperativa para Barracão com o propósito de repassar inovações tecnológicas e credibilidade aos produtores da região, fazendo com que eles tenham segurança em suas atividades agrícolas. A Copercampos se contenta em dar confiança a esses produtores e vamos continuar trabalhando muito para desenvolver ainda mais a agropecuária em todas as regiões do estado. A evolução da cooperativa no Rio Grande do Sul é evidente, e nós temos o compromisso de apoiar o associado e produtor rural para que todos possam se desenvolver e permanecer com qualidade de vida no campo", finalizou Chiocca.

Filé mignon suíno na cerveja preta

Ingredientes:

- 1/2 kg de filé mignon cortado na forma de 6 medalhões (ou pedaços);
- Azeite;
- Sal e pimenta-do-reino;
- 1 pacote de creme ou sopa de cebola;
- 1 garrafinha de cerveja preta (355 ml).

Modo de Preparo

1. Tempere os medalhões com um pouquinho de sal e pimenta;
2. Lembre-se de que o creme/sopa de cebola já contém sal;
3. Dissolva o creme/sopa de cebola em uma xícara de água;
4. Aqueça numa panela o azeite e acomode os medalhões;
5. Frite-os por 1 ou 2 minutos de cada lado, apenas para "selar" a carne;
6. Despeje o creme/sopa de cebola dissolvido sobre a carne e a cerveja preta em seguida;
7. Cozinhe por 10 ou 15 minutos, apenas para reduzir e encorpar o molho, já que a carne é bastante macia, mexendo às vezes para não grudar no fundo da panela;
8. Obs.: O molho rende bastante, pode-se aumentar a quantidade de carne para até 1 kg se desejar. Bom apetite!



Parabéns em seu dia...

Data	Associado	Município	Data	Associado	Município
12/08	Oraclides Dutra	Anita Garibaldi	30/08	Ricardo Rodrigues Granzotto	Campos Novos
12/08	Alcir da Fonseca	Machadinho/RS	31/08	Altair José Rosseti	Campos Novos
13/08	Livino Canuto	Campos Novos	31/08	Oracil José Bernardi	Campos Novos
13/08	Flávio Brasil Rosar	Campos Novos	31/08	Luanna Coninck Souza Dalla Costa	Campos Novos
13/08	Moacir Titon	Ibiam	02/09	Cristiano João Pelizzaro	Curitibanos
13/08	Celio Deitos	Campos Novos	02/09	Francisco Perinnetto Gonçalves	São José do Ouro/RS
14/08	Luiz Carlos Chiocca	Campos Novos	02/09	Marcio Ernesto Wagner	Campos Novos
14/08	Adelir Antônio Toigo	Campos Novos	02/09	Renil Gonçalves	Campos Novos
14/08	Elias Piovesan	Erval Velho	02/09	Antônio Santo Clamer	Vargeão
14/08	Noely Capelesso Durigon	Campos Novos	03/09	Iraci Terezinha Noriler Gasperim	Campos Novos
15/08	Vilson Canuto	Campos Novos	03/09	Bernardete Ana Denardi Taffarel	Tangará
15/08	Jhonatan Martins Chaves	Campo Belo do Sul	03/09	Jocelito Mattos	Campo Belo do Sul
16/08	Carmelino Pelozato	Anita Garibaldi	03/09	Adejaim José Kern	Brunópolis
16/08	Dineia Aparecida Molossi Roveda	Campos Novos	03/09	Alex Alves Fardo	Joaçaba
16/08	Eduardo Scalabrin	Barracão/RS	03/09	Luciano Rosa	Ituporanga
17/08	Alfredo Henrique Wagner Junior	Campos Novos	04/09	Antônio Nicolau Serpa	Campos Novos
17/08	Geovani Hasse	Ituporanga	04/09	Cynthia Nadja Schutz Carneiro	Florianópolis
18/08	Adiles Fagundes Cordeiro	Campos Novos	05/09	Raimundo Olivo	Monte Carlo
18/08	João Neri Rigo	Monte Carlo	05/09	João Batista Motta	Anita Garibaldi
18/08	Roberto Nei Carniel	Campos Novos	05/09	Deni Rauf Tonial	Erval Velho
18/08	Jonatas Tesser	Campos Novos	06/09	Adelia Zenilda Carniel	Campos Novos
18/08	Luiz Carlos Primon	Brunópolis	06/09	Daniel Fagundes	Campos Novos
19/08	Joaquim Goulart Júnior	Lages	06/09	Leandro Hasse	Ituporanga
19/08	Carina Zanatta	Campos Novos	06/09	Alexandre Valdemar Nunes	Atalanta
20/08	Alzira Coelho de Avila	Campos Novos	06/09	Walter Schons Junior	Campo Belo do Sul
20/08	Marcos Antônio Demate	Agronômica	07/09	Olinda Klein Hoppen	Campos Novos
20/08	Fernandes Murer	Campos Novos	07/09	Lurdes Maria Dall Oglio Vivan	Campos Novos
20/08	Rodrigo Richter Ribeiro	Brunópolis	07/09	Ladir Brocardo	Campos Novos
21/08	Adão Laudir de Souza	Campos Novos	07/09	José Elias Dall Oglio	Campos Novos
21/08	Versuni da Silva Lopes	Barracão/RS	07/09	Jean Carlos Dogenski Junior	Vargem
22/08	Edmilson Dall Oglio	Lacerdópolis	08/09	Gilmar Getulio Walter e Silva	Campos Novos
22/08	Milton Dal Piva	Campo Belo do Sul	08/09	Jaime Leandro de Souza	Fraiburgo
22/08	Ivana Regina Pereira Dutra	Campos Novos	08/09	Carlos Alberto Dall Oglio	Lacerdópolis
22/08	Anderson Tosatti	Calmon	08/09	Marcos Roberto Bazzen	Ibiam
23/08	Adinilse Dall Oglio	Campos Novos	09/09	Ari Tormen	Campos Novos
23/08	Adelmino João Biolchi	Campos Novos	09/09	Messias Lamartini Rudnick Thibes Peron	Campos Novos
23/08	Michael Ribeiro Moreira	Monte Carlo	09/09	Eufália Cristina Paz de Almeida	Campos Novos
24/08	Romildo Luiz Titon	Campos Novos	09/09	Clovis Soso	Brunópolis
24/08	Luiz Marcelino Ribeiro	Campos Novos	10/09	Antônio Duval Clamer	Barracão/RS
25/08	Paulo Roberto Dutra Bergamo	Barracão/RS	11/09	Nivaldo Pasetto	Tangará
25/08	Anna Laura T.L. Alexandre	Campos Novos	11/09	Athos de Almeida Lopes	Campos Novos
25/08	Jucimar Bresciani Trevisol	Ibiam	11/09	Irineu Reinoldo Deuner	Campo Belo do Sul
26/08	Osnildo Rodrigues	Curitibanos	11/09	Adair Felipe Pinheiro Tessaro	Campo Belo do Sul
26/08	Ademar Lourensette	Ibiam	12/09	Edgar João de Mattos	Campos Novos
28/08	Eduardo Ernesto Zortea	Campos Novos	12/09	Fabiano Bergmeier	Campo Belo do Sul
28/08	Ari Mello	Campos Novos	12/09	Laercio Schutz	Agrolândia
28/08	Onorino Tormem	Brunópolis	13/09	Nelson João Colombo	Tangará
28/08	Sérgio Luiz Thibes	Campos Novos	13/09	Jucenir Edilso Tesser	Campos Novos
29/08	Romito Ilmo Soder	Campos Novos	14/09	Eloi Neitzke	Campos Novos
29/08	Sérgio Zanatta de Souza	Otacílio Costa	14/09	João Piana	Barracão/RS
29/08	Bárbara Almeida Chiocca	Campos Novos	14/09	Adenir Batista	Campos Novos
29/08	Alesson Henrique Tomazini	Campo Belo do Sul	14/09	Eduardo Balem Tagliari	Curitibanos
30/08	Ivo Cunha Lessa	Anita Garibaldi	15/09	João Maria de Moraes	Campos Novos
30/08	Agenor Faccin	Campos Novos	15/09	João Maria Varela	Abdon Batista
30/08	Edmilson Ribeiro Amorim	São José do Cerrito	15/09	Felipe Augusto Rover	Joaçaba

