



JORNAL COPERCAMPOS®



O ASSOCIADO TEM A PALAVRA

Diretoria da Copercampos promove reuniões nas filiais para informar sobre projetos e ações desenvolvidas pela empresa neste ano. Associados interagem e se sentem valorizados com eventos

A palavra é do associado

Estamos realizando reuniões em todas as filiais da cooperativa para juntos buscarmos melhorar ainda mais o trabalho da Copercampos e atender as necessidades de nossos associados e clientes.

Ampliações de unidades foram realizadas e sabemos que precisamos ampliar ainda mais a capacidade de recebimento de grãos da empresa, mas para que possamos obter sucesso, o associado precisa ser ouvido. Na Copercampos sempre estamos de portas abertas para ouvir nossos associados que fazem realmente a empresa crescer.

Temos metas a atingir na multiplicação de sementes na Copercampos é sabemos que a qualidade obtida no produto é um diferencial no mercado. Neste ano já produzimos mais de 800 mil sacos de sementes de soja e estamos com a construção da nova Central de Tratamento de Sementes (CTS) da filial 47 – Trevo Sul em Campos Novos, com capacidade para produção de

um milhão de sacos e esperamos atingir estes resultados nos próximos anos.

Abordamos também nestes encontros, assuntos referentes à associação na Copercampos. Muitos produtores depositam cereais e fazem negócios na empresa, mas não são associados, e se associando, muitos benefícios estes terão, então, apresentamos as vantagens de se associar e usufruir destes recursos disponíveis na nossa cooperativa.

O comportamento do mercado de cereais e fertilizantes, apresentado pelos nossos diretores auxilia os agricultores na tomada de decisões de plantio e comercialização. Temos uma equipe qualificada nestas áreas para que os associados tenham a maior rentabilidade na agricultura. Destacamos também o BioCoper nestes encontros. Nosso setor de insumos prevê um aumento nos preços dos fertilizantes e temos esta alternativa para que os produtores não tenham que elevar



Diretor vice-presidente Cláudio Hartmann

o custo de produção das lavouras que já é alto.

Queremos neste Jornal Copercampos ressaltar que as reuniões com os associados e clientes são fundamentais para a diretoria e que os interesses dos associados sempre serão atendidos. Reivindicações solicitadas estão sendo analisadas e às informações obtidas pelos produtores nestes encontros devem ser colocados em prática em suas propriedades, pois só assim teremos um sucesso na agricultura.

Dia do Colono e do Agricultor

“A união na pequena propriedade é o que nos mantém”

“O colono tem que plantar de tudo para continuar na pequena propriedade. Nossa família é dedicada e diversifica as atividades para que consigamos nos manter exercendo o trabalho que desde criança executamos”. Esse é um depoimento do associado da Copercampos Elói Neitzke que no dia 25 de julho, Dia do Colono e também no dia 28 de julho, Dia do Agricultor, acordará cedo para tirar o leite, tratar os cães e as aves e executar atividades nas lavouras de seu sítio localizado no interior de Campos Novos.

Pai de dois filhos (Rudimar Osmar e Rosiane Charlise Neitzke) e casado com Margarete Elisabete Neitzke, Elói é filho de colonos e natural de Carazinho – Rio Grande do Sul. Desde 1989, a família reside no Celeiro Catarinense e a fidelidade a Copercampos é algo que impressiona. “Desde 1990 quando me associei faço todas as compras e vendas na Copercampos. Só não comercializo o que a cooperativa não vende, pois entendo que a empresa é nossa e por ele que lutamos”, ressalta.

Sobre o trabalho, seu Elói destaca que é duro, mas que para obter renda o desânimo não pode estar presente. “Nós plantamos 20 hectares de lavoura e em nossa propriedade tudo que plantamos também consumimos, com exceção da soja e milho. Cultivamos frutas, hortifrutigranjeiros, feijão, mandioca e tudo que precisamos para sobreviver e sabemos de nossas responsabilidades. Meus filhos e esposa também auxiliam no trabalho e somente com esta união familiar temos bons resultados no campo”, afirma Elói Neitzke.

Nesta data especial, a Copercampos parabeniza ao seu Elói Neitzke pelo seu dia e a todos os associados, pela dedicação e comprometimento em plantar e colher. “O colono, pequeno agricultor ou empresário rural fazem parte da mesma família. São bravos e guerreiros do campo que toda a sociedade precisa valorizar. Nós somos os verdadeiros heróis, os homens do campo estão diariamente lutando para sobreviver e por isso, fazemos esta simples homenagem. Parabéns”, enfatiza o presidente da Copercampos Luiz Carlos Chiocca.



Rudimar, Margarete e Elói na propriedade da família Neitzke

Expediente:

Administração Gestão: Março 2011 a Março 2014

Presidente: Luiz Carlos Chiocca
Vice-Presidente: Cláudio Hartmann
Secretário: Sérgio Antônio Mânica

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Antonio Lamartini Thibes Peron
Juvenil Moyses Dutra
Celso Retore
José Antônio Chiochetta
Luiz Alfredo Ogliari
Luís Antônio Zanatta

DIRETORES EXECUTIVOS

Clebi Renato Dias
Laerte Izaías Thibes Júnior

CONSELHO FISCAL

Adão Pereira Nunes
Darci Nicolau Berwig
Celso Gheller
Jerônimo Barbosa de Souza
Fiorindo Paulo Tormen
Jair Socolovski

REALIZAÇÃO: Dep. Comunicação & Marketing Copercampos

JORNALISTA RESPONSÁVEL: Felipe Götz
comunicacao@copercampos.com.br | Reg. SC 03410 JP

SUPERVISÃO: Maria Lucia Pauli
marketing@copercampos.com.br | CRA/SC 5836

PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO: Mk3 Propaganda

IMPRESSÃO: Tipotil Gráfica e Editora Ltda

TIRAGEM: 1.600 Exemplares

Missão Copercampos

“Produzir, industrializar e comercializar insumos e alimentos de qualidade, com tecnologia, rentabilidade e respeito ao meio ambiente, promovendo o desenvolvimento socioeconômico e cultural”

Política da Qualidade

As unidades de negócio da Copercampos e seus funcionários estão comprometidos com a melhoria na produção e comercialização de insumos, cereais e suínos, para a satisfação dos clientes, com tecnologia, capacitação, rentabilidade e responsabilidade social.

Comitê tecnológico Copercampos é formado



Difundir conhecimentos existentes na agricultura, além de experimentos realizados para conquistar melhores produtividades das culturas praticadas na região de abrangência da Copercampos é o objetivo do grupo que conta com produtores associados da cooperativa formados na área, com apoio dos técnicos da Copercampos

No dia 16 de junho, um grupo formado por técnicos em agropecuária e Engenheiros Agrônomos associados da Copercampos, com suporte dos técnicos funcionários da Copercampos realizaram a primeira reunião para formação do Comitê Tecnológico Copercampos.

Com objetivos de atualizar e difundir conhecimentos sobre novas tecnologias de aplicação de insumos, produção de sementes e tratos culturais relativos a culturas de inverno e verão, o Comitê Tecnológico realizará projetos e experimentos no Campo Demonstrativo e em áreas de produtores associados, assim como trabalhará na melhor aplicação do fertilizante Bio-Coper em parceria com a Copercampos e Epagri, que pretendem desenvolver experimentos na utilização do biofertilizante.

O Comitê terá como presidente o associado e Engenheiro Agrônomo Sérgio Antônio Mânica que destaca que com este trabalho, os associados da cooperativa terão ainda mais informações sobre o uso de tecnologias de aplicação de agroquímicos e sementes para obter maiores produtividades e conseqüentemente, maior renda na agricultura.

“Este grupo de produtores associados e de técnicos da Copercampos desenvolverá ações em parceria com os demais produtores para que todos possam conhecer e usufruir das tecnologias existentes e principalmente que sejam funcionais para a agricultura. Nós estaremos desenvolvendo projetos e experimentos buscando cada vez mais a excelência em nosso trabalho, pois a agricultura está se modernizando e precisamos acompanhar esta tecnologia agrícola para continuar na atividade”, ressalta Mânica.

Segundo Mânica, produtores associados da cooperativa que são formados na área poderão participar do Comitê. “Nós estamos buscando aliar o conhecimento profissional dos associados às informações dos técnicos para juntos desenvolvermos o trabalho na região”, finaliza.

O Comitê Tecnológico Copercampos ficou assim formado:

Presidente: Sérgio Antônio Mânica

Vice-Presidente: Humberto Moacir Marin

Secretário: Marcelo Luiz Capelari

Diretor de Pesquisa: Fabrício Jardim Hennigen

Membros Efetivos: Marcos Schlegel, Rodrigo Miguel Sartor, Marcos André Paggi, Jhonatan Hartmann, Solimar Zotti, Rafael Postal, Leandro Durigon, Jair Socolovski, Sérgio Canali, Clayton Panisson, Edmilson Enderle, Lucas Chiocca, Márcio Nohatto, Gilson Weirich, Volni Mânica e Edilson Brasil Moreira.

EM 1970 UM AGRICULTOR PRODUZIA
COMIDA PARA

73 PESSOAS.

HOJE ELE PRODUZ PARA

155 PESSOAS.

Quer saber mais? Acesse www.planetafaminto.com.br



Fontes: ABBA; ABAGRP; CANAPLAN; CEPEA; DIEESE; EMBRAPA; FAO/UN; FAO-FAOSTAT; FEBRADP; FGV; IBGE; MAPA; MDIC/SECEX; OECD e SEAB.

Seguro Rural: Mais uma ferramenta para o homem do campo



Na safra de trigo de 2010, granizo atingiu grandes áreas em Campos Novos. Seguro agrícola é alternativa para diminuir prejuízos com fenômenos climáticos

Encostar a cabeça no travesseiro e dormir um sono tranquilo. É isto que os produtores rurais desejam. E para que isso ocorra, o Seguro Rural Agrícola é uma alternativa. Prever o futuro climático e econômico é impossível, portanto esta ferramenta é fundamental para ao menos garantir o pagamento das dívidas existentes na safra.

Na safra de inverno de 2010, assim como na de 2009 muitos foram os problemas existentes. Granizo e geadas prejudicaram as culturas de trigo e cevada, além de aveia e neste ano, de acordo com levantamento realizado pela empresa de Seguros Radar, aproximadamente 10 mil hectares da cultura de trigo estão segurados na região de Campos Novos.

O corretor de seguros da empresa Ademir Viganó acredita que na região, o plantio de trigo seja de 15 mil hectares. Ademir ressalta que o seguro agrícola privado tem conquistado a maioria dos produtores pela facilidade e também pela conquista de credibilidade ao longo dos anos. “Percebemos que a cada ano cresce o número de produtores adeptos deste seguro agrícola. Na safra de trigo de 2010 realizamos seguro de aproximadamente 12 mil hectares em toda a região, considerando um plantio de 20 mil hectares. Neste ano, mesmo com a diminuição de área cultivada, realizamos o seguro de cerca de 10 mil hectares”, destaca Viganó.

A maioria dos produtores associados da Copercampos opta pelo seguro agrícola das lavouras de trigo e cevada contra geadas e granizo. De acordo com o Engenheiro Agrônomo Marcelo Luiz Capelari o seguro é uma ferramenta que ganha espaço a cada ano, principalmente pela continuidade de granizos na região e também pela simplicidade em executar as apólices de seguro.

“O seguro agrícola privado é simples de contratar e é objetivo. O produtor rural investe com a garantia de que se houver algum problema quanto a granizo ou geada, o seguro irá cobrir e ao menos o custo de produção retornará”, ressalta Capelari.

Neste ano, segundo o corretor de Seguros Ademir Viganó, somente para

granizo o valor é de R\$ 10,00 por hectare. Já o custo para contratação do seguro agrícola para granizo e geada é de R\$ 24,00 por hectare, sendo que neste ano há subvenção de R\$ 900,00 por hectare caso ocorram problemas climáticos nas áreas.

Somente pela empresa Radar, os pagamentos na safra de 2009 de seguro agrícola foram de aproximadamente R\$ 3 milhões (somando safra de inverno e verão). Já na safra 2010 (inverno e verão), os pagamentos chegam próximos a R\$ 2 milhões.

“Nós acreditamos que o aumento na procura da realização do seguro se deve também a subversão do governo, pois esta é uma alternativa que já está tornando-se um hábito na região. Temos objetividade na prática do negócio e por isso o seguro conquista a cada ano mais credibilidade”, explica Viganó.

O Engenheiro Agrônomo Marcelo Capelari destaca ainda que os produtores que realizam seguro agrícola devem implantar a cultura durante o período de zoneamento. “O zoneamento deve ser cumprido para que quando forem realizadas as vistorias, tudo esteja de acordo para que caso necessite, o produtor obtenha os recursos contratados”, enfatiza.

Contratos para safra de verão

As culturas de verão (soja, milho e feijão) também possuem opções de seguros agrícolas. Para o milho e soja, as subvenções são de 50% da média produtiva estimada pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) e para a cultura do feijão, esta subvenção é de 70% da média de produção.

No mês de agosto o governo definirá a Política do Seguro e o Jornal Copercampos irá divulgar aos associados. De acordo com o corretor Ademir Viganó a maior procura pelos seguros contra granizo são para cultura de soja e feijão. Na safra 2010/2011, o seguro privado na região de Campos Novos chegou a aproximadamente 18 mil hectares (somando as duas culturas).

Em suas refeições, escolha a carne suína

A carne suína é mais barata, saborosa e muito saudável, além de ser indicada para todas as pessoas. Em todo o mundo, a carne suína é consumida por 64% da população, contra 27% da bovina e 8% da carne de frango.

Você sabia que a carne de suína possui adequado teor de proteínas (19 a 20% na carne magra) com boa combinação de aminoácidos essenciais, apresentados em forma biologicamente disponível. Também é uma excelente fonte de vitaminas do complexo B, principalmente de Tiamina (B1), Riboflavina (B2) e Cobalamina (B12).

A Tiamina, por exemplo, é importante para o metabolismo das gorduras, carboidratos e proteínas, e essencial no sistema nervoso central e devido a isto é conhecida como vitamina antineurítica. Já a Riboflavina - só encontrada em tão grande quantidade na carne suína e no leite - é essencial para a formação de células vermelhas do sangue, para a ocorrência da neoglicogênese e na regulação das enzimas tiroideanas.

A Cobalamina (B12) é importante no metabolismo dos ácidos nucleicos é essencial para o funcionamento de todas as células do organismo, especialmente no trato gastrointestinal, tecido nervoso e medula óssea.

Mais vantagens:

- A carne suína também se destaca pelo seu conteúdo de cálcio, fósforo e principalmente potássio, que tem importante função na normalidade da pressão sanguínea. E, como se sabe, a hipertensão tem alta prevalência na população humana e as principais indicações nutricionais para controlá-la são as de diminuir o sódio e aumentar o potássio.
- Outro mineral importante da carne suína é o ferro, que é biodisponível e rapidamente assimilado pelo organismo. A deficiência de ferro é especialmente sentida pelas crianças e mulheres: público alvo de riscos de anemia.
- Ao consumir 85 gramas de carne suína, um indivíduo atende aos seguintes percentuais de suas necessidades diárias de nutrientes: 53% de tiamina (B1), 33% cobalamina (B12), 22% de fósforo, 20% de niacina (B3), 19% de riboflavina (B2), 18% de piridoxina (B6), 15% do zinco, 15% do zinco 11% do potássio, 7% do ferro e 6% do magnésio.



Mais barata e muito mais saudável, a carne suína é item essencial em sua alimentação. E para que você possa usufruir de todos os benefícios deste alimento nutritivo, o Supermercado Copercampos está realizando promoções de carne suína todas as semanas. Confira as ofertas em carnes do Supermercado e adquira produtos de qualidade e origem.



ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO



Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.



NATIVO

Já pensou em ter uma proteção completa em campo?

Nativo defende sua lavoura além das principais doenças.

E esta proteção completa significa mais produtividade já que sua plantação fica protegida por igual seja da ferrugem, das manchas, do oídio ou da giberela, todas muito danosas à cultura do trigo. As doenças são muitas, mas a proteção é uma só.

Nativo - Protege muito, contra mais doenças.

 Bayer CropScience
Se é Bayer, é bom.

Nesta edição, o Jornal Copercampos trará informações de analistas de mercado parceiros da cooperativa. Por motivos de férias, o diretor executivo Clebi Renati Dias não estará apresentando seus comentários nesta edição, porém, na edição de agosto, novidades e um panorama do mercado de cereais no mundo serão apresentados pelo diretor da Copercampos. A todos, uma boa leitura.

Soja terá uma montanha-russa climática nos próximos 45 dias

Por Fernando Muraro Jr. – Engenheiro Agrônomo e analista de mercado da AgRural Commodities Agrícolas

O excesso de chuva marcou a implantação das lavouras de soja na primavera dos Estados Unidos. A umidade castigou especialmente o leste do cinturão produtor. Tomando-se os dados de chuva desde 1990, Illinois, Indiana e Ohio, por exemplo, tiveram em 2011 o maior volume já registrado entre os meses de abril e junho. Em Iowa, maior produtor de soja e milho dos EUA, foi o nono maior volume para o período. O excesso de umidade prejudicou e atrasou o plantio do milho e a semeadura da soja no Meio-Oeste dos EUA. Por isso, o desenvolvimento das lavouras está pelo menos duas semanas atrasado.

Segundo dados divulgados ontem pelo Usda (Departamento de Agricultura dos EUA), 35% das lavouras de milho estão em polinização, ante 62% em 2010 e 47% na média de cinco anos. No caso da soja, 40% estão em floração, abaixo dos 58% do ano passado e dos 52% da média.

Esse retardo do desenvolvimento das plantações faz com que o período mais crítico para a definição da safra, o reprodutivo, esteja apenas começando, devendo estender-se até meados de agosto.

Sendo assim, o mercado climático americano deve ter seu auge nos próximos 45 dias. E é por isso que se deve esperar que o gráfico da soja na Bolsa de Chicago nesse período em muito se assemelhe a uma montanha-russa.

Mas nem só de chuva vive a safra. Há também as temperaturas, e são elas que podem deixar as marcas mais profundas no período reprodutivo. Em junho, ficaram na média na maior parte do cinturão produtor. Mas agora, no auge do verão americano, os termômetros passam de 30°C.

A questão é: chove ou não chove neste período de grande importância? É isso que deixa o mercado nervoso e repleto de volatilidade, ainda mais em tempos de estoques apertadíssimos nos EUA.

Para os produtores brasileiros, a precificação futura a termo nos atuais patamares de preços, e quem sabe quando o carrinho da montanha-russa subir rápido e ligeiro nos próximos dias pode ser uma boa alternativa para escapar dos tradicionais preços baixos durante o período da colheita sul-americana, em meados de março e abril.



MERCADO DE MILHO

Informações da Brandalisse Consulting
Mercado Diário de 18 de julho.

Semana que passou: Milho acompanha mercado externo e mostra leve alta interna

O mercado do Milho nesta última semana acompanhou o mercado externo e apresentou avanço nos indicativos em Reais, com apelo de níveis maiores na exportação e maior presença dos consumidores, que além de buscarem Milho estavam comprando todo o Sorgo que aparecia para o setor de ração trabalhar nas próximas semanas. Com isso houve ajustes positivos de R\$ 0,50 a R\$ 1,00 nas principais praças e mesmo assim a pressão de venda foi pequena. A safra continuava em colheita lenta no Centro Oeste e o produto que chegava, boa parte já estava comprometido e parte os produtores não queriam vender. Desta forma o fechamento do período se deu com pressão positiva e indicativos maiores. Com os pequenos consumidores tendo que pagar os maiores ajustes para se abastecer, porque os grandes do setor de ração tem muitos contratos de milho para receber nestas próximas duas semanas em diante e assim estavam atuando de maneira pontual e não forçando as posições para não inflacionar ainda mais os indicativos.

Semana que entra: Safrinha aumentando a oferta no Paraná

O mercado do milho deveria ver o ritmo da colheita do Milho do Paraná crescer neste meio de semana em diante e assim poderemos ter aumento das ofertas de produtor via balcão e também de lotes livres e muitas entregas programadas devendo fluir. Com o clima seco e quente que tivemos nos últimos dias houve avanço rápido na

maturação das áreas do Paraná e Centro Oeste e desta forma deveremos ter mais milho a venda nestes próximos dias e isso pode até mesmo servir de apelo negativo para as cotações, mas pelo estado que as lavouras se encontram, há poucas chances de grandes quedas nas cotações, porque os produtores estão preparados para vender nos preços atuais ou acima e poucos mostram intenção em vender se as cotações recuarem. Mas sempre quando há colheita, há mais ofertas e isso serve para derrubar os indicativos, principalmente de balcão. Este primeiro milho deveria ter boa qualidade, porque as áreas mais afetadas pelas geadas e pela seca, foram as plantadas em março e até abril e estas tem colheita de agosto em diante.

Colheita da Safrinha ainda andando lenta

Os produtores do Centro Oeste continuaram colhendo em ritmo lento, não querendo forçar, porque apontam que neste momento o armazém mais barato para eles é o campo e como o clima segue seco e quente, não há riscos de perdas, apenas estão vendo a umidade dos grãos diminuindo e já tem áreas com grão abaixo dos 15% de umidade, ou seja, já da para colher produto pronto para o consumo ou para ir para armazéns sem a necessidade de secagem e desta forma pouco produto foi colhido no período e a maior parte entregue para quitar contratos, que segundo dados locais do MT, já estaria com cerca de 65% da safra já negociada e desta forma restando pouco mais de 1/3 para os produtores negociarem até o próximo ano. Com a colheita andando em Goiás, já com ritmo mais avançado, porque as lavouras do estado foram plantadas mais cedo e o produto vem para cumprir contratos e pouco produto livre aparece. Mostrara a colheita começando efetivamente a andar no Paraná agora nesta semana e na próxima teremos colheita localizada no MS e somente em agosto veremos colheita fluindo bem em São Paulo. Com indicativos que tem perdas e seguimos indicando que o volume total tem pouco fôlego para ir além das 19 milhões de T, a Conab continua apontando para 21,7 milhões de T.

Faça sua adesão ao Programa de Fidelidade

A Copercampos já está realizando o cadastro de produtores que desejam ingressar no Programa de Fidelidade da cooperativa para a próxima safra 2011/2012. Os termos de adesão já foram disponibilizados nos departamentos técnicos da matriz e filiais e nos departamentos técnicos e para participar, os associados precisam preencher e assinar os comprovantes.

Programa modelo no Brasil, o Programa de Fidelidade da Copercampos distribuiu aos produtores fiéis a cooperativa somente em 2010 mais de R\$ 2 milhões aos 362 sócios que participaram do programa. Neste ano, o evento da fidelização será realizado no dia 22 de julho.

Para participar do Programa de Fidelização da Copercampos é necessário:

- Assinar termo de adesão ao programa;
- Adquirir 100% dos insumos e entregar 100% da produção agrícola para a Copercampos (exceto feijão);

- A validação do programa é de 30 de maio de 2011 a 30 de maio de 2012;
- Base de cálculo para a fidelização: Movimentação econômica do exercício de 2011. (Compra de insumos; Venda de cereais (inclusive feijão); Comercialização das Lojas Agropecuárias, Posto de Combustíveis e Supermercado).

A fidelidade contempla:

- Preferência do fidelizado na produção de sementes;
- Assistência técnica direta;
- Crédito rotativo facilitado com base na conta capital integral;
- Cursos técnicos – administrativas – financeiros, etc.
- Informações diárias de mercado;
- Viagens técnicas e eventos.

Guri de Uruguaiana anima e motiva espectadores presentes em evento do Núcleo Feminino Copercampos



Diretores da Copercampos fizeram abertura do evento



Guri de Uruguaiana proporcionou alegria aos participantes do projeto do Núcleo Feminino

Alegria para continuar a cooperar é o objetivo do grupo formado por mulheres associadas e esposas de sócios da cooperativa

Os espectadores compareceram e as palestras/shows com José Cordeiro e Guri de Uruguaiana, realizadas pelo Núcleo Feminino Copercampos, com apoio da Copercampos, Sicoob Credicampos e Sescop/SC no dia 16 de junho, no Clube Aqua Camponovense proporcionou reflexão sobre a rotina de cada pessoa e seus deveres na sociedade, além de é claro, promover risos e gargalhadas com piadas animadas e com a participação do público.

O projeto “Alegria da Coperação” desenvolvido pelas mulheres participantes do Núcleo Feminino Copercampos também visa transformar a rotina da sociedade camponovense mais necessitada. Todos os participantes do evento doaram um quilo de alimento não perecível que foi doado a instituições e a comunidade.

Na abertura do evento, o presidente Luiz Carlos Chiocca e o vice-presidente Cláudio Hartmann destacaram o sentimento cooperativista e a importância do divertimento após dias cansativos de trabalho. “Nós só temos que agradecer a presença de nossos associados no evento e ao Núcleo Feminino por estar desenvolvendo ações de integração dentro e fora da cooperativa. As palestras foram espetaculares e através destas ações podemos projetar mudanças de atitudes durante nossos dias e trabalhar com ainda mais moti-



Palestrante José Cordeiro promoveu reflexão às famílias

vação. Destacamos sempre a família como base para o sucesso na agricultura e este evento foi dedicado para resgatar valores e promover uma reflexão sobre nossas atitudes e comprometimento familiar”, ressaltou Chiocca.

O palestrante José Cordeiro abordou em sua palestra ações para que as pessoas conquistem seus objetivos com ousadia. Cordeiro atraiu o público com palavras de impacto e atitude, a fim de promover uma reflexão sobre nossas responsabilidades e metas futuras.

Já o humorista gaúcho Jair Kobe apresentou o seu mais conhecido e instigante personagem. O Guri de Uruguaiana “Che” provou risos do início ao final da apresentação. Piadas e paródias causaram expectativas ao público que ao final de um conto e outro, esperavam a próxima surpresa do show.

Mais de 700kg de alimentos arrecadados

No evento do Núcleo Feminino Copercampos todos os participantes doaram um quilo de alimento não perecível. Foram recebidos mais de 700kg de alimentos entre, feijão, arroz, sal, açúcar e macarrão, além de outros mantimentos. 51 cestas foram confeccionadas e serão doadas a pessoas necessitadas.

Um estudo foi realizado pelo setor de Treinamentos e Desenvolvimento da cooperativa para identificar quais são as pessoas e instituições que necessitam dos alimentos.

Aqui os técnicos entram em campo



Profissionais do Departamento Técnico conferem variedade de trigo a campo

A Copercampos se preocupa com o desenvolvimento da agricultura e está preparada para atender aos seus associados e clientes. Com um Departamento Técnico especializado, a cooperativa é referência na assistência técnica e conta em suas filiais e na matriz, com profissionais habilitados e com experiência nas diversas culturas praticadas em todo o estado de Santa Catarina e na região norte do Rio Grande do Sul.

Com um corpo técnico formado por 18 profissionais (13 Engenheiros Agrônomos e seis técnicos em agropecuária), atuando diretamente no campo, a Copercampos desenvolve um trabalho de confiabilidade e principalmente, respeito aos agricultores.

Acompanhando o uso das modernas técnicas de semeadura, práticas inovadoras de manejo, tratos culturais e até na colheita, os profissionais da cooperativa proporcionam aos agricultores assistidos, exatidão em informações, transparência sobre a qualidade de produtos e suas características, proporcionando ao produtor, subsídios para a tomada de decisão quanto ao uso de fertilizantes, inseticidas, fungicidas e escolha de sementes de soja, feijão e híbridos de milho, por exemplo.

Mas a infinidade de tarefas exercidas pelos profissionais tem seu reconhecimento após safras cheias, como a de 2011, que contou com recorde na produção de soja e altas médias na cultura do milho, que atingiu históricos 155 sacos/ha. Também na safra 2010 de trigo a produtividade repercutiu no aprimoramento técnico. Com a adoção de tecnologia e de variedades adaptadas à região a média foi de 60 sacos/ha.

E você produtor sabe quais são as atribuições dos profissionais do Departamento Técnico da Copercampos? Destacamos algumas das responsabilidades destes homens e mulheres que desenvolvem o agronegócio dentro da Copercampos e proporcionam lucratividade e renda aos agricultores.

A missão do cargo parece fácil, mas é árdua. De sol a sol, enfrentando chuva e problemas climáticos, os técnicos tem a incumbência de realizar "Atendimento Técnico efetivo aos produtores rurais que resulte em maior produ-

vidade com menor custo, maior lucratividade e responsabilidade ambiental".

Na prestação de assistência técnica aos produtores, os profissionais realizam:

- Amostragem de solo, análise, interpretação e recomendação;
- Elaboração de projetos de Crédito Rural (custeio e investimento) e emissão de laudos;
- Receituário Agrônomo para todas as culturas e Anotação de Responsabilidade Técnica (ART);
- Venda técnica de insumos, análise de crédito e cobrança juntamente com o setor financeiro, elaboração de pareceres técnicos;
- Regulagens de máquinas e implementos agrícolas;
- Cursos Técnicos a produtores e junto a empresas parceiras em horários extras de trabalho;
- Planejamento das áreas e culturas para próximas safras visando rotação de culturas e plantio direto além da confecção de custos de produção por cultura;
- Busca constante por novos clientes;
- Produção de sementes desde a implantação das lavouras, passando pelas vistorias, elaboração de laudos até a limpeza de colhedoras e o recebimento na UBS;
- Atualização de cadastro no sistema da cooperativa;
- Acompanhamento integral dos ciclos das culturas de inverno e verão;
- Orientação para devolução das embalagens vazias de agrotóxicos;
- Participação e organização dos dias de campo de verão e inverno;
- Ensaios com instituições de pesquisa para validação de cultivo e uso;
- Apresentação de resultados específicos da nossa região relativo aos insumos, cultivares, fertilizantes e híbridos, com ensaios efetuados nas áreas dos produtores de várias filiais;
- Participação de eventos sobre os mais variados temas ligados a agricultura;
- Análise de sementes com testes de vigor, germinação e pureza.

Responsabilidades na produção de sementes

Na produção de sementes, o apoio técnico é fundamental. Todo o trabalho de coordenação, encaminhamento de documentação e legislação é responsa-

O Pirata sempre afunda com seu barco!

A pirataria e o comércio de sementes irregulares são um dos grandes atrasos para o desenvolvimento do setor agrícola brasileiro. Essa prática ilegal causa prejuízos na produtividade e credibilidade dos produtores, agricultores e pesquisadores, atingindo também os consumidores. Compre sementes legalizadas e não afunde sua produção.





Engenheiro Agrônomo Fabrício Jardim Hennigen e associado Valdomiro Roveda realizam vistoria em lavoura de soja para semente

bilidade do setor. O Planejamento e a escolha de cultivares para produção de semente são realizados em parceria com o produtor rural. Orientações quanto ao zoneamento e época de plantio dos cultivares, vistorias durante todo o ciclo e na colheita, acompanhamento, limpeza e regulagens de máquinas e colheitadeiras é realizado pelos profissionais do Departamento Técnico da Copercampos.

Outras ações como o levantamento das coordenadas geodésicas do campo de semente inscrito junto ao Ministério da Agricultura; inspeção dos campos de semente nas fases de florescimento e maturação; laudo de inspeção de campo no florescimento e pré-colheita; acompanhamento integral nos campos de produção de semente; aprovação ou condenação destes

campos e coleta de amostras de solo nos campos de sementes para a Cidasc a fim de verificar se a área está livre de pragas quarentenárias para exportação de semente de Soja é também tarefa dos profissionais técnicos.

A parceria com empresas obtentoras dos cultivares possibilita que a cooperativa produza sementes de qualidade e com ótima porcentagem de vigor e germinação. A Copercampos conta com a parceria na produção de sementes com sete empresas de sementes e os técnicos da cooperativa, com apoio dos profissionais destas empresas, desenvolvem junto ao produtor multiplicador, aperfeiçoamentos para que as sementes tenham a qualidade exigida pelos mais críticos produtores.

Eficiência máxima em fertilizantes.

Um fertilizante inovador, criado para atender uma agricultura moderna e inteligente, que produz alimentos ao mesmo tempo que preserva o meio ambiente e dá condições para que o solo fique cada vez melhor.

“O arroz com BioCoper produziu 20% a mais que na área com adubo convencional. Isso demonstra o potencial do produto”

Rizicultor **José Carlos da Silva**
Gaspar - SC



Debates que transmitem informações para desenvolver a agricultura



Encontro em Fraiburgo realizado no dia 13 de julho reuniu mais de 120 clientes e produtores associados da Copercampos



Clebi Renato Dias participou do evento em Fraiburgo



Encontro em Ituporanga, no dia 12 de julho, marcou início das atividades da filial no município que contará com venda de insumos e sementes e armazenamento de grãos



Diretor executivo Laerte Izaias Thibes Júnior e chefe da Indústria de Fertilizantes Edilson Brasil Moreira apresentaram BioCoper em Campo Belo do Sul

A diretoria da Copercampos está promovendo reuniões em todas as filiais da cooperativa para apresentar os resultados da safra de verão 2010/2011 e ressaltar também, os benefícios que as sementes certificadas e produzidas pela empresa geram aos associados. O Fertilizante BioCoper, já utilizado pelos agricultores é tema de palestra e novas fórmulas são apresentadas nos eventos

Os associados são os proprietários da cooperativa e durante todos os dias podem questionar e principalmente colaborar para desenvolver a empresa. Valorizar estes sócios sempre foi o objetivo da diretoria da Copercampos que desde o dia 05 de julho está realizando encontros com os produtores rurais para principalmente ouvir as reivindicações e apresentar o trabalho e resultados obtidos ao longo dos mais de 40 anos da cooperativa.

Encontros em Curitiba, Campos Novos, Campo Belo do Sul, Otacílio Costa, Brunópolis, Fraiburgo e Ituporanga já foram realizados. Reuniões em Bom Retiro e São José do Ouro serão promovidas até o final de julho e de acordo com o diretor vice-presidente da Copercampos Cláudio Hartmann, os eventos estão sendo fundamentais para planejar ações e investimentos que atendam as necessidades dos associados.

“Estas reuniões que estamos realizando são essenciais para que possamos conferir com os produtores quais são suas necessidades e seus desejos. Todos tem muita dedicação e amor pela Copercampos e por isso, realizamos os encontros para nos aproximar e valorizar os verdadeiros donos da empresa”, explica Hartmann.

Os diretores da Copercampos, Presidente Luiz Carlos Chiocca, vice-presidente Cláudio Hartmann e diretores executivos Laerte Izaias Thibes Júnior e Clebi Renato Dias, além de membros dos conselhos de Administração e Fiscal, gerentes e funcionários das unidades estão participando dos encontros.

Os assuntos debatidos nas reuniões são variados. Desde a produção de sementes de soja e de variedades disponíveis para plantio e multiplicação,

sementes de trigo disponíveis para o plantio, mercado de fertilizantes e de cereais e informações do fertilizante BioCoper promovem o debate e a transmissão de conhecimento aos produtores.

“Nós realizamos os eventos com a finalidade de valorizar e informar os agricultores sobre seus benefícios e responsabilidades. Temos ótimos produtos como o BioCoper e sementes de qualidade disponíveis aos agricultores e também destacamos a oportunidade de se associar a Copercampos. A empresa é aberta e quer crescer sempre com o produtor. Trabalhamos diariamente para que os associados obtenham lucratividade no campo e para isso, a união é fundamental”, ressaltou o presidente Luiz Carlos Chiocca.

De acordo com o diretor executivo Laerte Izaias Thibes Júnior o objetivo da Copercampos é de aproximar a diretoria dos agricultores a fim de melhorar a qualidade dos serviços e produtos oferecidos. “Além disso, estamos valorizando os produtores, pois temos este espaço dedicado ao diálogo e para apresentar aos produtores, informações e novidades do mercado de fertilizantes e de sementes. Apresentamos as projeções de produção de semente de soja aos produtores para que estes multiplicadores se programem para poder produzir sementes com a qualidade Copercampos”, destacou Thibes Júnior.

O chefe da Indústria de Fertilizantes BioCoper Edilson Brasil Moreira palestrou aos associados sobre o biofertilizante produzido pela cooperativa. Associados puderam conhecer o processo de produção do produto, bem como, obter informações sobre quais são os benefícios da utilização do produto que tem bases orgânicas, sendo ecologicamente correto e agronomicamente funcional.

O gerente técnico e insumos Edilson José Enderle e o coordenador do Departamento Técnico Engenheiro Agrônomo Marcos Schlegel participaram do evento e apresentaram as variedades de semente de soja disponíveis para multiplicação. “Nesta safra de 2010/2011 produzimos mais de 800 mil sacos de sementes e essa produção é resultado do comprometimento dos



Gerente técnico e insumos Edmilson José Enderle apresentou sementes de soja disponíveis para plantio para a safra de verão 2011/2012 em reunião em Otacílio Costa



Associados de Brunópolis compareceram ao evento realizado no dia 08 de julho

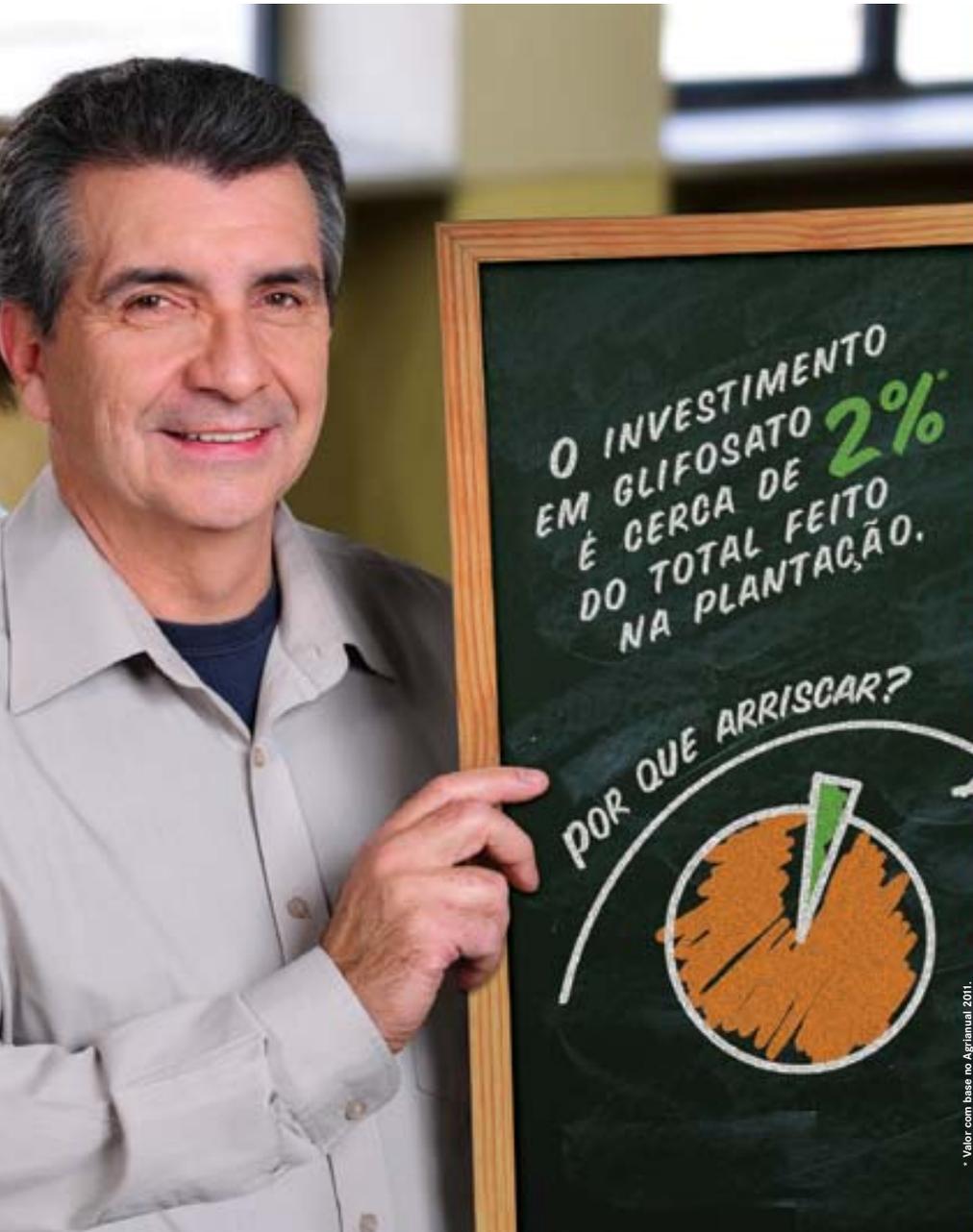
associados da Copercampos, pois semente se faz no campo, e por isso, nós valorizamos os multiplicadores”, ressalta Enderle.

Já o diretor executivo Clebi Renato Dias destaca nas reuniões o mercado de grãos e opções de negócios para este ano, assim como projeções da



Evento em Curitiba foi realizado no dia 05 de julho

safras atual de inverno e de verão. Clebi ressaltou as opções disponibilizadas pela Copercampos para compra de insumos e sementes através do Programa Barter, além da comercialização de soja a mercado futuro que já estão sendo realizadas.



O INVESTIMENTO EM GLIFOSATO É CERCA DE 2% DO TOTAL FEITO NA PLANTAÇÃO.

POR QUE ARRISCAR?



É muito importante tomar a decisão certa na hora de investir na sua lavoura. Os herbicidas da linha Roundup® são eficientes no controle das plantas daninhas, além de representarem o melhor custo-benefício. E o retorno desse investimento vem na forma de uma colheita produtiva e agricultores satisfeitos. Escolha o melhor, escolha um dos produtos da linha Roundup®.

brandworks



* Valor com base no Agrinual 2011.



Advertências - Proteção à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Não permita que menores de idade trabalhem na aplicação. Mantenha afastados das áreas de aplicação crianças, animais domésticos e pessoas desprotegidas. Use equipamentos de proteção individual (EPIs). Não coma, não beba e não fume durante o manuseio do produto. Não desentupa bicos, orifícios ou válvulas com a boca. Primeiros socorros e demais informações, vide o rótulo, a bula e a receita. Evite a contaminação ambiental, preserve a natureza. Não utilize equipamentos de aplicação com vazamentos. Não lave as embalagens ou os equipamentos em lagos, fontes, rios e demais corpos d'água. Aplique somente as doses recomendadas. As embalagens vazias deverão ser enxaguadas três vezes e a calda resultante acrescentada à preparação a ser pulverizada (tríplice lavagem). Descarte corretamente as embalagens e os restos de produto. Não reutilize as embalagens vazias. Periculosidade ambiental e demais informações, vide o rótulo, a bula e a receita. Informe-se sobre a importância do Manejo Integrado de Pragas. Leia atentamente o rótulo, a bula e o Receituário Agronômico ou faça-o a quem não souber ler.



Roundup® Ultra e Roundup® Transorb R são produtos não cadastrados no estado do Paraná.

Resultados de ensaios de híbridos do Campo Demonstrativo Copercampos

Nesta edição do Jornal Copercampos, a coordenação do Campo Demonstrativo Copercampos disponibiliza os resultados dos ensaios de híbridos de milho comerciais e pré-comerciais da safra 2010/2011.

rísticas agrônomicas e potencial produtivo dos híbridos nas condições da região de Campos Novos. Os resultados finais servem de subsídios para o Departamento Técnico e filiais na orientação aos produtores e associados da Copercampos.

Os ensaios de milho têm como principais objetivos avaliar as caracte-

Ensaio superprecoce transgênico - DATA DE PLANTIO: 27/09/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 07/10/2010

Tabela 1. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 13 híbridos comerciais e pré-comerciais, ciclo superprecoce, geneticamente modificados, avaliados em Campos Novos, SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
CELERON TL	Syngenta	71969	205	110	21,1	2,1	1,0	13792 a	229,9
SPRINT TL	Syngenta	68052	205	115	21,4	0,7	1,1	13109 ab	218,5
DKB 110/2010 YG	Dekalb	68542	210	115	24	5,7	1,1	12321 ab	205,3
32R48 HX	Pioneer	69521	215	105	22,9	9,8	1,1	12300 ab	205,0
DKB 112/2010 YG	Dekalb	70990	215	105	23,5	5,4	1,0	12097 ab	201,6
AS1551 YG	Agroeste	68542	220	125	22,6	1,8	1,1	11999 ab	200,0
FÓRMULA TL	Syngenta	70990	210	115	24,6	7,3	1,0	11817 ab	197,0
32R22 HX	Pioneer	69031	215	110	20,2	8,8	1,0	11757 ab	196,0
P1630 HX	Pioneer	69521	215	105	21,8	7,6	1,0	11546 b	192,4
BX898 YG	Nidera	68052	205	110	25,2	11	1,1	11261 b	187,7
30A30 HX	Pioneer	65604	215	130	22,1	2,9	1,0	11015 b	183,6
DKB 111/2010 YG	Dekalb	69521	210	115	23,3	4,5	1,0	10901 b	181,7
AG8041 YG	Agroceres	68052	230	150	26,4	6	1,0	10471 b	174,5
Média		69107	213	116	23	6	1	11876	197,9
C. V. (%)								7,74	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Ensaio superprecoce convencional - DATA DE PLANTIO: 27/09/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 07/10/2010

Tabela 2. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 12 híbridos comerciais e pré-comerciais, ciclo superprecoce, convencional, avaliados em Campos Novos, SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
AG 9045	Agroceres	74266	215	105	24,7	3,6	1,1	13201 a	220,0
DKB-CJ 1132	Dekalb	71234	220	130	24,7	8,6	1,1	12944 a	215,7
FÓRMULA	Syngenta	72245	205	95	24	8,2	1,0	12626 ab	210,4
DKB-BH 7005	Dekalb	66182	210	125	25,8	4,3	1,1	12538 ab	209,0
BX 840	Nidera	72750	205	100	25,6	4,2	1,0	12489 ab	208,2
CELERON	Syngenta	75276	200	120	21,8	5,5	1,0	11896 ab	198,3
AS 1551	Agroeste	72245	200	110	24,5	6,1	1,0	11304 abc	188,4
BM 822	Biomatrix	69214	220	145	24,6	10,5	1,0	11294 abc	188,2
BM 911	Biomatrix	72245	195	110	21,8	5,6	1,0	10852 abc	180,9
PRE 22S11	Prezzotto	72750	210	115	25,2	10,1	1,0	10322 bc	172,0
PRE 22S12	Prezzotto	74771	215	135	27	7,9	1,0	9155 c	152,6
BX 898	Nidera	73255	205	100	25,4	9,1	1,0	9068 c	151,1
Média		72203	208	116	25	7	1	11474	191
C. V. (%)								9,14	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Ensaio precoce transgênico - DATA DE PLANTIO: 30/09/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 10/10/2010

Tabela 3. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 20 híbridos comerciais e pré-comerciais, ciclo precoce, geneticamente modificados, avaliados em Campos Novos, SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
30F53 HX	Pioneer	71479	220	130	18,6	5,4	1,0	13428 a	223,8
30R50 HX	Pioneer	70990	220	140	18,8	4,2	1,0	13235 ab	220,6
DKB 185 YG	Dekalb	71479	220	115	16,6	4,4	0,8	12027 abc	200,4
30F36 HX	Pioneer	71479	220	135	18,1	5,8	1,0	12005 abc	200,1
30A91 HX	Agromen	67073	220	135	19,2	6,1	1,0	11635 abcd	193,9
AS 1555 YG	Agroeste	73927	230	140	17,0	5,3	1,0	11508 abcd	191,8
30A77 HX	Agromen	68542	215	120	17,5	3,0	1,0	11501 abcd	191,7
CD 397 YG	Coodetec	73438	240	165	18,3	3,6	1,0	11477 abcd	191,3
Status TL	Syngenta	72948	220	135	19,2	6,8	1,0	11276 abcd	187,9
DKB 240 YG	Dekalb	72948	210	105	16,8	5,3	1,0	11218 abcd	187,0
30A25 HX	Agromen	69521	220	135	17,0	6,3	1,0	11063 abcd	184,4
AS 1572 YG	Agroeste	68052	220	130	17,3	8,1	1,0	10795 abcd	179,9
AG 8061 YG	Agroceres	68052	220	145	18,0	8,5	1,0	10438 bcd	174,0
Maximus TL	Syngenta	70010	210	125	19,0	9,8	1,0	10369 cd	172,8
Impacto TL	Syngenta	67563	215	130	17,7	2,3	1,1	10304 cd	171,7
DB 655		70010	230	105	20,3	7,4	1,0	10285 cd	171,4
AG 8022 YG	Agroceres	72458	220	125	17,1	9,4	1,0	9929 cd	165,5
CD 386 HX	Coodetec	69521	230	160	19,8	11,7	1,0	9517 cd	158,6
DKB 390 YG	Dekalb	65604	215	125	17,0	7,6	1,0	9127 cd	152,1
DB 2A525		73927	220	140	14,2	3,7	1,0	8170 d	136,2
Média		70451	221	132	17,9	6,2	1,0	10965	182,8
C. V. (%)								8,67	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Ensaio precoce convencional - DATA DE PLANTIO: 01/10/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 11/10/2010

Tabela 4. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 17 híbridos comerciais e pré-comerciais, ciclo precoce, convencional, avaliados em Campos Novos, SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
CD 393	Coodetec	71872	250	165	18,8	5,0	1,0	12770 a	213
BH 8207		69862	230	125	16,9	6,2	1,0	11873 ab	198
AS 1565	Agroeste	74888	240	150	17,4	6,1	1,0	11265 abc	188
Status	Syngenta	68857	240	145	18,7	7,0	1,0	11155 abc	186
DKB 245	Dekalb	73380	220	140	17,9	5,0	1,0	11130 abc	185
30A37	Agromen	72375	230	140	17,3	5,5	1,0	10900 abc	182
Ag 8025	Agroceres	72878	220	115	18,0	6,1	1,0	10896 abc	182
30A68	Agromen	72375	220	120	17,6	3,1	1,0	10801 abc	180
BM 3066	Biomatrix	65339	230	150	17,6	7,8	1,0	10740 abc	179
HS 6206	Nidera	72878	230	145	17,2	11,9	1,0	10519 abc	175
AS 1775	Agroeste	69862	240	155	17,9	6,3	1,0	10500 abc	175
Maximus	Syngenta	68354	230	130	18,4	7,9	1,0	10121 bc	169
BM 810	Biomatrix	70867	220	125	17,5	9,3	1,0	9765 bcd	163
HSM 969707	Nidera	69862	230	105	17,0	7,9	1,0	9632 bcd	161
PRE 32S11	Prezzotto	77401	230	115	17,7	9,1	1,0	9090 cd	151
CD 354	Coodetec	70867	230	155	17,8	11,2	1,0	8915 cd	149
PRE 32T10	Prezzotto	67852	230	155	18,2	13,7	1,0	7345 d	122
Média		71163	231	137	17,8	7,6	1,0	10436,275	174
C. V. (%)								15,65	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Ensaio teto máximo - DATA DE PLANTIO: 05/10/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 14/10/2010

Tabela 5. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 20 híbridos comerciais e pré-comerciais, teto máximo, avaliados em Campos Novos SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
30F53 HX	Pioneer	75000	220	135	19,2	5,8	1,1	13384 a	223
30F36 HX	Pioneer	74219	220	135	19,2	7,8	1,0	13127 ab	219
CD 393	Coodetec	69271	230	160	19,2	5,3	1,0	12701 abc	212
DB 2A525		75521	220	140	18,9	5,5	1,0	12389 abc	206
AS 1555 YG	Agroeste	74714	230	140	17,0	5,0	1,0	12288 abc	205
30A77 HX	Agromen	71250	215	130	17,9	4,9	1,0	12028 abcd	200
CD 397 YG	Coodetec	77083	240	165	14,7	3,6	1,0	11764 abcd	196
DKB 240 YG	Dekalb	76042	215	125	17,8	5,0	1,1	11250 abcd	188
DKB 245	Dekalb	66302	220	115	18,5	3,4	1,0	11247 abcd	187
Status TL	Syngenta	69766	220	135	20,5	5,0	1,0	11120 abcde	185
BM 822	Biomatrix	66302	220	140	18,2	5,2	1,0	11086 abcde	185
AS 1572 YG	Agroeste	66302	220	130	18,2	4,7	1,0	11049 abcde	184
30A68	Agromen	70260	215	120	18,3	3,9	1,0	11021 abcde	184
Celeron TL	Syngenta	73229	210	125	17,2	4,0	1,0	10801 abcde	180
HS 6206	Nidera	68750	220	135	18,2	7,6	1,0	10607 abcde	177
AG 8022 YG	Agrocere	74219	220	125	18,0	8,4	1,0	10597 abcde	177
BX 840	Nidera	71354	220	130	19,0	7,4	1,0	10327 bcde	172
AG 8041 YG	Agrocere	72917	220	145	18,0	4,5	1,0	10098 cde	168
PRE 22S11	Prezzotto	75521	230	105	18,0	8,8	1,0	9235 de	154
PRE 32S11	Prezzotto	72456	210	105	13,6	3,3	1,0	8243 e	137
Média		72024	221	132	18,0	5,4	1,0	11218,17508	187
C. V. (%)								9,77	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Ensaio Média Tecnologia - DATA DE PLANTIO: 02/12/2010 - DATA DE EMERGÊNCIA: 11/10/2010

Tabela 6. Rendimento médio de grãos de milho (kg.ha⁻¹;sc.ha⁻¹) de 17 híbridos comerciais e pré-comerciais, média tecnologia, avaliados em Campos Novos/SC, 2010/2011. Média de 4 repetições⁽¹⁾.

HÍBRIDO	EMPRESA	Popul. Final pl.ha ⁻¹	Altura (cm)		Umid.Colheita (%)	Grãos Ard. (%)	Índice Espiga	Produção ⁽²⁾	
			Planta	Ins.Espiga				kg.ha ⁻¹	sc.ha ⁻¹
30B39 HX	Pioneer	65580	220	135	20,5	7,3	1,0	11184 a	186
AS 1573 YG	Agroeste	67073	240	130	19,0	3,5	1,0	10960 a	183
AS 1578 YG	Agroeste	69766	220	125	18,0	3,1	1,0	10897 a	182
Truck TL	Syngenta	70990	215	140	18,9	2,8	1,0	10883 a	181
CD 384 HX	Coodetec	68835	220	125	17,2	11,4	1,0	10447 ab	174
20A78	Agromen	66045	215	120	18,3	5,8	1,0	10308 ab	172
AG 8011 YG	Agrocere	63156	230	135	17,8	8,1	1,0	10232 ab	171
Premium Flex TL	Syngenta	65115	215	160	19,2	7,7	1,0	10064 ab	168
20A55 HX	Agromen	62324	210	130	18,2	7,7	1,0	10025 ab	167
BX 970	Nidera	66045	220	125	17,8	6,7	1,0	9997 ab	167
30B30	Agromen	62324	220	115	18,5	9,4	1,0	9988 ab	166
30K75 YG	Pioneer	62324	230	140	18,2	3,4	1,0	9829 ab	164
DKB 979	Dekalb	69766	210	135	19,2	6,1	1,0	9766 ab	163
BM 207	Biomatrix	70231	220	140	17,0	8,8	1,0	9393 ab	157
BX 945	Nidera	72458	220	165	14,7	5,7	1,0	8612 b	144
CD 386	Coodetec	64625	220	135	18,2	12,9	1,0	8509 b	142
BMX 915	Biomatrix	66975	220	130	17,9	8,3	1,0	8408 b	140
Média		66684	220	134	18,1	7,0	1,0	9970,7	166
C. V. (%)								8,59	

(1) Valores seguidos por letras iguais, na mesma coluna, não diferem entre si pelo Teste de Tukey 5%;(2) Produção com umidade corrigida para 13%.

Central de Tratamento de Sementes já está em funcionamento



Tratamento de sementes industrial garante produtividade ao final da colheita



Tambor para tratamento das sementes

A nova Central de Tratamento de Sementes (CTS) da Copercampos, construída na filial 47 – Trevo Sul em Campos Novos já está operando e sementes de soja para a safra de verão, que inicia em outubro já estão sendo tratadas.

A nova CTS tem capacidade mínima de tratamento de 120kg de sementes de soja por minuto e permitirá que a Copercampos e as empresas parceiras realizem um tratamento industrial com qualidade, garantindo uma maior eficiência de germinação e combate a pragas e doenças no início do ciclo das culturas.

De acordo com o gerente operacional da Copercampos, Marcos Juvenal Fiori, os investimentos na construção do novo armazém e para instalação da Central ultrapassam os R\$ 300 mil. “Estamos com uma moderna Central de Tratamento de Sementes, atendendo a legislação nacional e principalmente, atendendo as necessidades de nossos associados e clientes. Desde o início de julho a central está operando e até a semeadura da safra, o trabalho será intenso. A Copercampos agora conta com duas centrais (UBS Matriz e Trevo Sul), para que um tratamento industrial de sementes seja efetuado com qualidade”, ressalta Fiori.



Carne suína com batata doce

Ingredientes

- 1 kg de batata doce descascada e cortada em pedaços pequenos;
- 2 kg de carne suína cortada em cubos pequenos;
- 1 colher (sopa) de banha;
- 1 cebola média bem picada;
- 1 dente de alho amassado e picado;
- suco de um limão;
- 1 colherinha (chá) erva doce;
- sal e pimenta a gosto.

Modo de Preparo:

Tempere a carne com o sal, a pimenta, o alho, o suco do limão e a erva doce. Em uma panela derreta a banha e junte a carne temperada refogue bem, acrescentando um pouco de água fervente, se necessário, quando tudo estiver bem refogado adicione as batatas e mais um pouco de água, tampe a panela e deixe cozinhar por alguns minutos.

Cartões de Crédito

Praticidade ao alcance de todos



Os cartões da família **Sicoobcard** foram feitos especialmente para atender às necessidades de cada associado do Sicoob. São produtos modernos, completos e repletos de vantagens. Os cartões são aceitos em uma diversificada rede de estabelecimentos e, por isso, facilitam o seu dia-a-dia e aumentam o seu poder de compra. Não perca mais tempo. Vá ao Sicoob Credicampos, escolha o seu e usufrua os benefícios.

Sicoobcard Cabal reúne num só produto a segurança do cartão de débito e a facilidade do cartão de crédito.

- Diversos estabelecimentos credenciados pela bandeira Cabal, em vários municípios brasileiros e no exterior (Argentina, Uruguai, Paraguai, Chile e Cuba);
- Dois limites de créditos: um para compras à vista e outro para as parceladas;

- Até 40 dias para pagar, dependendo da data da compra;
- Possibilidade de realizar saques emergenciais de até 25% do limite de crédito disponível.

Sicoobcard MasterCard Cartão de crédito de uso internacional oferece flexibilidade de pagamento e aceitação imediata em mais de 25 milhões de estabelecimentos em todo mundo.

- Mais prazo para pagar, de até 40 dias após a compra;
- Dois limites de crédito, um para suas compras à vista e outro para as parceladas;
- Facilidade de poder realizar saques emergenciais;
- Possibilidade de reunir num único cartão as funções de débito e crédito;
- Serviços e seguros oferecidos automaticamente pela MasterCard.

Família de Cartões SicoobCard

Para uso pessoal

- Cabal
- Maestro
- Master Card
- Master Card Gold
- Visa Classic
- Visa Gold
- Conta Corrente

Para sua empresa

- Conta Empresa
- Empresarial
- Salário

Parabéns em seu dia...

Data	Associado	Município	Data	Associado	Município
23/7	Devino Bornaghi	Cerro Negro	8/8	Solano Francisco Darold	Campos Novos
23/7	Antônio Cesar Zanella	Brunópolis	9/8	Ozires Bernardi	Capinzal
24/7	Ivo Tessaro	Campos Novos	9/8	Marlene Harmeyer Socolovski	Campos Novos
24/7	Nicolau Kemer Netto	Campos Novos	9/8	Aldivio Strasser	Lages
24/7	José Augusto Debastiani	Abdon Batista	9/8	Ederson Luiz Berwig	Campos Novos
24/7	Valsir Zancanaro	Tangará	10/8	Lacir Ribas	Balneário Camboriú
25/7	Laurindo Paese	Paim Filho	10/8	Ulisses Gatti	Ibiam
25/7	Getulio Pereira de Camargo	Curitibanos	10/8	Joel de Oliveira	Monte Carlo
25/7	Ilceu Luiz Machado	Campos Novos	10/8	Kazunari Jorge Sugiyama	Campos Novos
25/7	Adelar de Carvalho	Campos Novos	10/8	Vitor Junior Marcon	Brunópolis
26/7	Antônio Agostini	Campos Novos	11/8	Hermínio Trombetta	Campos Novos
26/7	Paulo Henrique Ceni Alves	Campos Novos	11/8	Jose Gaspar Ribeiro	Campos Novos
26/7	Renato Weber	Brunópolis	11/8	Alderson Antônio Scolaro	Brunópolis
28/7	Narciso Manchein	Abdon Batista	12/8	Ruggerio Luvison	Ibiam
28/7	Valdevino Antunes de Macedo	Campos Novos	12/8	Oraclides Dutra	Anita Garibaldi
28/7	Osnir Dutra	Vacaria	12/8	Andre Kemer	Brunópolis
29/7	Célio José Moreira	Campos Novos	12/8	Algenor Antunes Maciel	Campos Novos
29/7	Itacir Pitt	Videira	12/8	Adilso Zini	Campos Novos
30/7	Pedro Bressiani	Campos Novos	13/8	João Carlos Primon	Brunópolis
30/7	Arnaldo Antônio Favarsani	Campos Novos	13/8	Livino Canuto	Campos Novos
31/7	Riscalda Miguel Fadel	Campos Novos	13/8	Moacir Titon	Ibiam
31/7	Carlos Augusto Dall'igna	Curitibanos	13/8	Célio Deitos	Campos Novos
31/7	Marli Gonçalves Thibes	Campos Novos	14/8	João Romanatto	Tangará
1/8	Dirceu Edison Pavelski	Caçador	14/8	Luiz Carlos Chiocca	Campos Novos
1/8	Sergio Nely Tesser	Campos Novos	14/8	Adelir Antônio Toigo	Campos Novos
1/8	Darci de Oliveira	Ibiam	14/8	Elias Piovesan	Ervál Velho
1/8	Emerson Bulla	Ervál Velho	15/8	Nestor Alves de Oliveira	Anita Garibaldi
2/8	Geraldo Antônio Dalmolin	Ibiam	15/8	Antônio Freitas	Abdon Batista
2/8	Augusto Desdevalle	Campo Belo do Sul	15/8	Vilson Canuto	Campos Novos
3/8	Adair Toaldo	Capinzal	15/8	Lucas Gonçalves Raysel	Campos Novos
4/8	Domingos Waldemar Borges da Silva	Campos Novos	15/8	Jhonatan Martins Chaves	Campo Belo do Sul
5/8	Juvenil Moyses Dutra	Campos Novos	16/8	Carmelino Pelozato	Anita Garibaldi
6/8	Adão Jesus de Moraes	Anita Garibaldi	16/8	Vilson Rech	Brunópolis
6/8	Jean Martendal	Abdon Batista	16/8	Dineia Aparecida Molossi Roveda	Campos Novos
7/8	Marlene Martins de Souza	Campos Novos	17/8	Marcio José Chiodi	Campos Novos
7/8	Jani de Souza Filho	Campo Belo do Sul	18/8	Adiles Fagundes Cordeiro	Campos Novos
7/8	Valdomiro Menegazzo Junior	Abdon Batista	18/8	João Neri Rigo	Monte Carlo
8/8	Tetsuo Yamanishi	Campo Belo do Sul			



“Somos trabalhadores rurais e amamos o que fazemos”

Celso Rogério de Souza
Campos Novos – SC

Celso e Marli: Casal comprometido em todas as atividades da propriedade

Integrar atividades para obter lucratividade no campo. Associado da Copercampos desde 2001, Celso Rogério de Souza busca na diversificação de atividades obter uma melhor renda dentro da propriedade. Celso é casado com Marli Terezinha de Lima de Souza e o casal tem dois filhos: Valdemar Manoel de Souza, que está concluindo o curso de técnico em agropecuária e Emanuele Tatiana de Souza.

Residentes na localidade de São Francisco, interior de Campos Novos, a família de Celso busca através das atividades de suinocultura e de produção leiteira, conquistar seus objetivos. Além das atividades agrícolas, Celso tem uma empresa de transporte e presta serviços para a Suinocultura da Copercampos.

A participação da esposa de Celso é destaque na propriedade. Marli coordena a produção de leite no sítio e entre um dia e outro encontra tempo para participar do Núcleo Feminino Copercampos. Nesta edição do Jornal Copercampos vamos conhecer um pouco mais do trabalho e das conquistas da família.

A suinocultura e seus diferenciais

“Em 2005 construímos a pocilga com capacidade de alojar um mil suínos e buscamos na atividade viabilizar outras atividades como a leiteria e também ter uma outra fonte de renda na propriedade. Para nos mantermos na área rural precisamos diversificar e com a suinocultura ampliamos nossos negócios e principalmente, hoje sentimos muito prazer em executar a atividade e isso é fundamental, pois somente amando o que se faz, é que se consegue uma melhor qualidade de vida. Quando nós adquirimos esta propriedade pensávamos em ter a área só para lazer, mas para continuarmos com o sítio sentimos a necessidade de investir na suinocultura e em outras atividades”, destaca Celso.

Produção leiteira coordenada pela esposa

“Uma atividade complementa outra e aqui todos trabalham. Para viabilizar a produção leiteira temos a suinocultura e uma complementa a outra. Minha esposa é quem realiza este trabalho e sei que este trabalho realizado por ela é fundamental para manutenção da propriedade. Estamos ainda iniciando um trabalho, mas desde 2006 quando adquirimos os animais, estamos obtendo bons resultados graças ao empenho de toda a família”.

A base de tudo

A união familiar é um diferencial da família de Souza. Celso ao comentar de seus filhos e esposa resalta seu amor e empenho para proporcionar melhores condições de vida a todos. “O sentido da vida é a família. Nós trabalhamos todos os dias para nossos filhos e familiares e o amor verdadeiro é o que nos motiva a lutar na agricultura. Somos unidos e todos queremos o melhor e por isso, posso dizer que hoje estamos conquistando o que sempre desejamos, sempre com muita luta e dedicação”, comenta.

O aprendizado é fundamental

Celso trabalhou 14 anos em Granja de Suínos e destaca que este trabalho foi quem lhe proporcionou condições para ter sua propriedade e obter melhores rendas no agronegócio. “Eu tenho orgulho de falar que fui funcionário do hoje presidente da Copercampos Luiz Carlos Chiocca e trouxe muitos ensinamentos obtidos na propriedade dele para nosso sítio. Já era casado e lá adquiri muita experiência na suinocultura e quando adquirimos esta área, vi a oportunidade de executar novamente atividades com suínos e leite, então tudo que vivi antes, pode ser aplicado aqui para que obtivéssemos resultados positivos”, destaca Celso.

O apoio da cooperativa

“A Copercampos é quem nos presta todo auxílio e podemos confiar em todas as suas ações porque o associado sempre é ouvido. Temos na cooperativa, garantias de que o trabalho será valorizado e o reconhecimento vem sempre que atingimos nossas metas. Nossa empresa de transportes presta serviços na Copercampos e com esta atividade podemos ter uma melhor renda para a família”, finaliza.



Celso, Marli, a filha Emanuele e sua amiga Tainá



Vista aérea da propriedade

Copercampos no 30º Ciclo de Reuniões da Comissão de Sementes e Mudanças do Paraná



Edmilson José Enderle foi um dos palestrantes do evento

Com o objetivo de aperfeiçoar a produção de sementes do Brasil, a Comissão de Sementes e Mudanças (CSM) do Paraná realizou de 27 de junho a 1º de julho, em Foz do Iguaçu, o 30º Ciclo de Reuniões.

A Copercampos, através do gerente técnico e insumos Edmilson José Enderle e do coordenador do Departamento Técnico, Engenheiro Agrônomo Marcos Schlegel esteve representada. Durante o evento, Edmilson José Enderle representando o presidente Luiz Carlos Chiocca palestrou sobre a produção de sementes da cooperativa no Painel do “Cooperativismo: O Avanço da Produção Agrícola e o Papel da Produção de Sementes no Processo”.

Enderle explanou aos participantes do 30º Ciclo de Reuniões da responsabilidade do setor sementeiro brasileiro obter safra após safra uma melhoria da qualidade da semente e da muda ofertada aos agricultores, visando o aumento da produtividade e produção no país. “Este evento foi uma oportunidade para atualizar nossos conhecimentos sobre tecnologias de produção de sementes e também de apresentar o trabalho que estamos realizando na cooperativa para obter os melhores índices de produção com sementes certificadas e de qualidade”, destaca Enderle.

Nos cinco dias do evento, foram realizados treinamentos dos responsáveis técnicos, palestras sobre o mercado de sementes, novas tecnologias para tratamento industrial de sementes, vitrines tecnológicas e palestras com renomados profissionais da área. Além da Copercampos, outras cooperativas participaram do evento no estado do Paraná.

Técnicos da Copercampos realizam treinamento do Sistema Roundup Ready Plus



A resistência de plantas daninhas nunca foi tão estudada e o problema gera interesses de todos os envolvidos no sistema agrícola. Pesquisas são apresentadas e profissionais buscam incansavelmente soluções para garantir que estas plantas não se tornem inimigas da produtividade.

A Monsanto realizou neste ano o lançamento do Sistema Roundup Ready Plus e durante a segunda-feira (04 de julho), representantes da empresa estiveram realizando no Departamento Técnico da Matriz Copercampos, um treinamento com os profissionais da cooperativa sobre este sistema de manejo de plantas daninhas que combina a utilização do Roundup com outros princípios ativos, associado às melhores práticas, tecnologias e conhecimentos agrícolas disponíveis no mundo, para que o agricultor tenha a máxima eficiência sobre essas plantas invasoras.

No Dia de Campo Copercampos deste ano o pesquisador da Monsanto Carlos Henrique Dalmazzo abordou o tema com manejo diferenciado, enfocando principalmente nas plantas resistentes a Buva e o Azevém. Os treinamentos realizados com os técnicos visam apresentar quais são as opções de tratamento para cada planta invasora resistente e quais os custos destes investimentos.

Com o Sistema Roundup Ready Plus, a Monsanto apresenta uma ação para todo o ciclo produtivo. As tecnologias atuais disponíveis, as práticas culturais e as opções de herbicidas mais sustentáveis, econômicos e de menor impacto ambiental e na produtividade, buscando atuar na causa do problema de uma maneira preventiva ou corretiva foram destacadas pela Representante Técnica de Vendas (RTV) da Roundup, Sinara Dias como diferenciais deste sistema. Mais informações podem ser encontradas no site www.roundupreadyplus.com.br



COPERCAMPOS
POSTO DE COMBUSTÍVEIS

**A NOSSA QUALIDADE
É A SUA GARANTIA**

CAMPOS NOVOS - SC
FONE (49) 3541-6046



Mais investimentos na canola



A canola está conquistando os produtores associados da Copercampos de Campo Belo do Sul. Na safra de 2010, a oleaginosa foi testada por diversos produtores do município. Com uma área de 70 hectares, os produtores buscaram adquirir experiências com a cultura e nesta safra, a área de canola praticamente duplicou.

Com 200 hectares o município tem na canola, além do trigo, uma alternativa para o inverno. De acordo com o chefe da unidade da Copercampos de Campo Belo do Sul, Engenheiro Agrônomo Jocelito Mattos (Quinho), na safra anterior duas variedades haviam sido semeadas e neste ano, apenas a variedade Yola 61 está sendo cultivada.

“Nós estamos adquirindo experiência na cultura. Já ampliamos o plantio da cultura no município devido principalmente ao incremento que esta cultura possibilita para as culturas de verão como soja e milho. Tivemos na safra 2010/2011 de verão, em algumas áreas, um incremento em até 20%

em produtividade na soja”, enfatiza Quinho.

Mas para produzir a cultura, alguns cuidados em virtude de problemas na safra anterior foram tomados. Geadas prejudicaram algumas lavouras em 2010 e neste ano, os agricultores optaram por realizar o plantio já no mês de maio. O Engenheiro Agrônomo ressalta que para a cultura produzir bem, é preciso analisar alguns itens das lavouras, principalmente quanto a fertilidade do solo. “Solos com elevada taxa de fertilidade são essenciais. Para ter sucesso é preciso também que a área não tenha infestação de plantas daninhas de folhas largas”, comenta.

Segundo Jocelito Matos, a adoção de uma sequência de culturas (soja/canola/milho/trigo), auxilia no sucesso com a cultura. “A canola apresenta diversas vantagens no controle de doenças e uma melhor eficiência quanto ao uso de nutrientes, especialmente o nitrogênio, pois a canola tem rápida decomposição da biomassa, resultando assim em produtividade e lucratividade ao produtor”, finaliza.

Híbridos Pioneer® com tecnologia Herculex® I: testados e aprovados pelo produtor.

APROVADO
PELO PRODUTOR



Copercampos - Campos Novos - SC

Ranking	Híbrido	Produtividade (sc/ha)
1º	30F53H	223,8
2º	30R50H	220,6
4º	30F36H	200,1
Média Geral		182,8

Copercampos - Campos Novos - SC

Ranking	Híbrido	Produtividade (sc/ha)
1º	30B39H	186,0
Média Geral		166,0

Resultados obtidos em ensaio de híbridos Bt de média tecnologia, com 17 híbridos avaliados.

Resultados obtidos em ensaio de híbridos precoces Bt, com 20 híbridos avaliados.

LIBERTY LINK © Liberty Link é marca registrada e utilizada sob licença da Bayer CropScience. Tecnologia de proteção contra insetos Herculex® I desenvolvida pela Dow AgroSciences e Pioneer Hi-Bred. © Herculex® I e o logo HX são marcas registradas da Dow AgroSciences LLC. © Marcas registradas da Pioneer Hi-Bred.



PRODUTOS · MARCA
PIONEER

Novidades em sementes de inverno já estão semeadas



O Dia de Campo de Inverno da Copercampos está programado para final de outubro, mas os trabalhos de semeadura já ocorreram. No mês de junho e julho, a coordenação e funcionários do Campo Demonstrativo realizaram o plantio de cevada, trigo, aveia branca e aveia comum e outras variedades de forrageiras.

De acordo com o coordenador do Campo Demonstrativo, Engenheiro Agrônomo Fabrício Jardim Hennigen, neste ano, o evento apresentará um trabalho diferenciado com cevada, pois a cultura vem conquistando mercado na região. “Faremos uma apresentação de ensaios em cevada com diferentes populações na cultura para demonstrar aos produtores quais as maiores produtividades e melhores resultados quanto à sanidade na cultura”, explica.

Fabrício ressalta que neste Dia de Campo de Inverno, novas variedades de aveia branca, destinadas ao consumo humano serão apresentadas. “Temos boas opções de aveia branca e demonstraremos estas variedades aos participantes do evento. Estamos semeando também no campo demonstrativo, pré-lançamentos em trigo e outras forrageiras para plantio no inverno”, comenta Hennigen.

Empresas parceiras da Copercampos estarão apresentando o portfólio de produtos disponíveis para o cultivo de cereais de inverno. Ensaio com soluções para manejo das culturas e utilização de produtos químicos proporcionarão melhores avaliações dos agricultores participantes do evento.

Área recebe adubação com BioCoper

A área destinada à realização do Dia de Campo de Inverno, assim como no evento de culturas de verão recebeu adubação com fertilizante BioCoper. Na safra de 2010, associados e clientes utilizaram o produto nas culturas de inverno e tiveram ótimas produtividades.

“Um manejo diferenciado das culturas de verão resulta em boas produções. Com o fertilizante BioCoper temos uma opção funcional e economicamente mais atrativa aos produtores e no Campo Demonstrativo estamos utilizando o produto por ter resultados expressivos na safra passada e que de acordo com pesquisas, aumentará os efeitos funcionais com o uso contínuo”, finaliza Hennigen.

Técnicos conhecem resultados obtidos pela Pioneer através do Time de Avanço



Durante a safra de verão, o Time de Avanço Pioneer, que conta com Engenheiros Agrônomos, técnicos e associados da Copercampos realizou avaliações de híbridos presentes no mercado e no dia 16 de junho, um evento realizado pela empresa apresentou os resultados dos ensaios.

De acordo com Engenheiro Agrônomo Anelcindo Souza Júnior, representante comercial da Pioneer para a região, participaram deste evento em Campos Novos, profissionais das regiões de Videira, Concórdia, Campos Novos e Barracão (Rio Grande do Sul).

“No evento a Pioneer apresentou os dados obtidos quanto as produtividades destes híbridos semeados a campo e também demonstramos os resultados quanto a sanidade, acamamento e arquitetura de planta dos híbridos comerciais. O objetivo da Pioneer com o Time de Avanço é disponibilizar aos técnicos e conseqüentemente aos produtores, os melhores híbridos para se plantar nas diferentes regiões do estado”, destaca Souza.

Híbridos superprecoces e precoces de diferentes empresas foram plantados e adubados igualmente e durante o time do avanço, os técnicos avaliaram as características agrônômicas dos produtos.

Promoção nas lojas

AGROPECUÁRIAS COPERCAMPOS

As Lojas Agropecuárias da Copercampos, a partir de agora contam em seus estoques, com produtos da linha agrícola para seus associados e clientes.



Materiais elétricos:

Lâmpadas, extensões, tomadas, disjuntores, fios e cabos elétricos e muito mais itens para sua construção.



Produtos para selaria com pagamento em 3x sem juros

Toda linha de produtos Merial com pagamento para 30/09



Produtos Mactron:

forrageiras e moedores com ótimos preços. Confira!



Opções em calçados masculinos e femininos para o dia no campo e também para a cidade em até 3x

Baterias Heliar e Baterias Oeste



* Na troca da bateria usada, desconto de R\$ 1,00 por quilo da sucata.



Novidades em equipamentos para plataformas de colheitadeiras

- * Dedo Duplo
- * Barra do Dedo
- * Barra de Corte
- * Navalhas
- * Rebites
- * Parafusos
- * Acopladores
- * Guia de Dedo Retrátil
- * Dedo Retrátil

Para consulta de preços e prazos visite nossa loja e confira todos estes produtos e muitos outros.

PARA SUA COMODIDADE E SATISFAÇÃO
COMPRA NAS LOJAS COPERCAMPOS:

Campos Novos
49 3541-6044

Anita Garibaldi
49 3543-0225

Brunópolis
49 3556-0049

Frei Rogério
49 3257-0188

Barracão/RS
54 3356-1580

Curitibanos
49 3245-1404

Campo Belo do Sul
49 3249-1201

Fraiburgo
49 3246-0917



COPERCAMPOS
www.copercampos.com.br

Associados da Copercampos são premiados em concurso de produtividade Dekalb



Produtores associados da Copercampos: Sérgio e Volni Mânica e Reni Gonçalves e irmãos também foram homenageados

Os híbridos de milho estão cada vez mais desenvolvidos e prova desta adoção de tecnologia são os resultados obtidos na lavoura quanto à produtividade. Na safra 2010/2011, assim como nas safras anteriores, a Dekalb desenvolveu o Concurso de Produtividade “Alta Performance” e alguns associados da Copercampos participaram e foram premiados no evento realizado neste ano em Campos Novos.

Os produtores Luis Antônio Zanatta, Reni Gonçalves e irmãos, Vilmar Vieira Branco Júnior e os irmãos Sérgio e Volni Mânica receberam troféus pelo investimento em tecnologia e a conquista de altas produtividades médias com plantio dos híbridos Dekalb.

Já o Engenheiro Agrônomo da Copercampos Marcelo Luiz Capelari recebeu uma homenagem pelos valorosos trabalhos desenvolvidos durante a safra buscando sempre alcançar médias produtivas superiores na cultura do milho.

O evento da Dekalb contou com a presença dos diretores da Copercampos, Presidente Luiz Carlos Chiocca e vice-presidente Cláudio Hartmann, além de conselheiros administrativo e fiscal, demais associados convidados e técnicos da cooperativa.



Associado Luis Antônio Zanatta recebe troféu de reconhecimento pelo trabalho realizado na safra 2010/2011

Técnicos realizam treinamento da Stoller

A Stoller do Brasil realizou no dia 06 de julho, um treinamento técnico, envolvendo os Engenheiros Agrônomos e técnicos da Copercampos Matriz e filiais de Curitiba, Fraiburgo, Frei Rogério, Brunópolis e São José do Ouro.

O objetivo do treinamento foi repassar informações sobre as tecnologias desenvolvidas pela Stoller e os últimos resultados obtidos no campo com o uso destas ferramentas tecnológicas, bem como apresentação de produtos novos, ou que estão em fase de desenvolvimento.

O palestrante Cristian Leonel, do Departamento Técnico da Stoller destacou as tecnologias de Fixação Biológica de Nitrogênio (FBN), envolvendo os produtos da linha de Inoculantes; Fisiologia, Nutrição e Doenças e Fixação de flores e vagens. Participaram também do evento os supervisores da Stoller Carlos Roberto Pandolfo e Célio Francescato. O objetivo da empresa é proporcionar um melhor suporte para o departamento técnico Copercampos, buscando uma prestação de serviços que atenda as necessidades do cooperado.



Superar as produtividades médias da safra anterior é o objetivo

A tricultura enfrenta alguns desafios todo ano e muitos produtores fiéis ao plantio da cultura desistiram de investir no cereal de inverno já na safra passada. Problemas quanto a comercialização do trigo e alto custo de produção são apontados como barreiras para uma maior produção em todo o país.

O resultado disso está na manutenção da área de plantio em Campos Novos nesta safra de 2011. Na safra anterior, 11 mil hectares do cereal foram cultivados e estimativas do Departamento Técnico da Copercampos apontam para a manutenção desta área. Mas para que os produtores obtenham lucratividade os investimentos são altos.

Para o coordenador do Departamento Técnico da Copercampos Engenheiro Agrônomo Marcos Schlegel, é preciso investir em tecnologia e adubação diferenciada. “Somente com investimentos é que o produtor rural obterá a produtividade desejada e terá bons ganhos na cultura. Nossa região é conhecida por produzir o trigo tipo pão com excelente qualidade e para obter esse sucesso é preciso realizar o manejo correto da cultura”, destaca Schlegel.

Na região, o Departamento Técnico da cooperativa acredita que o cenário produtivo será mantido. “Temos um custo médio para implementação da

cultura em torno de R\$ 1.300,00 e os produtores sabem da necessidade de realizar investimentos para colher acima de 50 sacos por hectare, por isso, produtores que deixaram de plantar na safra passada, não investirão novamente no trigo”, explica Marcos Schlegel.

As lavouras de trigo na safra 2010 tiveram problemas com granizo e geadas tardias. O Departamento Técnico da cooperativa vem trabalhando para que o seguro agrícola privado seja realizado. “Nós indicamos esta modalidade de seguro para que os produtores obtenham garantias de ao menos conseguir pagar seus financiamentos. Na safra passada chuvas de granizos no período de enchimento de grão inviabilizaram a colheita, por isso neste ano estamos apresentando o seguro agrícola privado como alternativa viável aos agricultores”, enfatiza o Engenheiro Agrônomo.

As médias produtivas obtidas na safra passada são destacadas pelos agricultores como diferencial na cultura. O objetivo dos tricultores é superar a média que foi de 61 sacos/60kg por hectare. Para isso, produtores estão investindo em variedades de trigo adaptadas a região e também em um manejo diferenciado, com adubação com ótima disponibilidade de nitrogênio.

Visita a Cooperativa Agrária Agroindustrial

Produtores associados e diretores da Copercampos estiveram no dia 02 de junho na localidade de Entre Rios, em Guarapuava no Paraná visitando unidades da Cooperativa Agrária Agroindustrial e conhecendo o processo industrial da empresa, além de obras em execução na cooperativa.

A Agrária atua na produção de sementes de soja, trigo, cevada e aveia e possui a maior indústria de malte do país. