



# Safra normal de trigo

Pág. 21

**Produção fica dentro da normalidade. Produtores associados ressaltam que cultura é ainda a principal alternativa para o inverno.**

ACESSE A VERSÃO  
DIGITAL DO JORNAL  
COPERCAMPOS.



# Desafios nos movem. Prosperamos com fé e união



Luiz Carlos Chiocca – Diretor Presidente

**S**omos gratos por encerrar mais um ano de grandes transformações em nossa cooperativa e também no campo. Em 2018, evoluímos por meio das adversidades. Um ano de grandes mudanças, de muita esperança e com grandes resultados para a cooperativa.

Batemos recordes de faturamento mês a mês neste segundo semestre e em novembro, atingimos o maior faturamento mensal da história de 48 anos de existência da Copercampos. O valor de R\$ 230.592.522,25 representa a dedicação das pessoas em disponibilizar tecnologias ao produtor rural, a união do associado e também representa que o homem do campo aproveita as oportunidades existentes para comercializar sua produção e obter uma boa renda.

Nossos esforços em transmitir conhecimentos ao associado e ao cliente e o cenário agrícola são recompensados por meio da fidelidade à cooperativa. Seguimos desde 1970 com os mesmos princípios de união, fé, esperança, solidariedade, amizade e igualdade, porque aqui na Copercampos, a cooperação transforma o campo e nós prosperamos coletivamente.

Acreditamos que em 2019, o produtor rural terá novos desafios para elevar a produtividade e baixar custos nas lavouras, pois a rentabilidade está cada vez menor e as perspectivas econômicas indicam que os preços não sofrerão tantas mudanças, com uma estabilidade do dólar e da bolsa. Estamos aguardando as posições do novo governo do país, sua atuação e apoio ao agronegócio com a disponibilidade de recursos e

juros menores para que o setor se desenvolva e movimente a economia.

O cenário da suinocultura merece atenção e as enfermidades que vem ocorrendo nos preocupam. Acredito que devemos repensar a gestão desta atividade para atender o mercado com produtos de qualidade.

O momento é de esperanças, de ajustes no agronegócio, especialmente quanto aos custos, mas também precisamos investir em tecnologias eficientes para o desenvolvimento da agropecuária. Na Copercampos temos buscado alternativas para gerar receitas e baixar custos e vamos continuar a incentivar o uso da agricultura digital para prosperar no campo.

Somos otimistas por um mundo mais justo, com bondade e respeito, para que todos possam conquistar seus objetivos e realizar os sonhos, sonhos estes que movem a vida. Aproveitamos a oportunidade para desejar neste final de ano, saúde, amor e reflexões. Neste Natal vamos abraçar nossos familiares, viver em harmonia e proporcionar felicidade a todas as pessoas. Que no início de 2019 e durante todo o ano, possamos continuar com a missão de transformar o campo e a cidade, contribuindo com o desenvolvimento coletivo e vivendo em Paz, pois assim, teremos a felicidade plena. Feliz Natal a todos os nossos associados, funcionários, aos nossos clientes, parceiros e a todas as famílias que juntas compõe a Copercampos. Que neste próximo ano, façamos mais pelo agronegócio e possamos comemorar novas conquistas em nossas vidas.

Juntos podemos transformar o cenário e estaremos em 2019, ainda mais unidos para o crescimento da Copercampos e de seus associados.

## EXPEDIENTE:

**Administração Gestão:** Março 2015 a Março 2019

**Presidente:** Luiz Carlos Chiocca

**Vice-Presidente:** Cláudio Hartmann

**Secretário:** Sérgio Antônio Mânica

**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO**

Adão Pereira Nunes

César Luiz Dall'Oglio

José Antônio Chiochetta

Luiz Alfredo Ogliari

Milton Dalpiva

Reni Gonçalves

**DIRETORES EXECUTIVOS**

Clebi Renato Dias

Laerte Izaías Thibes Júnior

Julio Alberto Wickert

**CONSELHO FISCAL**

Artico Tadeu Faé

Célio Dilso Tesser

Gerson Assis Stein

Juliano Weber

Leonir Severo

Jair Socolovski

**REALIZAÇÃO:** Dep. Comunicação & Marketing Copercampos

**JORNALISTA RESPONSÁVEL:** Felipe Götz / Reg SC 03410JP

comunicacao@copercampos.com.br

**SUPERVISÃO:** Maria Lucia Pauli

marketing@copercampos.com.br | CRA/SC 5836

**PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO:** Mk3 Propaganda

**IMPRESSÃO:** Tipotil Gráfica e Editora Ltda | **TIRAGEM:** 2.200 Exemplares

COOPERATIVA REGIONAL AGROPECUÁRIA DE CAMPOS NOVOS

Rodovia BR 282 Km 338 | Bairro Boa Vista | Campos Novos/SC

Fone: (49) 3541-6000 | www.copercampos.com.br



### Missão Copercampos

“Produzir, industrializar, comercializar e prestar serviços, valorizar pessoas, gerar conhecimento, desenvolvimento socioeconômico e cultural com sustentabilidade”

### Política da Qualidade

As unidades de negócios da Copercampos e seus funcionários estão comprometidos com a melhoria na produção e comercialização de insumos, cereais e suínos, para a satisfação dos clientes, com tecnologia, capacitação, rentabilidade e responsabilidade social.

# Copercampos conquista Prêmio Empreendedor José Paschoal Baggio

Em sua 20ª edição, premiação reconhece empresas com maiores arrecadações de ICMS aos municípios da região.



**R**econhecer o empreendedorismo de pessoas e empresas da serra catarinense. Esse é o objetivo do Prêmio Empreendedor José Paschoal Baggio, promovido pelo Jornal Correio Lageano. Em sua 20ª edição, a premiação de 2018 aconteceu no dia 22 de novembro, no Clube Caça e Tiro, em Lages.

A Copercampos, com unidades localizadas em Capão Alto, Correia Pinto, Campo Belo do Sul, Bom Retiro, Anita Garibaldi, Otacílio Costa, Cerro Negro e construindo uma nova em Lages, todas no Planalto Serrano, recebeu troféu por ser uma das 55 empresas com maior arrecadação de ICMS adicionado aos municípios, com dados fornecidos pela Delegacia da Receita Estadual que comprova suas participações no movimento econômico dos municípios onde estão instaladas.

O Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann, acompanhado do Gerente da Unidade de Campo Belo do Sul Jocelito Mattos, do Líder Administrativo Flávio da Silva e do Líder de Lojas Jocemar Vieira, ambos de Campo Belo do Sul, representaram a cooperativa na premiação.

O Prêmio Empreendedor José Paschoal Baggio apresenta as empresas que fazem a economia da Serra Catarinense. Cláudio Hartmann ressal-

ta os contínuos investimentos da Copercampos na região. "Nos últimos anos, ampliamos nossa atuação na região serrana do estado, instalamos novas unidades de armazenagem e de suprimentos, como as Lojas, para atender a comunidade e os produtores rurais. Podemos citar os investimentos mais recentes, de ampliação de unidades de armazenagem em Cerro Negro, Correia Pinto e Bom Retiro, além de iniciarmos em outubro, a construção da nova unidade na Coxilha Rica, em Lages, onde estamos investindo mais de R\$ 8 milhões em uma estrutura para armazenar 240 mil sacos/60kg de grãos. Estamos colaborando com o desenvolvimento sustentável desta região e o Prêmio Empreendedor enaltece o nosso trabalho a fim do crescimento coletivo", ressaltou o Vice-presidente da cooperativa.

Em alguns municípios, a representatividade e contribuição da Copercampos à sociedade é expressiva devido ao retorno de ICMS adicionado. Em Cerro Negro, por exemplo, 34% do ICMS adicionado é fruto do trabalho na cooperativa. Em outros municípios da Serra, como Campo Belo do Sul, a Copercampos detém 25,84% do valor do ICMS; Bom Retiro 11,99%, Capão Alto 8,89% e Correia Pinto 2,26%. (Dados referentes ao ano base 2016, com repasse em 2018).

## Participe do Programa de Fidelidade

**O** Programa de Fidelidade da Copercampos valoriza o associado que adquire 100% dos insumos para as lavouras e comercializar 100% da sua produção na cooperativa. A participação no programa com assinatura dos termos está disponível, até 31 de dezembro, junto aos profissionais que atuam na assistência técnica.

Para assinar o termo de adesão para as próximas safras, procure seu

técnico ou a equipe da cooperativa de sua região e participe do programa. Agora, você associado tem a possibilidade de assinar termos para até cinco anos.

O programa distribui os valores de acordo com a movimentação do associado aderente no ano safra de janeiro a dezembro.

# Unidade de Pinhal da Serra/RS é inaugurada

Mais de R\$ 5,5 milhões foram investidos na construção da nova loja, silos e moegas.



**A** Copercampos inaugurou no dia 21 de novembro, duas novas unidades no município de Pinhal da Serra, no Rio Grande do Sul. A Loja com produtos para casa, campo e lavoura conta com uma estrutura de mais de 200 m<sup>2</sup> e aproximadamente três mil itens. Já a unidade de armazenagem tem capacidade para armazenar inicialmente mais de 60 mil sacos/60kg de grãos. Esta é a 35ª unidade de armazenagem da cooperativa.

O ato de inauguração contou com a presença de diretores da cooperativa, como o Vice-presidente Cláudio Hartmann, Diretores Executivos Laerte Izaias Thibes Júnior e Clebi Renato Dias, gerentes das áreas envolvidas na unidade, autoridades políticas, produtores rurais, imprensa da região e o Pároco de Esmeralda, Elizeu Vicenzi que abençoou a unidade da Copercampos de Pinhal da Serra.

A cooperativa investiu mais de R\$ 5,5 milhões na construção desta unidade que está em funcionamento desde o dia 07 de novembro. No setor de grãos, a unidade que já está recebendo trigo conta com dois silos, duas moegas de recebimento, tombador e balança. Na Loja, os clientes encontram produtos de alta qualidade para atender suas necessidades.

Com a Loja Agropecuária, a cooperativa busca dar condições do produtor rural desenvolver suas atividades com produtos de alta qualidade. As Lojas Copercampos dispõem de produtos como medicamentos, sais minerais, equipamentos para atividades no campo como roçadeiras, motosserras e também com produtos para casa, como materiais de construção e linha de produtos Cadence, como batadeiras e liquidificadores, por exemplo. A unidade conta ainda com armazém de fundo plano para depósito de insumos de mais de 1 mil m<sup>2</sup>.

A Loja de Pinhal da Serra é a 18ª Loja da Copercampos. Na cerimônia de inauguração, o Gerente Técnico e de Insumos Edmilson José Enderle (Chú), enalteceu o compromisso da cooperativa em disponibilizar soluções aos produtores rurais da região. "Esta loja representa um espaço para o produtor buscar as soluções existentes na atividade de pecuária e produção de grãos, por exemplo. Contamos com uma equipe especializada, com engenheiro

agrônomo, técnico e médico veterinário para que os nossos clientes possam desenvolver suas atividades e obter maior resultados no campo. A Copercampos quer deixar o legado de elevar a produção de grãos, aumentar a rentabilidade na pecuária e para isso, nós temos a tecnologia. Nossa equipe está disposta a colaborar com o produtor rural para isso, pois a cooperativa tem na sua história, o sucesso do homem do campo", ressaltou Chú.

Para o Prefeito de Esmeralda Ailton de Sá Rosa, que participou da inauguração, a chegada da Copercampos na região de Pinhal da Serra e também no município de Esmeralda, onde as obras de construção da unidade de grãos estão sendo finalizadas, representa a possibilidade de geração de emprego, renda e novas oportunidades ao homem do campo. "A vinda da Copercampos para nossa região vai gerar emprego, renda e vai somar muito nas receitas dos municípios e também enaltecer o sentimento cooperativista em nossa região. Parabenizamos a Copercampos por esta obra e que a empresa continue a prosperar", destacou.

Já o prefeito de Pinhal da Serra Anderson de Jesus Costa, agradeceu a diretoria da cooperativa por acreditar no potencial do município. "Temos que agradecer a diretoria por acreditar em Pinhal da Serra. A cooperativa quer trabalhar a favor do cooperativismo e do produtor rural da porteira para dentro, aumentando a produtividade e consequentemente a rentabilidade do homem do campo. Estamos felizes com esta inauguração e sucesso a Copercampos", comentou o prefeito Anderson.

O Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann enalteceu o apoio das autoridades municipais para instalação das obras de Pinhal da Serra e Esmeralda. Cláudio lembrou que a cooperativa estará auxiliando o produtor em todas as suas atividades para o desenvolvimento sustentável da agropecuária. "Um dos principais objetivos do nosso planejamento é de possibilitar o crescimento do produtor rural e da cooperativa. Estamos há 21 anos no estado do Rio Grande do Sul transmitindo o modelo de sucesso da cooperativa e acreditamos muito nesta região que tem grande potencial agrícola e nossa equipe dará condições para que o produtor tenha rentabilidade e sucesso na produção", explanou Hartmann.

### Diretores apresentam momento agrícola

Após o cerimonial de inauguração, os Diretores da Copercampos, Cláudio Hartmann, Laerte Thibes Júnior e Clebi Renato Dias, receberam os produtores e clientes da região em um jantar no salão da Capela São Cristóvão.

Laerte destacou os cuidados no manejo da cultura da soja nesta safra 2018/19, e repassou informações sobre doenças como a ferrugem asiática, já presente em lavouras do Paraná.

Já o Diretor Executivo Clebi Renato Dias lembrou da grande variação no mercado de grãos em 2018, e as perspectivas para a próxima safra. Clebi lembrou ainda o trabalho desenvolvido para a instalação da unidade na região, com contínuas reuniões e visitas a fim de identificar a melhor localização para construções de unidades.



### Produtor contente com instalação da unidade

Ademir Matté foi o primeiro produtor a entregar a sua produção de trigo na nova unidade. O produtor lembra que participou de reuniões com a presença dos diretores da cooperativa, onde um grupo de agricultores demonstrava o desejo de contar com uma unidade da cooperativa em Pinhal da Serra.

"Participei de reuniões com a presença dos diretores, conversamos com o Presidente Luiz Carlos Chiocca, porque vemos que a Copercampos é uma empresa séria e tínhamos o desejo de contar com uma cooperativa em nosso município. Eu sou cooperativista desde os anos 70, tenho silo em minha propriedade, mas nós pensamos na nossa região, e ficamos felizes pela instalação da Copercampos em Pinhal da Serra, porque a cooperativa traz muitos benefícios. Agora temos a Copercampos para facilitar a vida do produtor de nossa região, já negocieie o trigo, entreguei a produção na cooperativa e sei que podemos agora, fazer os negócios e depositar nossa produção na Copercampos", ressaltou o produtor Ademir Matté.



## Evite PREJUÍZOS com O CARRAPICHÃO!

Por ser uma semente tóxica ela compromete a comercialização e exportação da soja grão, levando a rejeição da carga (Instrução Normativa do MAPA N° 11 de 2007)



## FIQUE DE OLHO!

Procure o Departamento Técnico para orientações.

## Proteção de polinizadores

Bayer e Copercampos farão ações com produtores para preservação de abelhas



**P**romover iniciativas de boas práticas no campo e treinamentos a fim de preservar os agentes polinizadores e garantir o uso correto dos produtos são objetivos da Bayer e da Copercampos, que desenvolverão nos próximos meses, ações sociais e ambientais da plataforma Bee Care.

Durante reunião no dia 14 de novembro, o Diretor Executivo Laerte Izaias Thibes Júnior, juntamente com os gerentes Edmilson José Enderle (Técnico e Insumos), Marcos Schlegel (Assistência Técnica), e Carlos Alberto Dall'oglio, Eng. Agrônomo e responsável por HF na Copercampos, definiram com representantes da Bayer, RTV's Jean Scalon e Alexandre Viapiana, a realização de palestras e reuniões informativas sobre o tema.

O Bee Care Center foi desenvolvido para construir relacionamentos com produtores rurais e comunidade, com o objetivo de engajar e apoiar programas e estudos para a melhoria da saúde das abelhas. O programa

busca apoiar a pesquisa e o desenvolvimento da saúde dos polinizadores.

Nos próximos meses, ações como palestras e treinamentos serão desenvolvidos com produtores rurais e comunidade, para melhorar a comunicação e principalmente, preservar estes importantes agentes de transformação do campo. De acordo com o RTV da Bayer Crop Science, Alexandre Viapiana, a polinização é essencial para o desenvolvimento sustentável das lavouras e é função fundamental da abelha polinizar as flores e aumentar a produtividade, além da produção de mel.

"Com o Programa Bee Care, estamos ampliando a comunicação sobre a importância da preservação dos agentes polinizadores como as abelhas, e teremos ações voltadas a informação de produtores rurais e da comunidade. O que pretendemos é promover o desenvolvimento sustentável das culturas e muitas necessitam das abelhas para a polinização e por isso, estamos trabalhando a promoção da plataforma Bee Care e a proteção das abelhas", ressalta Alexandre.

## 48 anos - Bayer entrega placa



**A** Diretoria de Negócios Sul da Bayer Crop Science, por meio do RTV da região, Jean Carlos Scalon, realizou entrega de placa comemorativa aos 48 anos da Copercampos, lembrado em 08 de novembro.

A equipe da Copercampos, por meio do Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann recebeu a homenagem que destaca a parceria na produção agrícola e difusão de oportunidades ao homem do campo.

## Parceria para promoção de produto



**A** Bayer também entregou placa de reconhecimento em apoio a utilização da nova tecnologia disponível no produto Fox Xpro-PRO. O Gerente Técnico e de Insumos Edmilson José Enderle (Chú), juntamente com o Comprador Glademir Antônio Becker receberam a homenagem das mãos do RTV Jean Carlos Scalon. A Copercampos e a Bayer são parceiras na distribuição de produtos e de tecnologias que promovam o desenvolvimento o desenvolvimento produtivo das regiões em que atuam.

## Visitantes de Minas Gerais conhecem a nossa cooperativa



**U**m grupo formado por membros que compõe o Conselho das Entidades do Café Região das Matas de Minas e equipe técnica do Sebrae Minas, de Minas Gerais, estiveram visitando no dia 27 de novembro, a matriz da Copercampos, em Campos Novos/SC.

O objetivo dos mineiros, foi de conhecer a história da Copercampos, funcionamento e gestão organizacional da Copercampos, assim como os serviços e programas oferecidos aos seus associados como Assistência Técnica, Multiplicação de Sementes, Programa de Fidelidade e Bonificação de Sementes, além do trabalho desenvolvido nas Lojas Copercampos, Supermercados e Posto de Combustíveis. Os novos negócios da cooperativa, como a instalação da usina solar, além da ampliação na área de atuação, por meio de novas unidades de armazenagem, chamaram a atenção dos visitantes.

O Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann, acompanhado dos diretores executivos Clebi Renato Dias e Júlio Alberto Wickert, repassaram todas

as informações aos visitantes. O comércio de grãos, as ações para proporcionar maior rentabilidade aos associados, execução do modelo de gestão participativa, com foco na redução de custos e a diversificação de atividades com a suinocultura na Copercampos também foram apresentados.

Os visitantes ainda receberam informações sobre o funcionamento das operações de crédito aos associados, trabalho com instituições financeiras, por meio do Eng. Agrônomo Marcelo Capelari.

- O Conselho das Entidades do Café Região das Matas de Minas é uma organização sem fins lucrativos, de caráter representativo, científico, educacional e cultural, formada por entidades membros e parcerias voltadas ao desenvolvimento dos cafeicultores nos 63 municípios que compõe a área da região. A área de produção de café é de 275 mil hectares e reúne 36 mil produtores de café, predominada pela agricultura familiar, onde 80% possuem menos de 20 hectares plantados. A região gera 75 mil empregos diretos e 156 mil empregos indiretos.

## Diretor e profissionais da Copercampos recepcionam equipe da Agroeste

**O** Diretor Executivo Laerte Izaias Thibes Júnior, Gerente de Sementes Marcos Juvenal Fiori, Gerente de Assistência Técnica Marcos Schlegel e a Eng. Agrônoma Larissa Bones, estiveram reunidos no dia 21 de novembro, com representantes da empresa Agroeste.

O objetivo do encontro foi de apresentar a Copercampos ao novo Gerente Regional de Soja da empresa, Paulo R. Cunha, trabalhos desenvolvidos com cooperados e o sistema de produção de sementes de soja da cooperativa.

Na oportunidade, o Diretor Laerte Thibes Júnior demonstrou os resultados obtidos com programas voltados a integração familiar, como o Jovens Empreendedores Copercampos – JEC, Núcleo Feminino e os programas de Bonificação de Sementes e Programa de Fidelidade, além de apresentar os diferenciais da Copercampos na produção sementeira de soja. Segundo Laerte, a cooperativa é a principal produtora de sementes do Brasil e a segunda maior produtora em volume do país, e tem na qualidade das sementes, com índices de germinação e vigor elevados, o seu diferencial para atender este mercado cada vez mais exigente.



# Funrural com novas regras

Produtor rural fique atento as novas opções para pagamento do imposto.



**D**entre as novidades trazidas pela Lei 13.606/2018, os produtores terão à disposição dois regimes tributários para recolhimento da Previdência Social para 2019. O primeiro e já conhecido é a opção pelo recolhimento previdenciário sobre a sua comercialização de produção (Funrural). O segundo é a opção sobre o valor da sua folha de pagamento (20%), nesse último caso o produtor deixará de sofrer as retenções de Funrural nas comercializações com a cooperativa.

Os produtores rurais já podem procurar o profissional contábil da sua confiança, de forma a avaliar o seu perfil e dar o melhor enquadramento de regime tributário previdenciário já prevendo essas mudanças para 2019. Considerando que isso impactará diretamente as comercializações

na Cooperativa já a partir de janeiro, será necessário que o produtor tenha essa definição prévia e consequente atualização de cadastro junto a instituição.

A Copercampos, por meio da Controller Rita Canuto, recomenda que o produtor faça a simulação das duas opções para verificar a que lhe é mais favorável. "Consulte seu profissional de Contabilidade o mais rápido possível para não correr o risco de perder a possibilidade de pagar menos em 2019", ressalta Rita.

Aqueles que não se manifestarem ou deixarem de atualizar seus cadastros na instituição até dezembro serão mantidos automaticamente no regime de retenção na fonte, como ocorre atualmente.

## Estudantes da Nova Zelândia visitam a Copercampos

**U**m grupo de estudantes e professores da Universidade de Lincoln de Christchurch, Nova Zelândia, estiveram visitando nos dias 19 e 20 de novembro, unidades da Copercampos. A viagem proporcionada para estudantes do curso de Agronegócio e Comércio buscou demonstrar o cenário agrícola do Brasil.

Os neozelandeses visitaram no dia 19, a unidade da Copercampos de Ituporanga e conheceram a produção de HF na região, visitando uma área de produção de cebola. No dia 20 de novembro, o intercâmbio aconteceu na matriz da Copercampos, em Campos Novos.

O Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann, diretores executivos Larte Izaias Thibes Júnior e Júlio Alberto Wickert e o Gerente Agroindustrial Lúcio Marsal Rosa de Almeida receberam os visitantes e repassaram o modelo de funcionamento da cooperativa e suas atividades como produção de sementes e suinocultura.

Em Campos Novos, os estudantes conheceram ainda as Unidades de Beneficiamento de Sementes – UBS do Bairro Aparecida e da BR 470. No Campo Demonstrativo Copercampos, os neozelandeses visualizaram o trabalho desenvolvido em pesquisa, com demonstração de ensaios.

A produção leiteira também esteve presente no roteiro. O associado da Copercampos Vilibaldo Erich Schmid recebeu o grupo e apresentou o sistema de funcionamento do Compost Barn e os diferenciais do sistema na operação dos animais para produção de leite.

A produtividade obtida com o sistema, em relação ao modelo de criação das vacas em pastagem chamou a atenção dos estudantes. Na propriedade de Schmid, a produção teve um salto de 24 litros/dia para 36l/dia, por animal. Atualmente, são 120 vacas em lactação, mas o objetivo do produtor associado é ter 160 vacas em lactação. A sanidade e higiene dos animais neste modelo também são diferenciais para produzir com eficiência.

O Diretor Vice-presidente Cláudio Hartmann, ressalta que o intercâmbio



bio cultural possibilita a evolução nos sistemas. "Recebemos estes jovens estudantes e professores que demonstraram muita curiosidade e interesse no sistema cooperativista brasileiro e também no agronegócio brasileiro. Ficamos felizes em receber sempre os visitantes em nossa cooperativa e demonstrar o trabalho desenvolvido ao longo dos 48 anos da Copercampos na promoção do agronegócio sustentável. Essa troca de informações possibilita evolução para todos e também absorvemos a energia dos visitantes como estes jovens para desenvolver nossas atividades", ressaltou.

# Produtor usa tecnologia em suplementação mineral para bovinos

Associado da Copercampos, Kazunari Jorge Sugiyama, investe para reduzir perdas na atividade.

**A** suplementação mineral dos rebanhos bovinos é de extrema relevância para aumentar a eficiência reprodutiva de vacas de corte. Mas para obter a máxima eficiência dos animais criados a pasto, disponibilizando os nutrientes necessários para os bovinos, utilizar todas as ferramentas e produtos com alta tecnologia disponíveis torna a atividade rentável.

O produtor associado da Copercampos Kazunari Jorge Sugiyama (Kazu), optou por utilizar um suplemento diferenciado disponível nas Lojas Copercampos. Com mais de 100 vacas aptas para reprodução na propriedade, o associado iniciou a utilizar um sal mineral resistente a chuva.

A tecnologia disponível no produto tem o objetivo de garantir a correta suplementação mineral dos bovinos a pasto, especialmente, reduzindo ou eliminando as perdas de produto por empedramento ou empastamento. O problema é recorrente na suplementação mineral no período chuvoso, muitas vezes por limitação na estrutura de fornecimento e pelo alto investimento necessário na adoção de cochos cobertos.

Kazu conheceu o produto durante palestra realizada pela Nutron, no Dia de Campo Copercampos, realizado em março de 2018. Com informações sobre a suplementação mineral, decidiu investir na tecnologia e está satisfeito com os resultados obtidos. Com uma taxa de prenhez em 90%, o produtor ressalta que com a utilização da nova tecnologia, houve uma melhora na sanidade das vacas tanto na estação de monta e pós-parto. Isso se deve a garantia de consumo do produto com macro, micro minerais e aditivo por exemplo.

"Tivemos uma melhora em muitos aspectos, especialmente no manejo, pois com esse sal, o operacional foi facilitado. Agora não precisamos nos preocupar com as chuvas, pois esse produto é resistente, e como criamos o gado a pasto e no inverno esses animais estão em áreas de pastagem de aveia e azevém, temos cochos sem cobertura, e até agora não obtivemos problemas com a perda ou empedramento do produto. O investimento é um pouco maior nesse suplemento, mas vale a pena utilizá-lo porque o consumo constante do sal mineral é necessário durante todo o ano para o



gado", ressaltou Kazu.

A nova tecnologia aplicada ao Probeef Resist, segundo a Nutron, permite a passagem de água pelo produto sem alterar suas características originais e resulta em ganhos de peso adicional na ordem de 110 a 140 gramas a mais por dia em relação à suplementação convencional. Além disso, permite a redução da frequência de fornecimento para uma vez na semana, facilitando o manejo, além de não apresentar perdas com o vento eliminando a necessidade de investimento em cocho coberto para suplementação mineral.

Luciano Rambo Eng. Agrônomo e Representante Técnico Comercial da Nutron/Cargill resalta a importância dos investimentos em tecnologia e pesquisa que a Cargill vem fazendo na atividade de bovinos de corte. "É necessário que o pecuarista faça contas e compare os resultados entre produtos tradicionais e de maior tecnologia, sendo eles resistentes a chuva ou não. Nossos profissionais juntamente com a equipe técnica veterinária da Copercampos está à disposição para maiores informações", ressaltou.

**Rosnei Alberto Soder**  
Gerente Comercial



## Movimentação recorde de cereais

**E**stamos nos encaminhando para mais um final de ano, que até parece não ter fim, em função do tamanho das alterações de mercado e oportunidades geradas. O ano de 2018 iniciou com muitas dúvidas e preocupações, mesmo assim foi um ano de boas oportunidades de mercado e os preços dos cereais apresentaram momentos muito bons para os produtores e cooperativa.

Diversos fatores fizeram de 2018 um ano absolutamente diferente, com muitos fatos que favoreceram os preços de soja e milho dos produtores brasileiros e podemos destacar alguns desses fatores:

- Dólar saindo de R\$ 3,20 no início do ano e chegando a R\$ 4,20 as vésperas das eleições;
- Quebra recorde na safra Argentina de soja;
- Exportação recorde de soja puxada pelos altos prêmios no porto causados pela guerra comercial entre EUA e China;
- Além das eleições para presidente do Brasil, às reformas políticas que infelizmente não saíram do papel foram destaques para o cenário de mercado.

Todos esses fatores fizeram os preços da soja subir e o produtor soube aproveitar o bom momento e fixou volumes que estavam à disposição.

A redução da área de milho safra verão e a greve dos caminhoneiros podem ser apontados com os dois principais fatores para a manutenção do preço do cereal elevado durante boa parte do ano. Neste final de ano percebemos um mercado mais lento e com praticamente nenhuma liquidação por parte dos produtores.

O mercado futuro de milho e soja foi bem precificado e os produtores comercializaram um bom percentual, ficando acima dos 25% para ambas as culturas.

A equipe Comercial da Copercampos deseja aos sócios, produtores e funcionários um Feliz 2019, e que Deus permita que tenhamos muita saúde e uma colheita farta.

## Vera Lucia Lucietti completa 45 anos de Copercampos

Profissional com mais tempo de cooperativa comenta sobre sua trajetória.



**M**uitas histórias, grandes momentos e um amor pela cooperativa. A vida profissional da Supervisora de Cereais da Copercampos Vera Lucia Lucietti ganha a cada ano, um maior reconhecimento de toda a cooperativa.

Exemplo de continuidade, respeito e dedicação profissional, Vera em 27 de novembro de 2018 completou 45 anos de serviços prestados a Coper-

campos. A história que iniciou em 1973, é lembrada pela profissional que recorda dos primeiros momentos de trabalho, assim como a evolução da cooperativa, que cresceu valorizando as pessoas.

"Neste dia 27, quando cheguei ao trabalho, me recordei do primeiro dia em que cheguei na Copercampos. Fui a primeira mulher a trabalhar aqui, éramos em poucos funcionários, lembro que os armazenistas estavam aguardando no portão para iniciar o trabalho e eu cheguei ao escritório. As mudanças foram tantas, a Copercampos cresceu, se modernizou e eu continuei na cooperativa, fazendo o meu trabalho com dedicação. Tenho muito orgulho de fazer parte desta família, agradeço todos os dias por fazer parte desta cooperativa e contribuir com meu trabalho para o sucesso da Copercampos", ressalta.

Vera é uma inspiração aos demais profissionais de que com dedicação e amor ao trabalho, o sucesso é alcançado. "Eu tenho orgulho de acompanhar o crescimento da Copercampos, minha vida foi aqui e sempre repasso aos demais funcionários, aos mais novos, que a nossa dedicação ao trabalho, sempre com humildade, é reconhecida por contribuirmos para a história da Copercampos. A vida passa rápido e com amor ao trabalho, me sinto feliz e orgulhosa de estar aqui ainda, pensando em sair, mas também com o coração apertado, porque tudo que conquistei, foi por meio do trabalho na Copercampos e sou muito feliz por completar 45 anos de Copercampos e continuar a trabalhar na nossa cooperativa", finalizou Vera.

## Um exemplo a seguir

Davi Silva da Rosa supera desafios e bate recorde na competição Ultra Trail Celebration.



**O** profissional do Supermercado Copercampos do Centro, Davi Silva da Rosa, demonstrou na prática a importância da perseverança e dedicação para enfrentar desafios e obter uma maior qualidade de vida por meio do esporte. Ele esteve participando da 3ª edição da Ultra Trail Celebration realizada em Blumenau/SC no dia 17 de novembro e conquistou mais do que o recorde da prova e o título na competição de 50km.

A Ultra Trail Celebration é realizada em trilhas e montanhas do estado catarinense e proporciona aos participantes belos cenários, contato com a natureza, além de promover saúde, enfrentar e superar desafios.

Davi participou da modalidade com distância de 50km, conquistou o 1º lugar e ainda bateu o recorde da prova, completando o percurso em 5h10min.

Para o atleta, participar de competições como esta, significa superação de desafios e busca de melhor qualidade de vida. "Agradeço a Copercampos pelo auxílio e confiança, tive um ótimo desempenho, consegui bater o recorde da prova e levar o nome da cooperativa e do município nesta conquista. Espero que através de ações como esta, encorajar outras pessoas a buscarem uma vida mais saudável, com atividades físicas regulares para obter uma melhor qualidade de vida", comentou Davi.

As modalidades da competição contavam com distâncias de 50 km, 25 km, 12 km, 5 km e o desafio 25 km mais 50 km.



**NOVO HORÁRIO**  
DE ATENDIMENTO

Segunda a Sábado  
7h30min às 22h

• Domingo  
• 09h às 19h



# Novas tecnologias na agricultura

Comitê Tecnológico Copercampos – CTC se reúne e debate utilização de drones. Grupo debate uso de produtos para controle de doenças e pragas nas culturas.



Os associados e profissionais da área técnica, membros do Comitê Tecnológico Copercampos, se reuniram no dia 27 de novembro, em Campos Novos/SC, para a tradicional reunião e troca de informações para difundir as novidades existentes no agronegócio.

Durante o encontro, a Syngenta esteve apresentando seu portfólio de produtos, assim como as novidades da empresa para esta safra, especialmente na área de fungicidas e inseticidas. Diante das probabilidades climáticas, a empresa, assim como a equipe técnica visualizam uma safra desafiadora no que diz respeito ao controle de doenças, e por isso, a Syngenta realizou na semana, uma ação no sul do Brasil chamada Rush Manejo Consciente, onde os profissionais da empresa estiveram sensibilizando os produtores e equipe técnica sobre o posicionamento correto dos fungicidas da empresa.

Após a reunião com a empresa parceira, os membros do comitê, atentos as novidades no manejo da soja e milho, debateram o melhor posicionamento de fungicidas e inseticidas para as culturas. Preocupados com o manejo preventivo, os produtores e técnicos destacaram os produtos com melhor eficiência para controle de ferrugem asiática, já que o ano/safra tende a ser favorável a doença, além dos cuidados essenciais contra pragas.

A tecnologia e uso de drones foi abordada na reunião. Nesta safra de soja, as áreas de multiplicação de sementes de soja serão inspecionadas com o auxílio de drones. A equipe técnica da Copercampos também está buscando utilizar drones para aplicação de fungicidas em milho.

\* O Comitê Tecnológico Copercampos é formado por profissionais da área técnica e associados que possuem formação na área agrônoma.

## LABORATÓRIO DE SOLOS - Unoesc Campos Novos -

Já conhece os serviços do Laboratório de Solos  
da **Unoesc Campos Novos**?

O atendimento pode ser agendado por:



49 3551-2100



labsolos.cnv@unoesc.edu.br



Campos Novos - SC 135, km 180, nº 2500



**UNOESC**  
Fazendo parte da sua vida

# Soja e milho com preços estáveis, avalia consultoria



**P**rodutores rurais e a equipe comercial da Copercampos, receberam no dia 23 de novembro, em Campos Novos, o consultor em gerenciamento de risco da INTL - FCStone Leonardo Martini.

Martini esteve mais uma vez palestrando sobre os fundamentos do mercado de soja e milho. O cenário apresentado pela consultoria, de acordo com informações de mercado apontam para uma menor valorização da oleaginosa e também de milho.

Na soja, o consultor destaca que a expectativa é de a safra 2018/19 seja a maior da história no mundo, devendo chegar às 367 milhões de toneladas de oferta e estoques de 112 milhões de toneladas no próximo final de ano, isso, porém, depende da confirmação de produtividade na América do Sul. "Essa é uma situação confortável ao mercado, com grande volume disponível. Estamos monitorando alguns pontos, como a guerra comercial entre EUA-China que deve permanecer e mostra-se favorável aos americanos, a produção, produtividade e estoques recordes nos Estados Unidos, além dos riscos climáticos da safra da América do Sul e a movimentação da China para reduzir a demanda de farelo de soja, aguardando a safra da América do Sul. Esses são alguns detalhes, mas a tendência é de que os fatores baixistas reduzam a valorização da soja no mundo", ressalta.

Leonardo Martini explica que os fatores de baixa em análise são: lado da oferta dos EUA nos níveis mais elevados da história; problemas de armazenagem nos EUA; Previsão de El Niño tardio ou de fraquíssima intensidade que não deve influenciar a safra da América do Sul; China aprovou redução dos níveis de proteína em rações de frango e suíno, com estimativa de redução de 14 milhões de toneladas de soja; Perspectiva de área maior no Brasil e a Crise no consumo de carne na Argentina.

O consultor ressaltou ainda a movimentação de mercado da soja, que está lenta em virtude da valorização. "Nossa principal aposta é uma resolução da tabela do frete, com um governo novo, petróleo nas mínimas, e ter uma readequação da tabela. É difícil ver o frete caindo em função da demanda. Mas é preocupante olhar estados como o Mato Grosso ter apenas 37% de soja comercializada, quando deveria ter mais de 60% comerciali-

zada. Se confirmar a safra cheia e o produtor desejar vender a soja, com o dólar não ajudando como nos últimos anos, o prêmio deve subir um pouco para estimular a venda e precisamos disso para estimular a venda".

Já no milho, a INTL FCStone projeta estoques de 18 milhões de toneladas para o Brasil neste final de 2018 e para 2019, as projeções são de um consumo de 60 mi/ton, exportação de 30 mi/ton e estoques finais de 19 mi/ton. "A projeção para o milho também é de um cenário baixista, com atenção aos estoques de milho estáveis nos países produtores, a nova tributação Argentina deverá aumentar a área plantada de milho no país, exportação do Brasil de 25 mi/ton deixa muito milho no mercado interno, aliado a baixa qualidade do trigo que deve ser destinado para rações e o plantio do milho safrinha em momento ideal, proporcionam um mercado estável, sem oscilações de alta nos preços do cereal.

Leonardo destacou ainda a grande evolução de consumo do milho para produção de etanol no Mato Grosso, que em 2017, já consumiu mais de 950 mil/ton. "Desde 2014 a produção de etanol vem dobrando a cada quatro meses, e passou de 71 mil m<sup>3</sup> naquele ano para 201 mil m<sup>3</sup> em 2017, com consumo de 181 mil/ton para 950 mil/ton em 2017, então é um mercado consumidor que desponta no cenário", reforçou.



  
 ESPECIAL  
**CESTAS DE NATAL**  
 2018

Venha conhecer nossas opções de cestas de Natal


**SUPERMERCADOS COPERCAMPOS**

O CARTÃO QUE TRANSFORMA SUAS COMPRAS EM RECOMPENSAS

83 Pontos  
R\$ 10,00  
(dez reais)

167 Pontos  
R\$ 20,00  
(vinte reais)

250 Pontos  
R\$ 30,00  
(trinta reais)

333 Pontos  
R\$ 40,00  
(quarenta reais)

417 Pontos  
R\$ 50,00  
(cinquenta reais)

833 Pontos  
R\$ 100,00  
(cem reais)

[supermercadoscopercampos.com.br](http://supermercadoscopercampos.com.br)

[facebook.com/supermercadoscopercampos](https://facebook.com/supermercadoscopercampos)



# Áreas para Dias de Campo são implantadas

Eventos serão promovidos pela Copercampos em Campo Belo do Sul, Curitibanos/SC e São José do Ouro/RS.



**A** Copercampos, por meio da equipe do Campo Demonstrativo Copercampos, já realizou o plantio das parcelas em municípios da região de atuação da cooperativa, para a realização de Dias de Campo de demonstração do desempenho de cultivares de soja e híbridos de milho, e produtos para o desenvolvimento agropecuário.

Em 2019, a equipe promove os Dias de Campo em Campo Belo do Sul, na área do Parque de Exposições do Sobradinho, durante a 2ª Expofeira em Campo Belo do Sul, durante a 2ª Expofeira Multissetorial do município, que será realizada nos dias 25 e 26 de abril de 2019.

A Expofeira Multissetorial de Campo Belo do Sul oportuniza o intercâmbio entre os setores produtivos da pecuária, agricultura e da silvicultura. A Copercampos conta com uma unidade de armazenagem de grãos no município, Unidade de Beneficiamento de Sementes - UBS e uma moderna Loja com produtos agropecuários e insumos para lavoura.

A cooperativa produz sementes de soja na região e no Dia de Campo, os visitantes visualizarão as novidades em sementes para as próximas safras, com cultivares adaptadas ao microclima da serra catarinense.

Além desta área, a equipe implantou áreas em Curitibanos/SC e também em São José do Ouro/RS, onde realizará dias de campo para oportunizar o conhecimento ao homem do campo sobre as tecnologias disponíveis para produzir com sustentabilidade e rentabilidade.

## Clube do Refúgio



**N**esta safra 2018/19, acontece mais uma edição do Clube do Refúgio, um programa desenvolvido para produtores rurais que reforça a importância do plantio do refúgio e das boas práticas agronômicas que ajudam a preservar o potencial de produtividade das lavouras de soja.

Além de concorrer a muitos prêmios, o agricultor inscrito no programa tem acesso a informações relevantes sobre refúgio e boas práticas na lavoura. Por meio do aplicativo disponível para celulares e tam-

bém pelo WhatsApp, o produtor receberá informações essenciais para a produção de soja e também completará suas missões de conhecimento.

O Refúgio é uma ferramenta essencial que preserva os benefícios da tecnologia Bt por dificultar a seleção de insetos resistentes. Para isso, o Refúgio Estruturado deve ser plantado de acordo com as recomendações mínimas indicadas para cada cultura (soja 20% e milho 10% da área total plantada), respeitando a distância máxima de 800 metros das áreas plantadas com tecnologia Bt, como da soja Intacta RR2 PRO®.

**Marcos Juvenal Fiori**  
Gerente de Sementes



## Sementes – Ano comercial foi positivo

**N**a área de sementes, tivemos grandes resultados em termos de comercialização nesta safra. Nossa produção ficou dentro do planejado e zeramos os estoques tanto na safra de verão e inverno, sendo excelente na comercialização.

Na cultura da soja, foi um ano atípico por fatores climáticos, onde o excesso de calor e de chuvas interferiu na produção de algumas variedades e na qualidade. Eliminamos 8% da produção final devido à falta de qualidade, onde nosso padrão era 0,2%, porém, isso não interferiu em nossos contratos.

Estamos investindo na área de sementes neste ano e em 2019, com a construção de uma nova Unidade de Beneficiamento de Sementes - UBS, dobrando nossa capacidade de classificação diária, acreditamos que a partir do mês de março, a unidade estará em funcionamento. Esta UBS é totalmente automatizada, uma das mais modernas do país que terá quatro profissionais capacitados classificando 700 sacos/hora em turnos, elevando muito a qualidade das sementes em termos de classificação e oportunizando ainda mais a otimização do processo.

Nosso objetivo é reduzir em 60 dias a classificação de sementes de soja, finalizando em maio estas operações e não em julho como ocorre atualmente. Com isso estaremos agilizando a comercialização das sementes, com vendas definitivas, por já termos resultados de Peso de Mil Sementes - PMS e com garantias finais da qualidade de nossa produção.

Nossa programação está voltada para produzir 1,55 milhão de sacos/40kg de sementes de soja, com campos já cadastrados, mas estaremos de olho em outras áreas produtoras de sementes, principalmente quanto ao andamento do clima, pois estas regiões podem ter problemas e nós podemos atender essa possível demanda elevando nossa produção de sementes.

Queremos agradecer a toda a equipe envolvida na produção de sementes, aos profissionais de UBS's, técnicos, equipe comercial, administrativa e de logística pelo excelente trabalho em 2018 e queremos desejar a todos um Feliz Natal, com muita saúde a todos e que Deus abençoe o ano de 2019 com uma safra muito produtiva e de alta qualidade.



## LOMBO SUÍNO RECHEADO COM PALMITO

### Ingredientes

1/2 kg de lombo aberto em manta;  
2 unidades de limão;  
2 colheres (sopa) de sumo de gengibre;  
3 dentes de alho amassados;  
1/2 xícara (chá) de vinho branco;  
1 vidro de palmito (530 g);  
1/2 xícara (chá) de azeitona verde picadas;

3 colheres (sopa) de salsa (ou salsinha) picada;  
1 xícara (chá) de queijo mussarela ralada;  
Sal a gosto;  
Pimenta-calabresa a gosto;  
Pimenta-do-reino a gosto

### Modo de Preparo

Lave e enxugue o lombo. Tempere com sumo de limão, gengibre, o alho, o vinho, o sal e a pimenta. Tampe com papel alumínio e leve à geladeira por 2 horas. Em um recipiente, misture o palmito escorrido e picado, a azeitona, a salsa e tempere com o sal e a pimenta-calabresa.

Sobre o lombo, distribua o recheio e cubra com a mussarela. Enrole e amarre com barbante. Coloque em uma assadeira, regue com a marinada, cubra com papel alumínio e leve para assar no forno alto, preaquecido a 220 °C, durante 50 minutos.

Retire o papel alumínio e volte ao forno até dourar, regando de vez em quando com o molho que se forma na assadeira.

Dica: sirva com pétalas de cebola e tomate-cereja, refogados na manteiga.



## PARABÉNS EM SEU DIA...

15/12	Dirceu Kemer de Souza	Brunópolis/SC	04/01	Moyses Antunes Maciel	Campos Novos/SC
15/12	Célio da Silva Santos	Barracão/RS	04/01	Aparício Alves Ferreira	Brunópolis/SC
15/12	Edemilson Tenfen	Aurora/SC	04/01	Claudimiro José Paganini	Campos Novos/SC
16/12	Alfredo Bilck	Campos Novos/SC	04/01	Marcos Roberto R. Biston	Curitibanos/SC
16/12	Albino Bernardi	Campos Novos/SC	04/01	Hermann Hartmann	Campos Novos/SC
17/12	Osmar Henrique Barp	Machadinho/RS	04/01	Fernando Luiz Vian	Fraiburgo/SC
17/12	Joanete de Fatima Tesser	Campos Novos/SC	05/01	Lauri José Gonçalves	Campo Belo do Sul/SC
17/12	Evandro Sperandio	Tangará/SC	05/01	Valdir Dogenski	Vargem/SC
17/12	Marcelo Luiz Fetzer	Palmas/PR	05/01	Nelci Francisco de Souza	Otacílio Costa/SC
18/12	João Batista Ramos de Almeida	Campos Novos/SC	06/01	Joanir Antônio Zanela	Brunópolis/SC
18/12	Volnei Carafa	Ervál Velho/SC	06/01	Airton Rezzadori	Monte Carlo/SC
19/12	Ademir Bernardi	Campos Novos/SC	06/01	Marcio André Gasparet	Campos Novos/SC
19/12	Vitorino Tormen	Brunópolis/SC	08/01	José Ferreira Gomes Sobrinho	Brunópolis/SC
21/12	João de Oliveira	Correia Pinto/SC	08/01	Rosane Soares Borges Zenaro	Lacerdópolis/SC
21/12	Ane Caroline Schons Finger	Campo Belo do Sul/SC	08/01	Itamar Roque Guarda	Cerro Negro/SC
23/12	David Mocelin	Abdon Batista/SC	08/01	Marcio José Ribeiro	Fraiburgo/SC
23/12	Rudimar Osmar Neitzke	Campos Novos/SC	09/01	Leonir Cesca	Salto Veloso/SC
24/12	Carlos Ricardo Mocelin	Campo Belo do Sul/SC	09/01	Ademar Bressan Filho	Ervál Velho/SC
25/12	Domingos Trevisol	Campos Novos/SC	10/01	Pedro Salvador da Rocha	Capinzal/SC
25/12	Darci Nicolau Berwig	Campos Novos/SC	10/01	Antônio Klein	Campos Novos/SC
25/12	Natal Alberti	Tangará/SC	10/01	Sady Dutra	Campos Novos/SC
25/12	Aracelis Maria Borges	Campo Belo do Sul/SC	10/01	Ari Spanholi	Santo Expedito do Sul/RS
25/12	Ivo Justino Bettoni	Ervál Velho/SC	10/01	Carlos Possera	Ibiam/SC
25/12	Gilson Tomazi	Monte Carlo/SC	10/01	Aldizir Carlos Tessaro	Campo Belo do Sul/SC
26/12	Eduardo Bordin	Ervál Velho/SC	10/01	Arivane Spanholi	São José do Ouro/RS
27/12	Leonardo Gonçalves	Campos Novos/SC	11/01	Valdomiro Júnior Scapini	Campos Novos/SC
28/12	Vicente Geronimo Bortoli	Abdon Batista/SC	11/01	Alexandre Cristiano Markus	Capinzal/SC
28/12	Celso Gheller Júnior	Campos Novos/SC	12/01	Romualdo Pedro Scalabrin	Barracão/RS
29/12	Anildo Possera	Tangará/SC	12/01	Iara de Farias	Curitibanos/SC
29/12	Jorge Luiz Ferreira	Curitibanos/SC	12/01	Celso Andolfatto	Ervál Velho/SC
30/12	Angelin Rosseti	Capinzal/SC	12/01	Amarildo Maia da Silva	Anita Garibaldi/SC
30/12	Mario Haag	Frei Rogerio/SC	12/01	Nelson Antônio Kern	Brunópolis/SC
30/12	Darli Luiz Belotto	Capinzal/SC	14/01	Rita de Cassia Iacobucci	São Paulo/SP
30/12	Luís Antônio Zanatta	Campos Novos/SC	14/01	Celso Gheller	Campos Novos/SC
30/12	Maria Estela Becker	Campos Novos/SC	14/01	Cleviston Luiz Dorini	Capinzal/SC
30/12	Emerson Bernardi	Cacique Doble/RS	15/01	Sebastião Nunes dos Santos	Brunópolis/SC
31/12	Vergílio Salvio Borges	Campo Belo do Sul/SC	15/01	Luiz Odilon Teixeira	Campos Novos/SC
31/12	Nédio Calegari	Campos Novos/SC	15/01	João Neto Reginato	Ervál Velho/SC
01/01	Loreni Lourdes Piroli	Campos Novos/SC	17/01	Luiz Roberto Tagliari	Curitibanos/SC
01/01	Jandir Rodrigues	Pontão/RS	17/01	Luiz Carlos Testa	Campos Novos/SC
01/01	Alseu Cole	Campos Novos/SC	17/01	Fernando Parizoto	Capinzal/SC
02/01	Itamar Salmória	Campos Novos/SC	18/01	Rosalino Burnagui	Curitibanos/SC
02/01	Jose Thieres Alves Ribeiro	Brunópolis/SC	18/01	Nédio Franceschi	Zortéa/SC
02/01	Renato Jamir Pauletti	Monte Carlo/SC	18/01	Jair Antônio Zortea	Caçador/SC
02/01	Enésio Guesser	Abdon Batista/SC	18/01	Adair Pelozatto	Curitibanos/SC
03/01	Altair Luís Rigo	Campos Novos/SC			

## Obras na Unidade de Esmeralda estão em fase final de execução



**A**s obras na unidade de armazenagem de grãos de Esmeralda/RS, com capacidade de armazenagem de 240 mil sacos/60kg de grãos serão finalizadas em 2019. As obras nas duas moegas de recebimento, instalação de tombador e balança já foram finalizados. Os dois silos de 100 mil sacos/60kg cada, assim como os dois silos pulmão de 20 mil sacos cada, também já foram finalizadas, restando apenas a finalização de instalações de equipamentos, como o secador, além de cascalhamento do pátio.

Os investimentos da Copercampos na unidade ultrapassam R\$ 8 milhões nesta obra que atenderá os produtores rurais do município gaúcho. Localizada na estrada de São Sebastião, a unidade foi construída estrategicamente em uma região com grande produção de cereais, atendendo o produtor com agilidade e qualidade no processo de armazenagem.

De acordo com o Gerente Operacional Nelson Cruz, a cooperativa já recebeu trigo nesta safra. "Já estamos atendendo os produtores da região de Esmeralda nesta nova unidade. Recebemos a produção de trigo e temos profissionais técnicos realizando assistência aos produtores. Apenas alguns ajustes finais estão sendo realizados, com a montagem de equipamentos de secagem de grãos. Para a safra de verão a obra estará finalizada e estaremos recebendo soja e milho", ressalta Nelson.

auroraalimentos.com.br | facebook.com/auroraalimentosoficial

**aurora**

DO CAMPO  
ATÉ SUA MESA TEM  
**DELÍCIAS  
DE NATAL**



A Linha Boas Festas da Aurora traz um sabor todo especial para deixar sua ceia de Natal inesquecível. São produtos práticos e fáceis de preparar para você aproveitar esse momento com sua família.





**26,  
27 e 28**  
de Fevereiro  
de **2019**

EVENTO REFERÊNCIA NO  
AGRONEGÓCIO BRASILEIRO  
PARTICIPE!



**LOCAL:**  
Campo Demonstrativo Copercampos  
BR 282 - Km 347 - Campos Novos/SC

## VITRINES TECNOLÓGICAS



Para mais informações: [marketing@copercampos.com.br](mailto:marketing@copercampos.com.br)  
Fone: 49 3541.6079 | [www.diadecampocopercampos.com.br](http://www.diadecampocopercampos.com.br)

### ORGANIZAÇÃO:



### PATROCINADORES:



### APOIO:



## Mulheres do Núcleo Feminino Copercampos visitam a Cooperitaipu

**A**s integrantes do Núcleo Feminino Copercampos, visitaram no sábado, dia 17 de novembro, a Cooperativa Regional Itaipu, com sede em Pinhalzinho/SC. A visita especialmente desenvolvida para complementação do curso de plantas medicinais e produção de chás desenvolvido às mulheres do núcleo no mês de agosto, em Campos Novos.

No treinamento desenvolvido para as mulheres da Copercampos, assim como na visita a Pinhalzinho, a coordenadora do Horto Medicinal da Cooperitaipu Gilda Valente demonstrou o trabalho e cuidados com as plantas para a produção de chás, por exemplo.

Além de visitar o horto medicinal, as mulheres da Copercampos conheceram atividades de produção de farinhas no moinho da cooperativa e também visitaram a Fábrica de Rações.



## Ação de aniversário nas Lojas tem grandes resultados

**N**o dia 08 de novembro, a Copercampos completou 48 anos e as Lojas Copercampos promoveram promoções especiais de produtos na semana comemorativa, além de distribuir brindes aos clientes.

A ação contou com a presença de locutores da Rádio Cultura de Campos Novos, na Loja da matriz, onde uma ampla divulgação das promoções foi realizada. Na semana, os clientes concorreram a diversos brindes. Para concorrer era necessário adquirir R\$ 50,00 em produtos das lojas. O sorteio da promoção de aniversário aconteceu em 12 de novembro e os ganhadores dos brindes foram: Viro Roque Saurin, Joel Bittencourt, Adevir Gris e Antônio Edilson de Sá.



**COPERCAMPOS**

*Neste momento em que o ano se aproxima do fim, a mensagem que vem do campo é outra.*

*Quando uma estrela corre o céu ao encontro da manjedoura, lá vive um sinal de fé. Em meio aos animais do campo e muito amor, nasce uma nova esperança. Neste fim de ano, depois de tanto trabalho e superação, a Copercampos tem a felicidade de resgatar os valores que nos reúnem em momentos únicos de celebração. Um ano novo nos espera, juntos ainda temos muitas realizações pela frente, porém, neste momento, deixamos aqui nossos votos para que você e sua família tenham instantes de grande alegria, amor, perdão e paz. Porque é disso que o Natal nos fala. **Desejamos boas festas e um ano novo de muita prosperidade!***

**Feliz Natal**  
e um 2019 de grandes conquistas.



**Nelson Cruz**  
Gerente Operacional



## Obras e melhorias para atender o produtor rural

**E**m 2018, continuamos a programação de remodelar o setor de armazenagem da Copercampos, com melhorias, ampliações e construções de novas unidades em regiões estratégicas para a cooperativa para dar maior comodidade ao produtor na hora da colheita.

Esse trabalho que iniciou em 2017, continuou neste ano e terá novas obras em 2019 é resultado do planejamento da diretoria que está atenta a evolução da produção de soja, milho e também trigo e outras em toda a região de atuação, e nós precisamos adequar as unidades gradativamente para atender ao associado e cliente que produz e quer ter segurança na hora de depositar a sua produção.

Tivemos um recebimento considerável de soja na cooperativa nesta safra, milho da mesma forma, além da compra de terceiros destas culturas que também vêm para armazenagem e depois é comercializada, então nós temos que trabalhar nessa logística de recebimento para atender a todas as necessidades da cooperativa.

Estamos tendo alguns problemas com plantas daninhas, especialmente do carrapicho, que é uma planta nociva e tóxica e tivemos problemas com condenação de cargas com a presença do carrapicho, e retorno das cargas de soja para a origem ocasionando prejuízos a cooperativa, então o produtor deve colaborar nesse controle dessa planta daninha, além de estarmos trabalhando com a equipe técnica para que não ocorram novos problemas com estas plantas, porque um carrapicho já condena a carga. Outra doença que causou perdas foi a esclerotinia (mofo branco) que causa impureza na soja e causa prejuízos com descontos na comercialização. Nós estamos trabalhando para minimizar esses riscos com nossos profissionais e produtores para não ter mais problemas relacionados a plantas daninhas nas cargas.

Estamos transformando muitas unidades da cooperativa. Muitas de nossas unidades eram de transbordo e estamos ampliando as unidades com secadores e novos silos como nas unidades de Zortéa, Ponte Serrada e Coxilha Rica, em Lages/SC, para que sejam unidades com capacidade mínima de armazenar 240 mil sacos/60kg para atender a demanda existente nestas regiões. O objetivo é de ampliar as unidades de acordo com as necessidades existentes em cada região. Vamos iniciar em 2019 a construção de uma unidade em Caçador, já inauguramos Pinhal da Serra e as obras de Esmeralda/RS estão em fase final de execução.

A Copercampos tem um planejamento e está crescendo cada vez mais e o setor de armazenagem está acompanhando essa evolução com melhoria da qualidade de recebimento. Estamos trabalhando muito para isso, o ano está encerrando com um ótimo desempenho e nós queremos que o produtor associado produza mais, obtenha maior rentabilidade e sucesso, porque a cooperativa é reflexo do que acontece no campo.

Desejamos a todos os produtores rurais e às suas famílias, aos nossos parceiros e colegas da cooperativa, um Feliz Natal e um ótimo ano de 2019. Que possamos juntos trabalhar pelo crescimento da agricultura, com muita saúde e paz. Um abraço a todos.

## Copercampos recebe Certificado de Responsabilidade Social em SC

Cerimônia de entrega da premiação aconteceu no dia 03 de dezembro, no Plenário da Alesc.

**P**romover o desenvolvimento de toda a sua região, com ações sociais e ambientais são objetivos da Copercampos. Com uma gestão sustentável, a cooperativa é reconhecida por instituições e organizações.

Na segunda-feira, 03 de dezembro, o Diretor Vice-presidente da Copercampos Cláudio Hartmann, recebeu das mãos do Presidente da Alesc Reno Caramori, o Certificado de Responsabilidade Social 2018. A premiação promovida pela Assembleia Legislativa está em sua 8ª edição, e reconhece o trabalho de mais de 60 organizações do estado.

O Certificado de Responsabilidade Social de Santa Catarina e o Troféu Responsabilidade Social - Destaque SC, foi instituído pela Alesc com base na Lei 12.918, de 23 de janeiro de 2004, e tem a finalidade de reconhecer e destacar as empresas e demais organizações estabelecidas em território catarinense que apresentarem o seu Balanço Social e a comprovação de sua publicidade, promovendo, a transparência nas relações institucionais e o comprometimento de todos com o bem-estar da sociedade e a preservação ambiental em Santa Catarina.

Para o Diretor Vice-presidente da Copercampos, este reconhecimento demonstra que a administração da cooperativa está de acordo com os princípios cooperativistas de transparência e gestão participativa. "Na Copercampos promovemos uma gestão participativa, onde são os associados, por meio de seus representantes nos conselhos de administração e diretoria, desenvolvem ações com a finalidade de atender as necessidades existentes. Nosso compromisso com os associados, suas famílias, e com o crescimento social são exemplificados em projetos educacionais, sociais e ambientais e estamos honrados em receber essa certificação da Alesc, em um projeto que avalia e reconhece a gestão voltada às pessoas e à melhoria da qualidade de vida de todos", ressaltou Cláudio Hartmann.

Promovida anualmente pela Assembleia Legislativa de Santa Catarina, em parceria com outras instituições, a certificação objetiva o reconhecimento público de empresas e organizações sem fins lucrativos catarinenses que assumem a responsabilidade social como política de gestão.



# Redução na produção do trigo nacional

Cadeia produtiva debate culturas de inverno, em Brasília/DF.



**D**iretor Executivo da Copercampos Clebi Renato Dias, participou no dia 29 de novembro, da reunião da Câmara Setorial da Cadeia Produtiva de Culturas de Inverno, no Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento – Mapa, em Brasília/DF.

O encontro presidido pelo Representante da CNA/FARSUL e Presidente da Câmara - Hamilton Jardim, abordou as tendências do mercado do trigo, além de debate sobre o cenário vivenciado na safra 2018 e conjuntura para as próximas safras do cereal.

Estima-se uma redução de produção da cultura no Brasil e também em outros países como Rússia, Ucrânia e Austrália. A Câmara Setorial, juntamente com o Mapa projetam que o Brasil importará 6,5 milhões de toneladas de trigo. O país produzirá 5,15 milhões de toneladas (previsão inicial era de 5,53 milhões de toneladas), com um consumo de 11 milhões/ton.

De acordo com Clebi Renato Dias, Santa Catarina contou nesta safra com uma área de 53 mil hectares e deve colher em torno de 164 mil/ton, e desta produção, 80% é trigo de boa qualidade e 20% de média qualidade. A região do cerrado brasileiro está produzindo trigo de boa qualidade e é tido como promissor para abastecimento futuro no Brasil. O estado do Paraná é o maior produtor com 2,6 e o Rio Grande do Sul, está em segundo produtor com 1,8 milhões de toneladas.

O Diretor da Copercampos representou na Câmara Setorial a Organização das Cooperativas Brasileiras - OCB e a Organização das Cooperativas de Santa Catarina – Ocesc e as cooperativas produtoras de trigo do Estado de Santa Catarina.

# Áreas sementeiras de triticales e trigo duplo propósito têm boa produção

Culturas fazem parte das ações da cooperativa para diversificação de culturas no inverno.



**C**opercampos busca constantemente disponibilizar culturas adaptadas à região e que possibilitem rentabilidade ao produtor associado. Neste ano, a cooperativa ampliou as opções para semeadura no inverno, com produção sementeira de trigo duplo propósito e de triticales. As áreas, mesmo que não tão expressivas, mas com um bom mercado na região sul do Brasil buscam a continuidade de investimentos no período, além da agregação de receitas às propriedades.

No trigo duplo propósito, os investimentos são similares ao trigo tipo pão e além de realizar o pastejo das áreas com bovinos de leite, por exemplo, por até três vezes, os produtores podem colher a produção do cereal. A Copercampos disponibiliza na próxima safra, sementes certificadas aos produtores. O associado Celso Dilso Tesser investiu no trigo duplo propósito tanto para a multiplicação de sementes à cooperativa como para pastejo das vacas leiteiras. A área de sementes teve uma produtividade de 50 sacos/ha e segundo o produtor, a produção foi

satisfatória, principalmente na avaliação de lavouras de trigo tipo pão da região.

Já o triticales, um cereal obtido a partir do cruzamento do trigo com o centeio sendo, desta forma, um híbrido, a multiplicação foi realizada na área experimental da cooperativa. A produção do triticales um pouco abaixo da média produtiva esperada, devido as interferências do clima no período final da cultura.

“Tivemos uma ótima condução do triticales, que é uma cultura bastante resistente à doenças e pragas e pouco exigente quanto ao solo, não necessitando de muitos nutrientes. Apenas no mês de outubro, devido às chuvas em excesso e ventos, a cultura acamou e com isso perdemos um pouco da produtividade final, fechando em 60 sacos por hectare, mas com uma boa qualidade do triticales. Estaremos disponibilizando sementes de triticales para plantio na próxima cultura, visando atender o mercado consumidor”, comentou o coordenador do Campo Demonstrativo, Eng. Agrônomo Fabricio Jardim Hennigen.

# Uma safra normal de trigo

Produção fica dentro da normalidade. Produtores associados ressaltam que cultura é ainda a principal alternativa para o inverno.



**A** safra de trigo chegou ao final na região de Campos Novos. Neste ano, 5,5 mil hectares foram semeados com o cereal, a menor área registrada dos últimos anos, porém, mesmo com esta redução de área, a cultura atrai muitos produtores que buscam produzir alimentos durante todo o ano. A vantagem em utilizar o trigo no inverno é relacionada a otimização de área, insumos, utilização de mão de obra e infraestrutura na propriedade.

Nesta safra, as expectativas eram de um grande ano produtivo das culturas de inverno, porém, o trigo, assim como as demais culturas - aveia e cevada -, por exemplo, produziu menos devido as condições climáticas no final de ciclo da cultura, ressalta o Gerente de Assistência Técnica, Eng. Agrônomo Marcos Schlegel. "As chuvas em outubro, associadas aos períodos com elevação das temperaturas prejudicaram a cultura do trigo. Os associados da Copercampos tiveram uma média produtiva de 63 sacos/ha. Estávamos mais otimistas quanto a produção, porém, consideramos esta produção dentro da média, sendo um ano/safra normal para a cultura", ressaltou Schlegel.

Na Fazenda SVM, dos associados Sérgio Antônio Mânica e Volni Mânica, a cultura do trigo representa continuidade. Nesta safra, os produtores semearam 500 hectares da cultura. "Esta área é praticamente a mesma da safra passada, com um incremento devido ao aumento da área total em que produzimos. A vantagem de produzir trigo, é que quando os preços não atraem, temos a oportunidade de deixar a safra armazenada, porque a cooperativa ainda não está cobrando armazenagem, mas na safra passada os preços estavam atrativos e vendemos, e nossa expectativa é de os preços sejam bons neste ano para que possamos obter uma renda com a cultura", destaca Sérgio.

Segundo o associado, a média de produção fechou em 69,5 sacos/ha. "Esta é uma safra normal, esperávamos produzir mais, tivemos um investimento dentro da média, porque no trigo, investir muito pode prejudicar as margens de renda, mas fechamos em 69,5 sacos/ha com um custo de R\$ 1,7 mil por hectare. A cultura do trigo tem essa oscilação de produção não tanto pelo excesso de chuvas, mas pelos golpes de calor, e neste ano, foi isso que ocorreu e tivemos a presença de doenças como a giberela que



Associado Sérgio Mânica acompanhado de sua esposa Valcenira Brandalise Mânica e o Eng. Agrônomo Marcos Schlegel conferem a colheita de trigo.

impactaram na produção final. Não é uma safra ruim porque acredito que escolhemos bem as variedades, fizemos um planejamento bom e devido as condições climáticas, estamos contentes com a safra de trigo", reforçou o produtor Sérgio Antônio Mânica.

O associado Volni Mânica lembrou que o trigo é ainda a principal atividade para o inverno. "Plantamos aveia preta, aveia branca, trigo e temos pecuária de corte no inverno para diversificar as atividades. Destas atividades, o trigo tem grande representatividade pela utilização operacional e das máquinas da propriedade, e adequando custos, é possível ter uma renda com a cultura", complementou.

## 80% do trigo recebido é tipo 1

Na Copercampos, 80% de todo o volume de trigo recebido nesta safra 2018 é de qualidade tipo 1. Segundo o Gerente Operacional Nelson Cruz, este índice é muito bom. "Recebemos um trigo de ótima qualidade e apenas 20% do total recebido é de tipo 2 e tipo 3. O volume recebido na cooperativa nesta safra foi de 500 mil sacos/60kg", ressaltou.

# Copercampos participa do Encontro Nacional Top Farmers 2018

Cooperativa foi uma das patrocinadoras do evento e apresentou as Sementes Copercampos em seu stand.



**A** Copercampos participou nos dias 04 e 05 de dezembro, do Encontro Nacional Top Farmers 2018, evento que aconteceu no Hotel Royal Palm Hall em Campinas/SP. Patrocinadora do encontro, a cooperativa esteve representada pelo Diretor Executivo

Laerte Izaias Thibes Júnior e pelo Eng. Agrônomo Marcos André Paggi.

No stand da cooperativa, os participantes do evento puderam conferir o trabalho desenvolvido na produção de sementes. A Copercampos é a principal produtora de sementes do Brasil e tem uma produção de mais de 1,5 milhões de sacos de sementes de soja a cada safra, além de produzir sementes de trigo, feijão e forrageiras.

O Top Farmers esteve reunindo cerca de 300 produtores rurais de grande porte de todo o Brasil, além de especialistas e consultores do mundo agro, da economia e política nacional e internacional. A programação do Encontro Nacional Top Farmers 2018 – Desenvolvendo Competências para o Campo, incluiu painéis, palestras com temas de gestão, mercado, tecnologia, desafios, evolução, competitividade e oportunidades e mesas redondas sobre planejamento financeiro, inteligência artificial, desafios da agricultura tropical, transferência genética para a produção de híbrido de milho e como a indução de resistência em plantas pode contribuir para a maximização dos lucros.

O evento foi promovido pelo Grupo Conecta e buscou elencar tendências, desafios, cenários e perspectivas para o agronegócio, além de debater sucessão, gestão, liderança e digitalização da agricultura.

**Laerte Izaias Thibes Júnior**  
Diretor Executivo



## Precisamos produzir sempre mais e melhor

**F**inalizamos 2018 com o sentimento de dever cumprido. Na área de produção de sementes tivemos uma ótima comercialização, com sementes de ótima qualidade e agradecemos aos clientes e produtores associados que adquirem, utilizam e multiplicam nossas sementes que são conhecidas nacionalmente pela qualidade.

As sementes comercializadas na Copercampos e tratadas aqui utilizam hoje a mais alta tecnologia em produtos, inclusive com inoculantes longa-vida, garantindo qualidade no momento do plantio.

No setor de insumos teremos, assim como nas sementes, um resultado positivo e vamos atingir o faturamento previamente definido em 2017. Procuramos trabalhar com as melhores marcas e produtos de alta qualidade em insumos para que nossos associados e clientes obtenham a máxima eficiência dos produtos no campo, e que resultam em produtividade.

Investimos no setor de hortifrutigranjeiros (HF) em insumos e também em pessoas, porque este setor estava descoberto tecnicamente e estamos dispostos a executar uma assistência responsável e de qualidade aos produtores, visto que as empresas que atuam neste segmento, não disponibilizam uma assistência aos produtores. Esse setor já deu respostas positivas e vamos elevar no próximo ano nosso trabalho em HF para que o produtor obtenha ainda mais resultado com esses produtos.

Estamos investindo constantemente no setor de suprimentos, com novas lojas e para 2019, nosso objetivo, com aprovação da diretoria é de instalar ao menos quatro unidades em municípios estratégicos porque temos Lojas Agropecuárias das mais completas que existem no mercado e com este mix de produtos atendemos o cliente e o produtor associado com soluções para suas atividades. Queremos estar próximos do produtor e prestar o melhor serviço possível e por isso, ampliamos nossa atuação.

As perspectivas para o ano de 2019 é no setor de sementes manter a produção de sementes, com possibilidade de elevar essa produção, sendo que a Copercampos é a segunda maior produtora de sementes no Brasil e a maior entre as cooperativas do país, sempre preocupada com a qualidade. Nosso desafio é produzir as mais de 40 variedades de soja com alta qualidade e teremos agora uma nova UBS para melhorar a eficiência de classificação preservando a qualidade das sementes que vem do campo.

Em insumos, com perspectivas do dólar se manter com a valorização atual, devemos permanecer com preços semelhantes à desse ano, de acordo com os encaminhamentos da nova presidência do país. Estamos avaliando que o dólar não terá baixas significativas e os preços dos insumos devem se manter.

Agradecemos ao apoio dos nossos clientes e associados neste ano, a parceria e dedicação de todos para promovermos o agronegócio em nossa região e ressaltamos a necessidade de focar nesta safra a produtividade das lavouras pois os preços não terão grandes preços, então nosso foco é produzir mais, tendo atenção as doenças na soja, especialmente de ferrugem.

A todos um Feliz Natal e um ano de 2019 repleto de realizações.

Mais informações em: <http://www.br.com.br>

**NO POSTO DE  
COMBUSTÍVEIS  
COPERCAMPOS**



A GASOLINA MAIS AVANÇADA DO MUNDO.

# Aplicação de fungicida em milho – O momento é agora

**O**timo desenvolvimento. Esse é o sentimento até o momento para a safra de milho na região de Campos Novos. Com mais de 7 mil hectares destinados a cultura, os produtores se concentram neste período ao controle de doenças. Para isso, a aplicação de fungicidas torna-se essencial.

O objetivo é de obter plantas com a melhor sanidade possível para que na colheita a fatura prevaleça. A aplicação de fungicidas no milho é relevante em dois períodos-chaves. O primeiro é com o milho no estágio que chamamos de V8 (quando a planta já está com oito folhas desenvolvidas), e o segundo é no pré-pendoamento. Neste estágio, a planta apresenta um grau maior de desenvolvimento.

As condições climáticas impactam na tomada de decisões dos produtores. Em anos mais chuvosos - com precipitações regulares como vem acontecendo -, as doenças aparecem mais, e como regra geral, duas aplicações podem resultar em maiores produtividades, enquanto os anos mais secos representam menos doenças e, desta forma, menor necessidade do uso de fungicidas.

De acordo com a Eng. Agrônoma Larissa Bones, os fungicidas são ótimos instrumentos de controle de doenças no milho e com grandes perspectivas de uso. "Nós orientamos o produtor a realizar o manejo com fungicidas de acordo com as necessidades da lavoura, pois esta ferramenta possibilita um controle de doenças que resultará em incremento de produtividade ao final do ciclo, porém, se não utilizá-la corretamente, o produtor pode ter um aumento de custo de produção sem ganhos significativos".

A aplicação aérea de fungicidas é amplamente divulgada na região de Campos Novos e muitos produtores tem adotado esta técnica. "Com o avião, há maior segurança na aplicação e uma garantia maior eficiência dos fungicidas, pois utilizando pulverizadores neste momento de pré-pendoamento do milho, há amassamento de plantas e até a perda de plantas na área. Para aplicar fungicidas, precisamos saber quais são as principais doenças que predominam nas lavouras conforme o híbrido plantado. Nesse aspecto, o monitoramento periódico da lavoura passa a ser de fundamental importância por fornecer informações precisas sobre o estado fitossanitário das plantas", explica Larissa.

O nível de resistência apresentado pelo híbrido a ser plantado deve ser conhecido pela equipe técnica. Segundo a profissional, os maiores benefícios advindos do uso de fungicidas em milho ocorrem nas situações em que coincide a utilização de cultivares suscetíveis e de forte pressão de doenças. Considerando que o principal efeito da aplicação desses produtos na produtividade da cultura advém da melhoria no aspecto sanitário das plantas. "Temos disponíveis no mercado, híbridos que apresentam elevada sanidade e bons níveis de produtividade. Monitoramos e buscamos informações para realizar ou indicar as aplicações, como condição de clima durante o ciclo da cultura, época de plantio, cultura anterior e sistema de plantio, pois esses fatores influenciam, de forma direta, o potencial de inóculo dos principais patógenos que atacam o milho", comenta ainda.

## Doenças foliares merecem atenção

De acordo com o Eng. Agrônomo da Corteva Agriscience, José Carlos Madaloz, nos últimos anos a produtividade das lavouras de milho da região sofreram elevados incrementos, principalmente devido ao maior potencial genético dos híbridos e ao manejo mais intenso das lavouras. Nisto, o manejo de doenças foliares tem sido um ponto de atenção ao longo das safras, uma vez que, doenças de destaque na região como Mancha Branca, Turcicum e Cercospora podem afetar negativamente a produtividade do milho em até 60%.

"A ocorrência de determinada doença varia de safra para safra, sen-



Jefferson Dallacorte

do dependente das características do híbrido, pois possuem diferentes sensibilidades as diferentes doenças, a presença do inóculo, que pode estar em plantas hospedeiras, próxima a lavoura e restos culturais, e, principalmente, a condição climática do período. Nesta safra, tivemos um mês de outubro com elevadas e frequentes precipitações o que favoreceu as primeiras infecções e lesões de doenças, principalmente nas folhas do baixeiro. É importante o produtor realizar o monitoramento da sua lavoura e atuar de forma preventiva ao manejo de doenças foliares, para evitar a perda de área foliar fotossinteticamente ativa. Além disto, conhecer a sensibilidade do híbrido cultivado as principais doenças foliares é fundamental para definir a melhor estratégia de manejo focado à necessidade do híbrido e ao potencial produtivo desejado", ressalta.

Assim, a decisão do melhor momento e número de aplicações deve ser decidida através do monitoramento da lavoura, sensibilidade do híbrido as doenças e previsão climática, sempre com o suporte de um engenheiro agrônomo. "Normalmente, os principais momentos de aplicação de fungicida são em estágio V8/V9, pré-pendoamento e/ou R2. Condição climática de umidade com temperaturas mais amenas favorecem o aparecimento de lesões de Turcicum, muito comum na região. No decorrer da safra, podem ocorrer as demais, principalmente, Cercospora e Mancha Branca. Esta deve-se ter atenção em optar por manejo com fungicidas a base de estrubirina + triazol associados com fungicida multissítio (ex, mancozeb), uma vez que trata-se do complexo de Mancha Branca causado por vários agentes", explica Madaloz.

O profissional lembra ainda que as lavouras de milho desta safra foram bem estabelecidas e manejadas inicialmente, apresentando excelente potencial produtivo. "Agora, atenção ao monitoramento e um bom manejo preventivo de doenças foliares para preservar este potencial são fundamentais", complementou.

## Copercampos participa de lançamento da SoyTech

**O** Gerente de Assistência Técnica da Copercampos, Eng. Agrônomo Marcos Schlegel participou no dia 05 de dezembro, em Foz do Iguaçu/PR, do lançamento da SoyTech, a marca de sementes de soja da Basf.

Nesta safra, a Copercampos estará multiplicando sementes da empresa, elevando a parceria com a Basf.



# Raiva bovina

Cidasc registra casos da doença em bovinos de Campos Novos e Curitibanos, em SC.



**A** Companhia Integrada de Desenvolvimento Agrícola de Santa Catarina (Cidasc) identificou a doença de raiva bovina em propriedades rurais de Campos Novos e Curitibanos/SC nestes meses de novembro e dezembro. Em Campos Novos, não se tinha registro da doença há pelo menos 30 anos.

A enfermidade, transmitida por morcegos, deixa todos os produtores rurais em alerta. Em todo o Estado, em 2018 foram registrados 32 casos de raiva, sendo a maioria no Litoral catarinense.

A raiva é uma doença fatal que acomete os mamíferos, inclusive seres humanos e é por isso que a Cidasc alerta a população sobre medidas de prevenção e precaução para o combate da doença. A zoonose é transmitida por animais domésticos, animais de produção e animais silvestres, ataca o sistema nervoso central (cérebro), causando mudança de comportamento, paralisia e em alguns casos, agressividade.

A raiva bovina é transmitida pela picada de morcegos hematófagos, que são portadores, reservatórios e transmissores do vírus. O animal doente elimina o vírus da raiva pela saliva, por isso não se deve colocar a mão na boca de cavalos ou bovinos que estejam com dificuldade de locomoção e/ou salivação intensa. Usualmente, a doença é transmitida através da mordida do animal infectado, mas o simples contato entre saliva e feridas abertas, mucosas e arranhões também propaga o vírus.

Após a contaminação, o animal tem até três meses de vida, período

em que se desenvolvem sintomas como isolamento, agressividade, salivação e dificuldade ao andar. O ser humano também pode ser infectado.

O vírus não tem tratamento. Por isso, a alternativa é a vacinação.

## Vacinação

A vacinação é a forma mais eficaz para evitar novas contaminações. A vacina leva 20 dias em média para agir na prevenção.

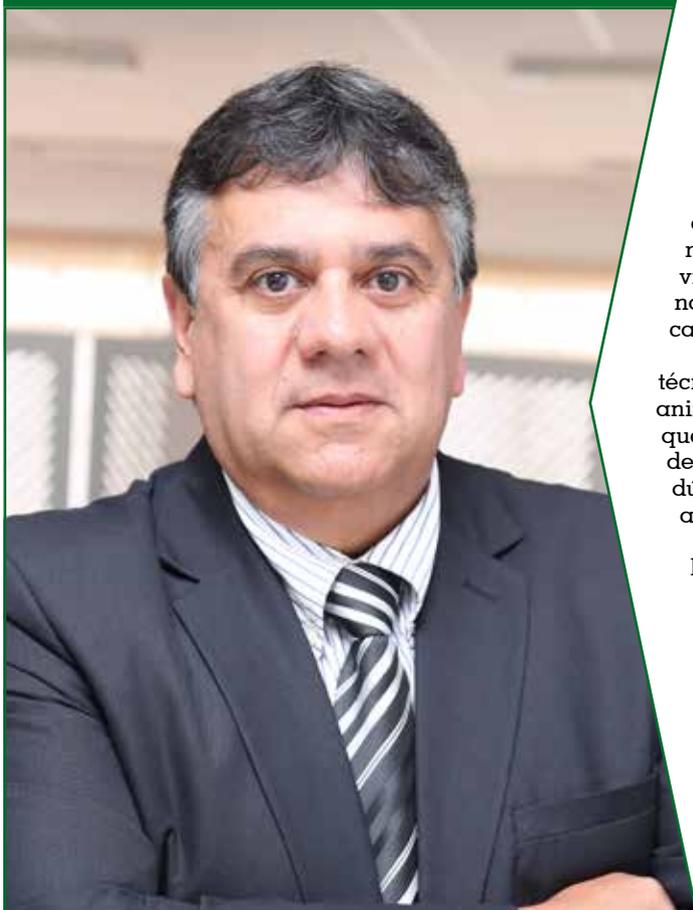
## Controle da raiva

- Vacine seu rebanho contra a raiva;
- Informe ao escritório da Cidasc mais próximo sempre que seus animais ficarem doentes e apresentarem dificuldade para caminhar, se alimentar, e/ou agressividade
- Caso seus animais tenham marcas de mordedura causada pelo morcego hematófago, comunique a Cidasc, mesmo que não estejam doentes;
- Avise ao médico veterinário da Cidasc se souber de algum local que possa abrigar morcegos hematófagos, tais como, cavernas; grutas; ocos de árvore; túneis; bueiros; passagem sob rodovias, cisternas e poços; casas e construções abandonadas.
- Nunca tente capturar um morcego, chame um profissional capacitado para removê-lo adequadamente.

\*Com informações da Cidasc

## Lúcio Marsal Rosa de Almeida

Gerente Agroindustrial



## Ano de superação

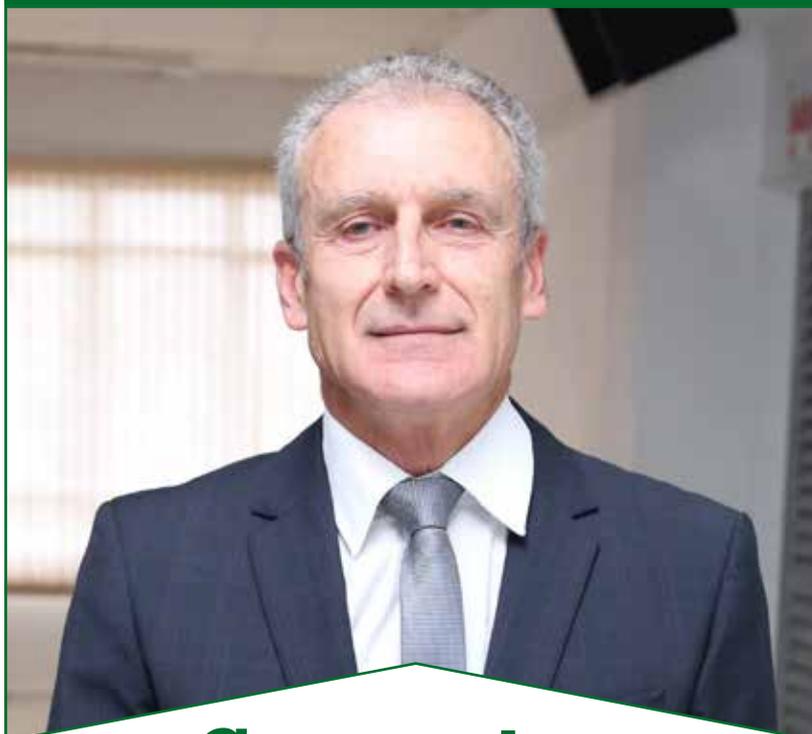
O setor de agroindústria passou algumas dificuldades neste ano. A greve dos caminhoneiros no mês de maio represou um número considerável de animais, onde também tivemos problemas com matéria-prima em rações, e que resultou na diminuição no desempenho dos animais. Destacamos ainda o alto custo desses produtos para produção de rações que aumentou consideravelmente, tornando as margens ainda menores na operação. Outro fator que também afetou a atividade, foi o escândalo da operação "carne fraca" ação que diminuiu internacionalmente a credibilidade das carnes das agroindústrias brasileiras, e dificultou a exportação. E agora finalizando o ano, surgiu nos últimos meses, um vírus (estomatite vesicular), que está se alastrando. Nossos animais não estão contaminados, porém esse vírus dificulta o mercado, por conta da não exportação, deixando as carnes no mercado interno.

Em resumo, nossas atividades este ano foram direcionadas ao trabalho estritamente técnico, buscamos no avanço da assistência técnica, melhorar a conversão alimentar nos animais, e consequentemente baixar custos de produção. Fizemos diversas mudanças na questão de nutrição e de ingredientes na ração dos animais, começamos a usar produtos de origem animal, reduzindo o custo consideravelmente. E a equipe técnica da agroindústria desempenhou um grande papel nas terminações, controlando e restringindo a alimentação dos animais.

Chegamos ao final deste ano com uma conversão histórica, e isso é mérito do trabalho da equipe técnica da agroindústria juntamente com os nutricionistas que formulam as rações. Foi um ano de muito progresso e trabalho onde a equipe técnica teve grande êxito nas atividades realizadas. Infelizmente no mercado muitas vezes não podemos controlar, mas com essa crise mais uma vez aprendemos como direcionar nosso trabalho para amenizar as situações.

Para 2019, acreditamos que com os graves problemas sanitários na China, o país abra mercado e aumente sua importação, então o que tudo indica é que a exportação de carne suína do Brasil aumente. O setor de agroindústria agradece toda a diretoria da Copercampos pela confiança depositada em todos nós, que mesmo nas horas de dificuldade, estão sempre nos apoiando e acreditando no nosso trabalho. Desejamos a todos um ótimo natal cheio de alegria e felicidades, e que 2019 seja um excelente ano para todos nós.

**Cláudio Hartmann**  
Diretor Vice-presidente



## Compromisso com a comunidade

**A**s conquistas obtidas em 2018 em diversos prêmios enaltecem o compromisso ambiental e social da Copercampos. Atuamos no agronegócios, com foco na sustentabilidade, ou seja, nos preocupamos com a continuidade de nossas atividades e desenvolvemos projetos responsáveis para gerar renda e promover a cidadania de toda a região de atuação.

Recebemos muitos prêmios ambientais, de inovação tecnológica, sustentabilidade e empreendedorismo, como o Prêmio Expressão de Ecologia, Prêmio Empreendedor José Pascoal Baggio e o Certificado de Responsabilidade Social da Alesc, por exemplo, que reforçam esse nosso compromisso. Praticamos esses conceitos de responsabilidade porque somos adeptos ao voluntariado e a promoção de um melhor meio ambiente para termos maior qualidade de vida.

Buscamos continuamente investir em alternativas sustentáveis, utilizando os recursos naturais renováveis com respeito para desenvolver o melhor para o campo e para as cidades. A tecnologia está permitindo uma evolução nesta área e temos a certeza que agindo com responsabilidade vamos gerar economia e promover a cidadania.

Nossos projetos sociais, integram diretamente mais de 2.500 pessoas (crianças, jovens e idosos), que conhecem e praticam o cooperativismo. Ressaltamos ao associado, aos parceiros e aos profissionais que atuam na Copercampos, que em 2018, as conquistas em todas as áreas foram expressivas e acreditamos que em 2019, teremos ainda mais a fazer para prosperar na agropecuária solidária.

A razão de existir da Copercampos são as pessoas e nós que atuamos na gestão da cooperativa temos a missão de propagar os interesses dos associados para que a nossa cooperativa continue a se destacar como uma das cooperativas que prezam pelo bem coletivo, solidário e responsável economicamente, social e ambientalmente.

Nesses 48 anos sempre foi um dos objetivos da Copercampos manter o aperfeiçoamento contínuo, otimizando recursos para acompanhar as constantes mudanças do ambiente interno e externo, tendo a necessidade de oferecer benefícios e reconhecimento a todos os envolvidos e assim podermos compartilhar bons resultados.

Agradecemos ao Conselho de Administração, ao Conselho Fiscal, aos nossos associados, funcionários e todos que nesses 48 anos construíram a história e fazem desta cooperativa o sucesso que hoje é a Copercampos.

**Clebi Renato Dias**  
Diretor Executivo



## Negócios de cereais supera faturamento previsto em 40%

**R**estando ainda alguns dias para o encerramento dos negócios de 2018, já temos a grata surpresa de superação nas metas estabelecidas no orçamento feito no final de 2017 para o ano de 2018. No setor de cereais, o número que era estimado em R\$ 658 milhões, atingiu o valor de R\$ 914 milhões no dia 10 de dezembro. Quem diria que num ano complicado com Copa do Mundo, Eleições Presidenciais no Brasil e com a Guerra entre USA x China, esses números fossem possíveis.

Felizmente, com esses acontecimentos a situação mudou e podemos creditar às eleições no Brasil e a guerra USA x China, os efeitos que potencializaram os preços da soja e do milho no Brasil. As eleições foram responsáveis pelas bruscas e fortes oscilações no câmbio, onde em setembro bateu a casa dos R\$ 4,20 por US\$ 1,00; e os bons prêmios da Soja Brasileira para as exportações para China devido a guerra comercial entre os países citados, que oportunizaram um bom momento e que foi muito bem aproveitado pelo produtor que comercializou um grande volume da safra 2018 e fez contratos de soja futuro para 2019. Com esses acontecimentos os números para os Associados e à Copercampos até maio sinalizavam um ano de cautela e prevenções, mas com as mudanças nos preços a situação inverteu-se e vamos fechar um 2018 com um bom resultado para os todos os envolvidos.

Para 2019 o cenário começa novamente com prevenções por parte da cooperativa e do Associado, pois estamos terminando de implantar uma lavoura de verão de soja e milho com um dos mais altos custos de produção em reais da história, e o mercado parece sinalizar preços bem abaixo dos níveis de 2018, e esse fator causa preocupação a todos. Por isso ficamos por conta de uma boa produtividade para obtermos um resultado favorável. Assim vamos ficar na torcida para que São Pedro nos auxilie com uma boa condição climática (El Niño), e que nossas metas de produtividade média cheguem aos tão esperados 70 sacos de soja e 200 sacos de milho por hectare.

Desejamos a todos os nossos associados, parceiros e funcionários, assim como seus familiares, um Feliz e Santo Natal e um Abençoado 2019 a todos.

**Edmilson José Enderle**  
Gerente Técnico e de Insumos



## Nós temos as soluções para o produtor rural

**N**a Copercampos, o trabalho contínuo e árduo é para atender as necessidades dos produtores e também possibilitar que ele prospere na atividade com o uso de novas tecnologias. Na cooperativa, inauguramos novas unidades de armazenagem e lojas com o objetivo de disponibilizar soluções ao agricultor.

Enfrentamos grandes desafios na agricultura e o aumento dos custos minimizam as margens na produção de soja e milho, por exemplo, então, temos trabalhado para reduzir a utilização de insumos, como no incentivo de utilização da Agricultura de Precisão e manejo preventivo contra pragas e doenças, por exemplo, porque entendemos que assim, o produtor terá maior produtividade e consequentemente maior rentabilidade na atividade.

As soluções disponibilizadas pelos profissionais da área técnica são voltadas a isso. Na cooperativa, a qualificação tornou-se essencial no processo e temos hoje, mais de 60 profissionais, entre Engenheiros Agrônomos e Técnicos, capacitados para levar o melhor da agropecuária aos senhores produtores. Nosso grande objetivo, repassado pela diretoria, é de oportunizar o melhor ao associado e cliente, disponibilizando soluções para produzir mais e permitir renda no campo. É isso que desejamos sempre e acredito que estamos no caminho certo, pois nosso associado utiliza tecnologia de ponta em sementes, insumos e máquinas.

Comentando do ano, podemos afirmar que este ano foi um dos mais atípicos para a comercialização e também logística na área de insumos. As oscilações cambiais, greve dos caminhoneiros, ginástica das empresas para disponibilizar os produtos e também as indecisões dos produtores rurais no que investir devido aos altos custos no momento de compra, fizeram com que nós da área comercial de insumos, tivéssemos maiores desafios para realizar operações e disponibilizar insumos de alta qualidade na cooperativa. Não deixamos de contar com insumos em nenhum momento na cooperativa, como por exemplo de fertilizantes, com fórmulas utilizadas pelos produtores, atendendo o produtor com eficiência para que este pudesse implantar sua lavoura.

Apesar de tudo, 2018 que iniciou com apreensão, encerra com grandes conquistas para a Copercampos e também ao produtor. Temos que agradecer pelo ano, estamos com as lavouras com ótimo desenvolvimento, utilizamos produtos de alta qualidade graças também à estrutura de logística da Copercampos que oportunizou a entrega dos produtos ao associado e cliente.

Para 2019, a tendência de baixa das commodities e também do dólar deve interferir também no preço dos insumos, porém, nesse contexto as margens rentáveis do produtor também baixam, pois o custo desta safra foi alto e ele venderá a preços menores, impactando no resultado de safra. Para a próxima safra de grãos, já estamos buscando com nossa equipe, melhores negócios em insumos, especialmente para trabalharmos no Dia de Campo, na forma de troca (barter), que é sim, uma ótima opção ao produtor associado e que tem conquistado mais adeptos safra após safra.

Queremos agradecer a todos os associados e clientes por mais um ano de trabalho cooperativo, e rogamos a Deus uma safra de verão abençoada e produtiva para que possamos realizar nossos objetivos com tranquilidade. Feliz Natal e um próspero ano de 2019 a todos nós.

**Iceu Luiz Machado**  
Gerente Financeiro



## Planejamento e organização financeira geram resultados

**P**lanejamento e precaução foram importantes neste ano dentro da cooperativa e também na propriedade rural. Procuramos no primeiro semestre recursos para atender as demandas existentes devido as oscilações comerciais existentes. Felizmente, no segundo semestre o cenário foi positivo e com estas mudanças econômicas atendemos a todas as necessidades de gestão da Copercampos.

Com um fluxo de caixa e decisões assertivas conseguimos bons negócios para a cooperativa e produtores, facilitando as operações e disponibilizando produtos com preços acessíveis ao associado.

O ano de 2018 que iniciou com apreensões devido a copa do mundo e eleições, por exemplo, nos fez trabalhar ainda mais para gerar resultados. Trabalhamos sempre de olho no futuro, um ano à frente, e ressaltamos sempre que o produtor deve ter controle de custos e atenção na busca por recursos. Pagar juros altos é mal negócio sempre e as avaliações devem ser constantes.

O planejamento financeiro deve ser realizado constantemente. Na cooperativa avaliamos nossas metas e ações, especialmente quanto ao pagamento de juros, para trabalhar com resultados positivos.

Essa relevante atuação de gestão nos permite grandes conquistas. Iniciamos neste ano, projeto com agências bancárias para que os bancos deem suporte ao produtor rural para financiar sua safra como também em investimentos a longo prazo. Com isso, desejamos que os bancos elevem os limites dos produtores para atender as demandas. O Banco do Brasil já está com um projeto pioneiro na cooperativa para que o produtor busque os recursos no prazo safra. Acreditamos que este trabalho seja altamente positivo nos próximos anos, permitindo a evolução na agropecuária de nossa região com atuação também do governo e bancos em disponibilizar recursos ao produtor rural.

Quanto a 2019, vejo que a confiança depositada ao novo presidente permitirá uma retomada de crescimento econômico e existirá uma credibilidade às empresas. É preciso gerar empregos e o governo deve incentivar e disponibilizar recursos para grandes projetos em nosso país. Temos confiança nesta mudança do Brasil.

No financeiro da cooperativa, vamos trabalhar ainda mais para pagar juros necessários, porque deixar de pagar juros é sempre difícil, mas acreditamos no melhor. Quanto ao dólar, acreditamos que a valorização deve continuar entre R\$ 3,65 a R\$ 3,70, não sofrendo grandes mudanças. O produtor deve estar atento nas compras e vendas para obter receitas na safra.

O produtor e nossa equipe devem estar organizados para realizar os melhores negócios, sempre com atenção aos juros e as oportunidades de mercado. Bem planejados e com organização financeira, nós teremos resultados positivos no próximo ano.

Aproveito a oportunidade para desejar um ano de 2019 repleto de realizações a todos e um abençoado Natal.

**Júlio Alberto Wickert**  
Diretor Executivo



## Temos muitos desafios

**P**rimeiramente gostaria de agradecer a acolhida que tive na cooperativa após meu retorno, depois um tempo em que me dediquei a estudos, adquiri experiência em outras empresas, que podem e vão contribuir no desempenho das atividades que a cooperativa por intermédio de seu Presidente me propôs. Tenham certeza que terão todo o meu empenho para alcançá-las.

Em minha visão, o ano de 2018 foi um ano de muitas conquistas. Se falarmos em números obtivemos o maior faturamento dos 48 anos da cooperativa. O principal fator desta cifra resulta do grande volume no recebimento de grãos (consumo e sementes) aliado aos preços praticados no mercado e que representa percentual superior a 65% do faturamento da cooperativa. Diante disto, devemos cuidar com todo o carinho da área no exercício de 2019, pois, este é o perfil e a vocação da cooperativa (os números depõe a favor disto). Em minha modesta opinião, devemos trabalhar para que em médio/longo prazo possamos agregar valor a estas commodities, mas, devemos fazer isto com todo cuidado e presteza, afinal a cooperativa vive com este negócio a quase meio século.

Os restantes 35% do faturamento também merecem um carinho muito especial, pois estão na cooperativa justamente para diversificarmos o faturamento, exceto a área de insumos que está diretamente relacionado com a agricultura, as demais áreas entre outros fatores ou contribuem para agregação de valores (Ex. Suínos e Indústria de Rações) ou então, como diversificação das receitas (Lojas, Supermercados e Posto de Combustíveis). Para o próximo período devemos tratar estes valores com maestria para que possamos exprimir dos mesmos a maior margem possível, remunerando especialmente o capital do associado.

O faturamento é na sua essência a geração de recursos que mantém e manteve a sociedade durante toda a existência, mas tivemos outras conquistas importantes e interessantes no período, dentre muitas gostaria de destacar algumas, que estão relacionadas a gestão e/ou governança.

**Controle Orçamentário:** Trata-se de uma ferramenta de gestão das empresas, e que a cooperativa implementará de forma gradativa, ferramenta de controle de gastos e provimento de receitas, esta última já em uso há algum tempo. Implementamos como forma de ensaio o orçamento de despesas e custos para segundo semestre de 2018, mesmo sendo um ensaio, obtivemos resultados interessantes, dentre todos destacamos a percepção da necessidade de controle dos gastos. Para 2019 elaboramos um orçamento definitivo, que deverá ser a baliza orientadora dos gastos na cooperativa.

**Planejamento Estratégico:** durante o período fizemos novamente o Fórum Estratégico, donde resultou aproximadamente 200 objetivos que serão desenvolvidos e acompanhados proximamente durante os próximos períodos.

**Tecnologia da Informação:** Talvez este seja o desafio mais importante (do ponto de vista de Back Office) para a cooperativa nos próximos anos. Estaremos acompanhando e avaliando as novidades nesta área, para que possamos estar o mais próximo possível da realidade tecnológica necessária. Para o período de 2019 o desafio será implementar um sistema de informação gerencial ágil e útil, que traga as informações em tempo real, para que todos os gestores tenham condições tomar decisões com a maior efetividade possível.

**Treinamento e desenvolvimento:** Procuraremos implementar formas de otimizar os recursos disponibilizados, como um plano de desenvolvimento individual e coletivo, de forma gradativa e racional sempre atendendo os interesses das pessoas e da cooperativa.

**Governança:** Este conjunto de processos, costumes, políticas, regulamentos que regem e regulam a maneira como cooperativa é dirigida, administrada ou controlada, o que foi muito bem feito até agora, pois não foi por pura sorte que somos vitoriosos e comemorando 48 anos de existência. No entanto, em função do crescimento da cooperativa, estaremos aperfeiçoando formas de controles e gestão, sempre com o objetivo de garantir a boa governança das coisas e recursos da cooperativa.

Estamos à disposição de todos, para juntos compormos este time vencedor, contem com meu apoio de toda forma possível. Desejo a todos um abençoado ano novo, com muitas saúde, sucesso, realizações e riquezas.

**Ademir Carlesso**  
Gerente Administrativo



## Investimentos contínuos nas pessoas

**O** setor Administrativo promoveu um grande avanço na gestão de pessoas no ano de 2018. Um dos nossos maiores objetivos é investir nas pessoas, possibilitando crescimento pessoal e profissional, e durante o ano de 2018, estivemos empenhados em buscar as melhores soluções para atender e suprir as necessidades da cooperativa, assim como, o suporte necessário ao nosso quadro funcional.

Durante o ano, investimentos foram realizados em diversas áreas, como a implantação de um novo software que irá entrar em funcionamento no início de 2019, garantindo maior agilidade e segurança aos processos de recursos humanos. Por meio do setor de treinamentos grandes investimentos também foram realizados em capacitações, treinamentos e auxílio, como em bolsas de estudo, oportunizando desenvolvimento e crescimento pessoal e profissional. Na área de saúde a Copercampos também investiu, na aquisição de um novo plano de saúde da Unimed, e a CIPA e do setor de Segurança do Trabalho realizaram a semana SIPAT e diversas ações e campanhas de conscientização, durante o ano.

Novos projetos estarão sendo implantados para o próximo ano, como a troca de equipamentos da área de tecnologia da informação, um novo programa para auxiliar na comunicação interna da cooperativa e um amplo investimento na área de treinamentos em segurança do trabalho, buscando sempre auxiliar na prevenção e saúde dos profissionais, garantindo assim a qualidade nas atividades desenvolvidas pela cooperativa. A Gerencia administrativa deseja um feliz natal e próspero ano novo para todos os profissionais e associados da Copercampos.

Viaje com segurança neste fim de ano!

# COMPRE 4 PAGUE 3

Ou ganhe descontos  
o número de pneus  
que comprar:  
(pagamento à vista)

01: 15%

02: 20%

03: 25%

PNEU 175/70  
R13 FIRESTONE  
COD: 91448  
R\$ 248,50  
POR APENAS:

R\$ 186,40

PNEU 175/70  
R14 FATE  
COD: 47533  
R\$ 285,30  
POR APENAS:

R\$ 214,00



Imagens meramente ilustrativa.

Válida:  
15/11/2018 a 15/01/2019  
Para toda linha de Pneus

CONFIRA AS PROMOÇÕES PARA DEZEMBRO/2018

A cada R\$ 50,00  
em compras, de  
Produtos de Loja,  
preencha o cupom e  
concorra a Brindes.



Imagens meramente ilustrativas.

Válido: 1º à 31/12/2018  
Sorteio: 08/01/2019

PARA A SUA COMODIDADE  
E SATISFAÇÃO COMPRA  
NAS LOJAS COPERCAMPOS:

Campos Novos - 49 3541-6045  
Anita Garibaldi - 49 3543-0225  
Brunópolis - 49 3556-0049  
Curitiba - 49 3241-1211  
Fraiburgo - 49 3246-0917

Ponte Serrada - 49 3435-0661  
Otacílio Costa - 49 9 9124-3848  
Zortéa - 49 3541-6722 (R-62)  
Ituporanga - 47 3533-5920  
Caçador - 49 3567-6775

Monte Carlo - 49 3541-6722 (R-61)  
Campo Belo do Sul - 49 3249-1201  
Ibiraiaras/RS - 54 3855-1023  
São José do Ouro/RS - 54 3352-2138  
Lagoa Vermelha/RS - 54 3358-4388

Sananduva/RS - 54 3343-3412  
Barracão/RS - 54 3356-1580  
Pinhal da Serra/RS - 49 3541-6722 (R-86)