Fungicidas BASF para o trigo.

A sua lavoura protegida por mais tempo contra as principais doenças.

Abacus® HC*

Brio®

Corbel®

Ativum®

Opera® Ultra*

☎ 0800 0192 500

📘 facebook.com/BASFAgroBrasil

Aplique somente as doses recomendadas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Incluir outros métodos de controle dentro do programa do Manejo Integrado de Pragas (MIP) quando disponíveis e apropriados. Uso exclusivamente agrícola. Restrição no Estado do Paraná para a cultura do trigo: Opera® Ultra, para *Puccinia graminis f. sp. tritici*. Registro MAPA: Opera® Ultra nº 9310, Abacus® HC nº 9210, Brio® nº 9009, Corbel® nº 1188593 e Ativum® nº 11216.

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



BASF Trigo.
Produtividade com qualidade.
Acesse: www.agrobasf.com.br

*Mais qualidade, produtividade e rentabilidade - Benefícios AgCelence®.

BASF

We create chemistry



José Elias Dall'Oglio - Campos Novos – SC

José Elias Dall'Oglio é mais um exemplo de que a integração de atividades proporciona continuidade e desenvolvimento no campo. Desde o ano 2000, quando a Copercampos buscou agregar valor à produção, implantando a terminação de suínos, o associado faz parte do projeto. Além da suinocultura, ele conta com áreas de produção de grãos e há mais de dois anos, iniciou na atividade leiteira.

Com as três atividades, o trabalho é intenso na propriedade, porém, José Elias ressalta que assim, é possível obter renda.

Ampliação da suinocultura com organização

No início da suinocultura, José Elias contava com um barracão para terminação de 500 suínos e acompanhando a expansão da atividade na cooperativa, o produtor hoje conta com quatro pocilgas e realiza o trabalho de engorda de 2.500 suínos. "O produtor precisa ter um ponto de equilíbrio na produção. Quando tivemos a oportunidade de ampliar a capacidade, fizemos gradativamente, porque o pequeno produtor precisa integrar atividades para se manter no campo e obter lucratividade".

Os cuidados de limpeza e organização na propriedade são visíveis e atendem os padrões de exigência para produção de animais com alto padrão. "Nós procuramos manter toda a propriedade organizada, porque é daqui que sai o sustento, e na suinocultura especificamente, temos um trabalho focado no bem-estar animal, que vem sendo difundido na cooperativa. Fazemos as manutenções necessárias dos barracões, temos atenção a temperatura e vemos que o maior cuidado hoje é no carregamento e isso fazemos com atenção porque temos genética elevada nos animais, cuidamos no período de engorda e no carregamento não podemos prejudicar todo o trabalho", ressaltou o associado.

Suinocultura e seus ciclos

"A atividade é cíclica e vivemos de altos e baixos na suinocultura. Hoje está bom porque baixaram os custos, mas sabemos que são momentos e o produtor precisa estar sempre minimizando perdas para desenvolver suas atividades com essa integração.

Produção leiteira que integra atividades

"Iniciamos o projeto de produção leiteira, por ter a suinocultura. Essa atividade surgiu por termos áreas com boa fertilidade e adubação com dejetos e estamos iniciando o projeto, com pouco mais de 2 anos, onde os animais são criados 100% a pasto e temos uma média de 24 litros/dia por animal de produção. Hoje temos 20 animais em lactação, por estar iniciando um trabalho, investindo em genética, mas vemos que a atividade complementa a renda da propriedade", ressaltou.

O trabalho com a cooperativa

"Na Copercampos temos todo o respaldo necessário para desenvolver nossas atividades. Sou fidelizado e trabalho 100% com a cooperativa por entender que é pela Copercampos que se tem a continuidade do produtor na propriedade rural. A Copercampos faz a ligação entre produtor e clientes, por exemplo e nessa cadeia ela é fundamental. Vejo que existe um antes Copercampos e o depois, porque nosso município é agrícola e ela dá todo o suporte para o associado nos momentos bons e nos ruins. Na suinocultura, por exemplo, a cooperativa iniciou o projeto para agregar valor à produção, utilizando o milho para produzir carne e em momentos de dificuldades, por exemplo, ela consegue diluir custos que se fossem para o produtor apenas, inviabilizaria a atividade", relatou.

Prazer em trabalhar

"Na suinocultura fica evidente que se você não gosta, não continua. Eu já trabalhava com suínos antes da Copercampos iniciar o projeto de terminação e quando surgiu a oportunidade buscamos estar juntos por gostar da atividade. Assim conseguimos nos manter na propriedade e estar diariamente fazendo o melhor por gostar desse trabalho", finalizou José Elias Dall'Oglio.





CNI
INDUSTRIAL CAPITAL
O Banco da CASE IH

CASE IH
AGRICULTURE

RETHINK PRODUCTIVITY

VOCÊ REPENSOU A MANEIRA DE ADMINISTRAR A SUA PROPRIEDADE.



E A FORMA DE ESCOLHER SEU TRATOR?

**ESTÁ NA HORA DE REPENSAR.
ESTÁ NA HORA DE TER UM FARMALL.**

FORÇA, VERSATILIDADE, AUTONOMIA E FACILIDADE OPERACIONAL.



CUSTO DE MANUTENÇÃO

ATÉ 15% MENOR*



FINANCIADO PELO

MAIS ALIMENTOS



PROGRAMA MEU 1º CASE IH

BÔNUS DE ATÉ 4 MIL REAIS**

*Dado referente à manutenção periódica/preventiva de acordo com o manual do operador até 1.500 horas.
**Consulte condições e modelos válidos.

FARMALL X CONCORRÊNCIA		
TRANSMISSÃO	12x12	9x3
RESERVA DE TORQUE	30%	17%
CAPACIDADE DE LEVANTE	2.200 kgf	1.800 kgf
VAZÃO SISTEMA HIDRÁULICO	44,5 L/min	43 L/min



LINHA FARMALL 2017

de 60 a 130 cv

REPENSE PRODUTIVIDADE

Saiba mais em: www.vocedefarmall.com.br



Plantas daninhas – Planejar para combater

Planejar é uma prática que eleva as probabilidades de êxito em qualquer atividade. Na batalha diária entre as culturas e as plantas daninhas, o bom direcionamento de nossas atividades e a correta execução das mesmas, podem definir o sucesso da lavoura e garantir uma sobrevida aos produtos existentes no mercado.

Não é novidade que muitas invasoras já adquiriram resistência há alguns dos principais ingredientes ativos atualmente comercializados. Recentemente ficamos impactados com a descoberta de buvas (*Conyza sumatrensis*) resistentes ao herbicida paraquat no estado do Paraná. A situação é preocupante e cabe medidas mais elaboradas no combate não só da buva, mas de diversas outras daninhas com grande potencial de dano.

Na região de Campos Novos, além de buvas (*Conyza bonariensis*, *C. canadensis* e *C. sumatrensis*), resistentes a glifosato, temos também o azevém (*Lolium multiflorum*). Outras espécies não resistentes, mas de difícil controle, como, a corda de viola (*Impomea sp*) e maria-mole (*Senecio brasiliensis*) merecem igual destaque.

Este cenário nos mostra claramente que o combate às plantas daninhas não depende somente do controle químico, com uso de ativos isolados, mas de um sistema que envolva alternância de diferentes mecanismos de ação, rotação de culturas, cobertura verde e época de controle.

Para a soja, o manejo de algumas daninhas deve iniciar no inverno. A buva se manifesta de forma expressiva já em meados de maio, em muitas situações ocorre antes, na forma de rebrote, oriunda da safra de verão anterior. O problema se agrava quando não há cobertura, permitindo seu livre desenvolvimento. É necessário já neste período intervir com uso de 2,4 – D e/ou metsulfuron metílico (carência 60 dias para soja e 70 dias para milho).

Em relação ao azevém o controle deve ser sistematizado com uso de "graminocidas" (*clethodim*, *tepraloxymid*, *pyroxulam*) no mínimo 35 dias antes da semeadura da cultura de verão e se necessário complementado com aplicações sequenciais de paraquat.

O uso de cobertura verde como a aveia preta é um método muito eficiente e de baixo custo. Esta barreira física diminui a disponibilidade de luz às sementes das daninhas permitindo uma menor germinação ou atrasando sua emergência, evitando aquelas plantas em estágio avançado no período de dessecação pré-semeadura.

A cobertura do solo deve ser prioritária. O solo em pousio e desnudo, além de permitir o livre crescimento de daninhas, deixa de incorporar carbono no sistema, não recicla nutrientes e fica suscetível ao adensamento (compactação). Uma boa cobertura deve propiciar estruturação do solo, fornecer proteção física até as vésperas da dessecação de pré-semeadura e estimular a microbiologia do solo. Portanto o consórcio de espécies é a melhor opção, a exemplo da aveia preta mais nabo forrageiro.

A rotação de culturas é uma outra prática crucial para o controle de daninhas resistentes. Pois incrementa no manejo, herbicidas com diferentes modos

de ação e grupos químicos, como as atrazinas. Além de fornecer um grande aporte de palha gerando o mesmo efeito físico de barreira da cobertura verde, impedindo a germinação de algumas espécies.

A palhada colabora muito no controle de inverno. Portanto as áreas de "pissoteio" merecem maior atenção, em especial neste ano, pois é grande o déficit de massa verde das áreas de pastagens, em decorrência das condições climáticas adversas, sendo assim é indispensável o controle químico.

Em situações onde fica limitado o manejo de inverno é necessário fazer o controle na dessecação, iniciando no mínimo 35 dias antes da semeadura, disponibilizando tempo para realizar combinações de ingredientes ativos e/ou aplicações sequenciais. São várias as formas de associar mecanismos de ação, como por exemplo, 2,4 – D seguido de saflufenacil + glifosato, para controle de buvas em estágio avançado, ou clethodim + glifosato seguido de paraquat + diuron para azevém resistente e com porte avantajado. Cada situação exige um posicionamento específico.

Os herbicidas pré-emergentes também são uma excelente ferramenta no manejo de daninhas. Estes voltam ao mercado como complementos ao que vem sendo realizado. Estão sendo incorporados no manejo de invasoras resistentes, mostrando excelentes resultados. Na cultura da soja temos a opção, por exemplo do diclosulam, flumioxazin, o que controlam muito bem, além da buva, a corda de viola e o carrapicho de carneiro (*Acanthospermum hispidum*), mantendo a soja livre de competição efetiva por um período de aproximadamente 25 dias.

Nenhum método deve ser aplicado isolado, mas em conjunto. Mais do que nunca devemos juntar esforços e implementar as técnicas de forma organizada e específicas para cada situação. O Departamento Técnico da Copercampos detém o conhecimento necessário e está empenhado em garantir que seus produtores desfrutem dos melhores métodos de controle, controle, a fim de obter o máximo potencial de suas lavouras.



Manejo buva pré-semeadura com aplicação sequencial de paraquat seguido de diclosulam + glifosato



Planta de buva em meio a pastagem de inverno.



Área manejada com cobertura de aveia.



Dessecação buva pré-semeadura com aplicação sequencial de 2,4 – D seguido de saflufenacil + glifosato



Área de pousio manejada com 2,4 –D + clethodim + glifosato + diclosulam, aplicação única.

É HORA DE
FAZER
COM MENOS
ESFORÇO.

Tudo que existe no mundo existe porque alguém foi lá e fez. Alguém como você. Que constrói, conserta, realiza. Que levanta cedo para levantar sonhos. Que não adia nem deixa pra depois. Porque, para quem faz, sempre é hora de fazer.

É hora de fazer com a potência, o conforto e a praticidade das motosserras STIHL.

CONSULTE OS PREÇOS E CONDIÇÕES ESPECIAIS NA COOPERATIVA.



+ BRINDE

Misturador de combustível na compra da MS 170 ou MS 180



*Promoção de 1º/4/2017 a 30/9/2017 válida apenas nos pontos de venda STIHL participantes e limitada aos produtos integrantes da campanha. Consulte produtos participantes nos pontos de venda. **A garantia de 2 anos é para toda a linha de motosserras, adquiridas entre 1º/4/2017 e 30/9/2017. No momento da compra, solicite orientação para utilizar de forma correta e segura os produtos STIHL (Entrega Técnica). Utilize os Equipamentos de Proteção Individual indicados no manual de instruções.



@STIHLBrasil



STIHL Brasil Oficial



@STIHLoficial

0800 707 5001

Sua história faz a nossa história.

STIHL®

CD/Loja Barracão – RS

A Loja de Barracão foi a primeira unidade da cooperativa no estado do Rio Grande do Sul. O trabalho que iniciou em 1997 foi se solidificando e em 2003, a Copercampos inaugurou sua loja física. A unidade foi reinaugurada em 2013, quando a cooperativa construiu uma moderna estrutura para atender os clientes do município e também de regiões vizinhas.

A loja conta hoje com mais de 3 mil itens em produtos disponíveis aos clientes, além de área para depósito de sementes e insumos e também materiais de construção. Além disso, a unidade de Barracão conta com profissionais na área de assistência técnica agrônômica, atuando na transmissão de conhecimento e acompanhando a produção de grãos dos associados e clientes, além do atendimento com médico veterinário especializado aos agropecuaristas do município.

Mas a loja tem outros diferenciais. É na unidade que está localizado o Centro de Distribuição (CD) de produtos da cooperativa no Rio Grande do Sul. De acordo com o gerente regional Gabriel Giotto Vanz, é pela unidade 36 que as compras para as demais unidades do estado são realizadas. Além disso, a equipe de profissionais desta unidade realiza a compra de grãos de parceiros.

“Como foi a primeira unidade da Copercampos no Rio Grande do Sul, a loja de Barracão conta com outros serviços, diferentemente de outras unidades da cooperativa. Temos o CD aqui, realizamos a compra de cereais e grãos de silos parceiros por aqui, e contamos com uma equipe profissional na assistência técnica de lavouras e também veterinária, além de ter uma moderna loja com mais de 3 mil itens em produtos disponíveis aos clientes, tendo uma loja completa para atender os associados e clientes de Barracão e também da região”, ressaltou Gabriel.

Com dez funcionários, o CD/Loja de Barracão conta com produtos variados para a casa, campo e lavoura, como materiais de construção, sementes, insumos, produtos veterinários e vestuário para atividades no campo.

Com três profissionais prestando assistência técnica no campo (dois agrônomos e um técnico), a Unidade 36 tem este serviço, como diferencial para atender o associado e cliente. “A Copercampos iniciou os trabalhos no Rio Grande do Sul realizando serviços de assistência técnica e nós temos executado esse serviço com diferenciais desde então, atendendo os associados e clientes com uma assistência técnica eficiente e repassando as novidades e tecnologias disponíveis para desenvolver a agricultura da região”, reforçou Gabriel.

Com um profissional atuando mais diretamente na assistência veterinária, a Copercampos ampliou seus trabalhos na região. “Nossa região é formada por agropecuaristas e hoje a cooperativa presta assistência técnica na



área agrícola e também veterinária, porque temos uma pecuária forte aqui em Barracão e nos municípios vizinhos. A assistência técnica é diferenciada e vemos que existe agregação de valor ao serviço oferecido da loja, com a assistência”, lembrou o Engenheiro Agrônomo Edimo Pereira Nunes.

De acordo com o gerente regional Gabriel Giotto Vanz, o investimento em uma nova loja, realizado pela diretoria da Copercampos em 2013, reflete ao crescimento da agropecuária na região. “Nós temos acompanhado uma evolução na região. Desde que a Copercampos iniciou os trabalhos, há 20 anos, além de levar uma segurança ao produtor, qualidade de serviços, se leva tecnologia, produtividade para que o associado e cliente obtenha rentabilidade no campo. É isso que procuramos diariamente com o departamento técnico e funcionários da loja. Nós estamos aqui para repassar conhecimentos adquiridos aos agropecuaristas e esse crescimento é graças ao comprometimento de toda a equipe de funcionários e produtores que estão dispostos a fazer o melhor e desenvolver com sustentabilidade suas propriedades rurais”, ressaltou Gabriel.

Início das atividades: 10/04/1997

Número de funcionários: 10

Horário de atendimento: Segunda a sexta-feira das 8hs às 12hs e 13h30min às 18hs. Sábados das 8hs às 12hs.

Endereço: Av. Brasília, no 1328 - QD 1, Centro, Barracão/RS - CEP 95370-000

Telefone: (54) 3356-1580



O que você precisa no controle de pragas iniciais das suas culturas?

FORMULAÇÃO
EXCLUSIVA

FLEXIBILIDADE

SELETIVIDADE

Todas as alternativas que você procura estão no **Sombrero®**.



Sombrero®

Seletividade e flexibilidade para o seu tratamento de sementes.



ADAMA 

adama.com

Este produto é perigoso à saúde humana. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por pessoas de idade. Consulte sempre um Engenheiro Agrônomo. Venda sob receita médica obrigatória.

Hermann Hartmann produz mais de 98 sacos/ha de soja em concurso de produtividade

Em parceria com a Syngenta, cooperativa realiza concurso Top Soja e associado da Copercampos obtém maior produtividade entre associados. Média da lavoura também foi diferenciada.

Produzir mais é o grande objetivo dos associados da Copercampos e romper a barreira dos 100 sacos/ha de soja é uma missão presente na rotina de técnicos e produtores. E para facilitar esse objetivo, a Copercampos, em parceria com a Syngenta, desenvolveu na safra 2016/2017, o Programa Top Soja, concurso de produtividade que buscou apresentar soluções inovadoras e tecnologia de ponta para aumentar a média produtividade com a oleaginosa.

Neste primeiro ano do projeto, 17 áreas de associados foram inscritas. Durante a quinta-feira, 13 de julho, o grande campeão do concurso foi conhecido, assim como o técnico que acompanhou a lavoura durante todo seu desenvolvimento.

O associado Hermann Hartmann foi o grande campeão do Top Soja, colhendo em uma área de 2 hectares, 98,64 sacos de soja/ha. Mas o grande diferencial da área foi a média final obtida em 45ha. Hermann colheu no total da área, utilizando o portfólio de produtos da Syngenta, 94,36 sacos/ha. "Nós usamos o portfólio de produtos recomendados, o clima foi espetacular e influenciou muito nessa produção, mas temos outros fatores que auxiliaram, como ter uma área com correção de solo com a Agricultura de Precisão que tem custos, e nós sabemos disso, mas o produtor que quer produzir mais, aumentar a média em toda a propriedade, precisa fazer diferente e nós estamos neste caminho. Ficamos contentes por essa marca e esperamos que na próxima safra, a média da fazenda seja maior, seguindo esses conceitos utilizados na área do concurso", ressaltou Hermann.

Como prêmio, Hermann ganhou uma viagem ao Mundo Agro nos Estados Unidos da América. Já a esposa do associado recebeu um anel de brilhantes.

Segundo o responsável comercial da Syngenta, Luiz Felipe Coelho, com o concurso, o produtor utiliza os produtos da Syngenta, com a recomendação do técnico da cooperativa, para prestar um atendimento diferenciado a alcançar altos tetos produtivos. "O objetivo principal deixar um legado e se tornar referência em produtividade com os cooperados, rompendo a barreira dos 100 sacos/ha, trazendo mais produtividade e rentabilidade ao produtor. Nós evidenciamos que a média de produção dos participantes do Top Soja, alcançaram uma produtividade média de 74 sacos/ha, mas as top três áreas romperam os 90 sacos/ha de soja, então, demonstramos que estamos no caminho certo para proporcionar renda aos sojicultores", explicou Luiz Felipe.

No evento, a Syngenta lançou o concurso Top Soja 2017/2018. A adesão



ao concurso acontece até o dia 30 de setembro, com inscrições de áreas até 30 de novembro de 2017. Neste ano, o produtor poderá inscrever até 3 áreas distintas, em propriedades diferentes ou em talhões diferentes na mesma propriedade. O ganhador do concurso da próxima safra ganhará uma viagem ao evento Mundo Agro Argentina em 2018.

Ainda durante o encontro, o DTM da Syngenta Mateus Remor apresentou a mudança de posicionamento de produtos da empresa para controle de doenças de soja, focada em ferrugem asiática. Segundo Mateus, são necessárias algumas medidas para controlar a ferrugem, com um manejo consciente. "Estabelecemos dez mandamentos para manejo consciente das áreas, como iniciar as aplicações de fungicidas preventivamente, usar os quatro modos de ação de controle de pragas, turbinar a eficiência do programa com multissítios e triazóis, ter o máximo de duas aplicações de carboxamidas, em misturas no início do ciclo, utilizar doses e intervalos recomendados, seguir recomendações do vazio sanitário, respeitar o "Escape" plantando na época certa, privilegiar variedade de ciclos mais curtos, explorar a tolerância genética de variedades e usar uma tecnologia eficiente de aplicação. Com esses conceitos, teremos a continuidade e eficiência dos produtos disponíveis hoje e conseguiremos manejar a ferrugem e evitar maiores prejuízos com a doença", afirmou Mateus.

Sábado do Bem reúne comunidade no Supermercado Copercampos

Evento em comemoração do Dia Nacional da Saúde contou com atividades para todos os públicos.

Celebrado no dia 05 de agosto, o Dia Nacional da Saúde contou com ações especiais no pátio do Supermercado Copercampos do Bairro Nossa Senhora Aparecida. O Sábado do Bem, evento comemorativo ao dia teve como objetivo despertar na população o valor da saúde e os cuidados necessários para ter uma vida com equilíbrio e qualidade de vida.

Durante toda a tarde do "Sábado do Bem", foram desenvolvidas atividades para crianças, jovens, adultos e idosos, como apresentações de manobras em motos no estilo freestyle, brincadeiras em cama elástica, piscina de bolinhas, jogos de voleibol e futebol, danças, aferição de pressão arterial, teste de glicemia, aferição de Índice de Massa Corporal - IMC, informações sobre a importância do autoexame das mamas e outras ações preventivas, mas principalmente, instruções sobre a importância de hábitos de vida saudável.

As atividades desenvolvidas gratuitamente para população, como aulas de Zumba, chamaram a atenção da comunidade, que se fez presente durante a tarde no espaço fornecido pelo supermercado.

De acordo com o gerente do Supermercado Copercampos do Bairro Aparecida, Valmir Pauli, a ação foi ganhando repercussão ao longo da semana e o evento foi coroado com a grande participação da comunidade. "Tivemos uma grande ação e a comunidade de todo o município se fez presente nesta tarde do Sábado do Bem e agradecemos aos parceiros do evento por fazermos desta ação um sucesso", ressaltou.



Participaram da ação promovida pelo Supermercado Copercampos, em parceria com a Secretaria Municipal de Saúde, a Rede Feminina de Combate ao Câncer, Projeto Alegria de Viver – Revelando Talentos da Copercampos, por meio da Escolinha de Futsal Ivar Antônio Machado, Corpo de Bombeiros, Unopar, Lions Clube, Farmácia Sesi, Posto de Saúde do Bairro São José, Professoras Ana e Cristina com aulas de Zumba e Projeto Alegria de Viver com os Doutores Palhaços.

Crédito rural disponível

Sicoob/Credicampos apresenta novos modelos de crédito e nova plataforma de confecção e elaboração de projetos para técnicos da Copercampos.



Os profissionais do Departamento Técnico da Copercampos de Campos Novos, participaram no dia 02 de agosto, de treinamento sobre a nova plataforma de confecção e elaboração de projetos para aquisição de crédito rural, disponíveis na cooperativa de crédito Sicoob/Credicampos.

Além de conhecer as novas ferramentas de suporte disponibilizadas pela cooperativa de crédito, técnicos conheceram os modelos disponíveis de crédito rural. De acordo com o Engenheiro Agrônomo Marcelo Luiz Capelari, o novo sistema permite acompanhamento do técnico desde recebimento, encaminhamento da proposta e aprovação do banco no próprio sistema. Marcelo ressalta ainda que o produtor deve buscar crédito junto às instituições financeiras.

"Nós tivemos esse treinamento e já estamos adotando o sistema, mas vale ressaltar que o produtor busque crédito rural junto às instituições financeiras para custeio da safra de verão 2017/2018", informou.

O plano agrícola e pecuário 2017/2018 anunciado pelo Governo Federal prevê um volume total de recursos de R\$ 190,25 bilhões destinados para operações de custeio, comercialização e investimento.

Desde o dia 03 de julho, os recursos estão disponíveis ao produtor. São disponibilizados crédito em linhas com recursos obrigatórios, livres e do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES). No crédito de custeio e de investimento, os juros caíram de 8,5% ao ano e 9,5% ao ano para 7,5% e 8,5%, à exceção do Programa de Construção de Armazéns (PCA) e do Programa de Incentivo à Inovação Tecnológica na Produção Agropecuária (Inovagro), nos quais a taxa será 6,5% ao ano.

O volume de crédito para custeio e comercialização é de R\$ 150,25 bilhões, sendo R\$ 116,25 bilhões com juros controlados e R\$ 34 bilhões com juros livres. O montante para investimento é de R\$ 38,15 bilhões, com aumento de 12% em relação à safra anterior.

TODO DIA, TODA HORA, TEM OS
LEITES
DA AURORA



1º Leite rastreado do mundo



Gestão e controle de custos

Copercampos desenvolve planilha para controle administrativo das propriedades rurais.

As transformações no campo são evidentes e a evolução em tecnologia e conhecimento possibilitam grandes resultados ao homem do campo. Porém, planejar e controlar despesas e rentabilidade se torna ainda mais necessário neste momento.

O momento exige que o produtor seja mais do que nunca empresário rural e saiba administrar a propriedade a fim de garantir redução dos custos e aumento das receitas. Mas, nem sempre os produtores rurais sabem analisar seus números de forma satisfatória.

Pensando em facilitar a vida do produtor, a Copercampos, por meio da equipe técnica, desenvolveu planilhas de custos, uma espécie de modelo de gestão a seguir. De acordo com o Engenheiro Agrônomo Solimar Zotti, com conhecimentos de gestão e dados corretamente levantados, é possível diminuir custos e aumentar o faturamento da empresa.

"A administração da propriedade segue métodos e com esta planilha, buscamos iniciar um modelo de gestão juntamente com os produtores associados. Com os dados, o produtor pode identificar problemas e oportunidades, analisando onde se obtém maior rentabilidade para desenvolver sua empresa rural. Vemos que a administração da propriedade só é possível com planejamento e é por isso que estamos apresentando esta planilha de controle de custos e renda aos produtores", informou Solimar.

Segundo Solimar Zotti, com uma gestão eficiente, o produtor terá como avaliar os melhores momentos de comprar insumos e sementes, por exemplo, além de ter uma relação dos gastos nas diferentes áreas da propriedade. "Além disso, o produtor terá maior consciência de seus compromissos com a propriedade, pois sem uma gestão eficiente é impossível prever resultados, pagando muitas vezes juros de maneira excessiva e as decisões não são acertadas".

Novos investimentos, assim como a contratação de serviços e a aquisição de financiamentos são facilitados com o gerenciamento de custos correto. De acordo com o Engenheiro Agrônomo Marcelo Luiz Capelari, a planilha possibilita ao produtor, avaliar se os retornos com o plantio de determinada cultura pagam os custos da lavoura e o financiamento, por exemplo.

"Aquele produtor que não planeja sua safra está perdendo espaço e a contratação de serviços ou de financiamentos muitas vezes é realizada sem prever os ganhos. É isso que buscamos eliminar. Sabendo quais os custos da safra, será possível identificar oportunidades e também problemas nos setores da propriedade, visando sempre, o ganho em rentabilidade ao produtor rural. Além disso, ele saberá, por exemplo, qual a sua real necessidade de buscar em instituições financeiras ou de recursos próprios para aquisição de insumos para safra. Planejar é necessidade e se isso não ocorrer, o produtor perderá espaço na agricultura", explicou Capelari.



Representantes da Copercampos participam de evento para Distribuidores de Sementes Intacta

A Monsanto, realizou no dia 03 de agosto, em Xanxerê, encontro para Distribuidores de Sementes Intacta, a fim de apresentar o posicionamento de variedades de soja com tecnologia Intacta RR2Pro, além de apresentar as variedades disponíveis para parceiros e produtores e informações técnicas dos diferenciais de manejo das variedades.

Os representantes da Copercampos, coordenador do Departamento Técnico, Engenheiro Agrônomo Marcos Schlegel, Eng. Agrônoma Larissa Bones, e os funcionários Manoel Carlos de Souza Sobrinho e Ana Paula Fagundes, conheceram as novidades da empresa para a safra de soja 2017/2018.



Ampliações e construção de nova unidade

Copercampos fará ampliações de três unidades do Planalto Serrano, uma no Planalto Sul Catarinense e construção de Unidade em Pinhal da Serra - Rio Grande do Sul.

A região nordeste do Rio Grande do Sul, contará com uma moderna unidade de armazenagem de grãos da Copercampos. A cooperativa busca atender as necessidades dos produtores da região de Pinhal da Serra, município onde será construída a unidade.

Atualmente, os produtores são atendidos pelos profissionais técnicos da cooperativa de Anita Garibaldi, em Santa Catarina, cidade vizinha a Pinhal da Serra, onde também é feita a armazenagem de grãos produzidos no município gaúcho.

De acordo com o Gerente Operacional da Copercampos, Nelson Cruz, a nova unidade em Pinhal da Serra terá capacidade de armazenagem de 240 mil sacos/60kg de cereais e os investimentos são de R\$ 7,5 milhões. "Adquirimos o terreno e estamos contratando os serviços e equipamentos para o início da construção desta nova unidade em Pinhal da Serra. Essa construção é uma reivindicação dos associados e produtores da região, que hoje são atendidos pelos profissionais da filial de Anita Garibaldi. Com mais esta nova unidade, a Copercampos contará com 12 unidades de armazenagem e três lojas no estado", informou Nelson, lembrando que a cooperativa atua há 20 anos no estado, com a primeira unidade instalada em Barracão, em 2003.

Segundo Nelson, o aumento de produção da região é considerável e para atender essa evolução agrícola da região, a cooperativa terá essa unidade e todo o suporte técnico necessário para que o produtor rural obtenha mais rentabilidade nas atividades. "Visto o aumento de produção naquela região, a diretoria da Copercampos decidiu construir essa nova unidade pensando no crescimento da área plantada e para atender esses produtores que desenvolvem o agronegócio na região", explicou ainda.

Ampliações em unidades

Para atender a demanda existente em produção de grãos, a Copercampos estará ampliando três unidades de armazenagem no Planalto Serrano de Santa Catarina. Segundo Nelson Cruz, a Unidade de Correia Pinto receberá investimentos de R\$ 1.050.000,00 para construção de silo, ampliando o recebimento em 100 mil sacos/60kg.



Nelson Cruz – Gerente Operacional

A unidade da cooperativa em Cerro Negro também receberá investimentos de R\$ 1.050.000,00, ampliando a capacidade em mais 100 mil sacos/60kg. Já na unidade de Bom Retiro, a cooperativa construirá um novo silo pulmão com capacidade de 20 mil sacos/60kg, em um investimento de R\$ 700 mil.

"São regiões que tem aumentado consideravelmente a produção e nestas unidades enfrentamos o desafio de atender os produtores com armazenagem e essas ampliações são necessárias. Essas ampliações visam atender a demanda dos produtores, dar mais comodidade ao associado, que colhe mais rápido e a diretoria da Copercampos está trabalhando para diminuir custos também em logística de transporte de grãos de uma unidade para outra", ressaltou ainda Nelson Cruz.

No Planalto Sul, a ampliação anunciada é na unidade de Brunópolis, com a construção de um novo silo pulmão com capacidade de 20 mil sacos/60kg e investimentos de R\$ 750 mil.

Comércio ilegal de sementes

Considerada o insumo de maior importância na lavoura, a semente possui tecnologia que garante o sucesso da lavoura. Além do alto potencial genético de cultivares, respostas as práticas de manejo, elevada capacidade de adaptação aos diferentes tipos de solo, clima, regiões, épocas de plantio, sistemas produtivos e outras características, a semente traz por meio da biotecnologia, resistência aos herbicidas e a determinadas espécies de insetos e em breve incorporará outras importantes características.

De acordo com a Associação Brasileira de Sementes e Mudas - ABRASEM, no Brasil, somente após a lei de proteção de cultivares, os programas de melhoramento, tomaram um ritmo acelerado. Isso porque a lei assegurava para quem desenvolvia as cultivares, a propriedade intelectual sobre a mesma. Em 2005, esse processo veio a se fortalecer pela lei de biossegurança, que proporcionou acesso aos agricultores brasileiros à biotecnologia, já utilizada em outros países.

Porém, segundo a associação, no Brasil, temos um comércio ilegal de sementes e uso de sementes não certificadas (salvas para uso próprio), é crescente, e que, na prática, é muito difícil separar um do outro. O fato de salvar as sementes, que é amparado por lei e as dificuldades em fiscalizar essa produção e assegurar que só será plantada pelo produtor que produziu em terras próprias, na prática não acontece. Estima-se que ao redor de 6 a 7 milhões de hectares de soja são plantadas com sementes não certificadas (20 a 25% do mercado total, que é de 32 milhões de hectares). No Rio Grande do Sul, esses percentuais ultrapassam 50%.

Segundo a Legislação de Sementes, a comercialização de sementes sem registro é crime, para quem vende e quem utiliza. Infringir as Leis de Proteção de Cultivares e de Sementes e Mudas, implica no pagamento de multas que podem chegar a 125% do valor do produto apreendido.

Vale a pena ressaltar, que a semente vem ganhando cada vez mais importância dentro das propriedades sendo o maior veículo de tecnologia e contribuindo de maneira significativa, com os resultados nas lavouras. Ao adquirir sementes certificadas, o produtor tem garantia de ter um produto de alta qualidade.

- Com informações da ABRASEM.



Bem-estar animal no embarque de suínos para o abate

Copercampos e Aurora realizam palestra com associados terminadores.



Pensando em garantir o bem-estar dos suínos no momento do embarque e minimizar as perdas de qualidade, ocasionadas por problemas como contusões, hematomas, fraturas e mortalidade, o Departamento de Apoio Agropecuário, da Cooperativa Central Aurora Alimentos, juntamente com a Copercampos, realizaram o treinamento sobre bem-estar animal durante o embarque dos suínos para o abate, no dia 12 de julho, na AAC.

Durante o treinamento realizado, Vanessa Souza Basquerote, do setor de apoio agropecuário da Aurora, apresentou aos produtores, a importância do bem-estar e a forma do comportamento dos suínos, o efeito do jejum dos animais durante o processo, as estruturas adequadas de rampas para o embarque, as formas corretas de condução e manejo dos animais.

Também foram discutidas as dificuldades que os produtores enfrentam no processo e maneiras de corrigi-las para não comprometer o bem-estar das pessoas, dos animais e a qualidade e aproveitamento do produto final.

O que é bem-estar animal?

Bem-estar animal está relacionado com a capacidade de adaptação do animal ao ambiente em que ele vive, através das condições que oferecemos para que eles possam expressar seus comportamentos naturais sem sofrimentos desnecessários.

Quem está envolvido no bem-estar animal durante o embarque dos suínos?

Produtores, técnicos, médicos veterinários e transportadores, cada um possui uma responsabilidade quando o assunto é bem-estar animal na produção. Juntos, todos formam uma corrente, e se algum dos elos dessa corrente não cumprir adequadamente as orientações recebidas, prejudicará o resultado de toda a equipe.

Porque nos preocupar com o bem-estar dos animais?

Porque temos um compromisso com a produção de alimentos oriundos de animais que foram tratados, manejados e abatidos respeitando as recomendações de bem-estar animal, cuidando também do bem-estar das pessoas envolvidas no processo, e garantindo à sociedade um produto de qualidade ética e sustentável.

Embarque dos suínos para o abate - Quais as responsabilidades de cada um no processo?

Entre as etapas do manejo dos animais antes do abate, o embarque é considerado o momento mais difícil, de maior estresse e medo, devido à interação do homem com o animal e as mudanças de ambiente que os animais sofrem. Se o embarque não for realizado da forma correta, todo trabalho que produtor, técnico e médico veterinário tiveram para cuidar dos animais poderá estar comprometido.

Responsabilidades dos técnicos e médicos veterinários:

O técnico e o médico veterinário responsável pela suinocultura da propriedade devem realizar uma avaliação dos animais, verificando os que não possuem condições de serem embarcados, adotando ações

corretivas adequadas a cada caso. Orientações e cobranças constantes aos produtores para que realizem melhorias de manejo e estruturais relacionadas ao bem-estar animal também são de responsabilidade das equipes técnicas.

Responsabilidades dos produtores:

Nos dias que antecedem o embarque, o produtor deve realizar uma avaliação de todos os animais da granja, observando atentamente aqueles que não possuem condições de serem embarcados, e informando imediatamente ao técnico responsável pela propriedade.

Realizar o jejum dos animais seguindo as recomendações do Manual de Produção de Suínos fornecido pela empresa e do técnico responsável pela propriedade.

Verificar se as estradas de acesso à granja estão em boas condições para o trânsito e manobra dos caminhões.

Organizar a equipe que irá realizar o embarque, definindo o número de pessoas necessárias e as funções de cada um no processo, conforme orientações recebidas em treinamentos.

Realizar a limpeza das instalações antes do início do embarque, pois facilitará a locomoção dos animais e das pessoas, evitando assim a ocorrência de lesões. Iniciar o embarque somente no horário programado pela empresa.

Verificar todas as condições para o embarque, principalmente da rampa de embarque, pois ela é considerada uma das estruturas mais importantes da instalação; uma rampa mal construída ou mal mantida, pode gerar graves prejuízos aos animais e produtores.

Verificar o trajeto que os animais caminharão dentro da instalação, retirando pregos, tábuas soltas e outros obstáculos ou distrações que possam provocar paradas dos animais.

Conduzir os animais sempre em grupos pequenos, de no máximo 4 suínos por vez, evitando que os animais permaneçam parados no corredor, pois isto provoca estresse nos animais e nas pessoas.

Utilizar sempre equipamentos para manejar os animais, como tábua de manejo, lona plástica, chocalho, bandeira etc, isto tornará o serviço mais fácil e seguro. Nunca bater ou arrastar os animais durante o embarque.

Utilizar boa iluminação na rampa de embarque, principalmente quando os embarques são realizados durante a noite.

Não esquecer de molhar os animais sempre quando a temperatura for maior que 18 ° C.

No momento do embarque, animais que apresentem dificuldades para se locomover ou cansaço, deverão ser auxiliados para embarcar e colocados na última baía do piso inferior do caminhão.

Todos são responsáveis pela redução dos impactos provocados pelo processo de embarque no bem-estar dos suínos. "Por isso, o treinamento realizado é de importância única para que o respeito aos animais seja seguido, assim como, a qualidade do alimento seja garantida", finalizou Vanessa.

PORQUE SEU PAI ..merece..

Válido de 01º a 31/08/2017

Telha Eternit
5mm 2,44 X 1,10
Cod: 46460

30,99

Sal Min Nutron Probeef
Proteinado 30kg
Cod: B3755

62,50

Cimento Votorantin 50kg
Cod: 1646

25,50

Ração Cão Bolly 20kg
Cod: 79272

61,99

299,99

Serra Mármore GDC 150 Bosch
Cod: B6306

768,99

Motosserra Stihl MS 170 30cm
Cod: 70096

6X SEM JUROS

TODA LINHA DE MOTOSSERRAS STIHL EM ATÉ:

MEGA OFERTA

www.lojascopercampos.com.br

PARA A SUA COMODIDADE E SATISFAÇÃO COMPRE NAS LOJAS COPERCAMPOS:

Campos Novos - 49 3541-6045
Anita Garibaldi - 49 3543-0225
Campo Belo do Sul - 49 3249-1201
Lagoa Vermelha/RS - 54 3358-4388

Curitiba - 49 3241-1211
Fraiburgo - 49 3246-0917
Brunópolis - 49 3556-0049
Sananduva/RS - 54 3343-3412

Otacílio Costa - 49 9124-3848
Ponte Serrada - 49 3435-0661
Ituporanga - 47 3533-5920

Monte Carlo - 49 3541-6722 (R-61)
Zortéa - 49 3541-6722 (R-62)
Barracão/RS - 54 3356-1580

Natal da Sorte

14 VALES-COMPRAS
R\$ 2.400,00* CADA
*R\$ 200,00/mês em compras por um ano
(Janeiro a Dezembro 2018)

A CADA R\$ 300,00 EM COMPRAS NAS LOJAS COPERCAMPOS GANHE 1 CUPOM PARA CONCORRER A VÁRIOS PRÊMIOS

Certificado de Autorização CAIXA nº 6-5300/2017

COMPRE R\$50,00 EM PRODUTOS VALLÉE, PREENCHA UM CUPOM E CONCORRA A:

1 CAIXA TÉRMICA VALLÉE

Válido de: 01 a 31/08/2017 | Sorteio: 08/09/2017

Trigo – Plantio de incertezas

Associado da Copercampos Juvenil Dutra investe na cultura com expectativa de melhoras no preço do cereal.



A cultura que foi pioneira no desenvolvimento agrícola da região de Campos Novos perde espaço a cada safra. O maior motivo para a diminuição de área de trigo se dá pela pouca valorização do cereal produzido no Brasil. Nesta safra, somente em Campos Novos, a cultura terá a menor área plantada da história, com 5,5 mil hectares, dois mil a menos que na safra anterior, que foi de 7,5 mil/ha.

Com muitos produtores diminuindo a área, os que continuam a investir na cultura necessitam não apenas fazer o dever de casa, mas torcer para que o clima e principalmente os preços do cereal colaborem.

O produtor associado da Copercampos Juvenil Moyses Dutra, é um exemplo de produtor que não diminuiu área plantada, em relação à safra passada. "A cultura do trigo e as demais culturas de inverno, em geral, como cevada e aveia, são opções para diluir custos da propriedade, com a otimização da mão de obra e do maquinário. O planejamento de investir na cultura do trigo especificamente, foi feito com antecedência, e agora, esperamos que o clima colabore e tenhamos uma boa safra", ressaltou.

Com a semeadura realizada, o produtor espera que haja maior valorização do produto no momento da comercialização. Juvenil investiu também em uma cultivar de trigo melhorador, visando atender um mercado diferenciado e que paga mais pelo produto. "Nós precisamos pensar em rentabilidade, mas como o trigo brasileiro não possui uma política de garantia de preço mínimo, isso não acontece, então, quando se tem uma possibilidade de agregar valor com uma determinada cultivar, como o trigo melhorador, nós buscamos investir pensando em incrementar a renda com a cultura", explicou Juvenil Dutra.

A área semeada por Juvenil com trigo foi de 300 hectares. Já a cevada tem área plantada de 65 hectares e de aveia para semente de 80 hectares.

As incertezas da safra, porém, já estão surgindo. A falta de chuva no mês de julho prejudicou a germinação e conseqüentemente pode afetar o desenvolvimento da cultura. Como na safra passada o produtor teve o clima como grande aliado, a expectativa é que neste ano, as chuvas aconteçam.

De acordo com o Engenheiro Agrônomo Solimar Zotti, a cultura do trigo tem se apresentado pouco lucrativa aos produtores da região, porém, o investimento se dá pela utilização do maquinário e diluição de custos anuais da propriedade. "Como não há possibilidade de se realizar o plantio de duas safras de verão em nossa região, as culturas de inverno como trigo, aveia e cevada são as opções, porém, vemos que os produtores estão deixando de semear o trigo especificamente devido à baixa valorização do produto no mercado. O que sempre destacamos aos associados da Copercampos é que as culturas de inverno auxiliam o produtor na diluição de custos e utilização de máquinas", informou.

Solimar resalta que a adubação da cultura do trigo é necessária, assim como os cuidados com doenças e pragas. "Para se obter uma boa produção, além do clima, os cuidados com o manejo da cultura são necessários. Embora o trigo seja mais resistente a doenças, em relação a cevada, o produtor necessita estar de olho na lavoura, para que pragas, como o pulgão, não prejudiquem a lavoura", finalizou.



Certificado de Autorização
CAIXA nº 6-5301/2017

Super Natal Premiado

**SUPERMERCADOS
COPERCAMPOS**

A cada **R\$ 100,00** em compras nos
Supermercados e Hipper Center Copercampos
você ganha **1 cupom** para concorrer.



Imagem meramente ilustrativa

DEPOSITE SEU CUPOM NAS
URNAS LOCALIZADAS NOS
SUPERMERCADOS OU HIPPER
CENTER COPERCAMPOS

PROMOÇÃO VÁLIDA DE 15
DE JULHO DE 2017 A 22
DE DEZEMBRO DE 2017

Para mais informações consulte o
regulamento da promoção acessando
o site www.copercampos.com.br ou
www.supermercadoscopercampos.com.br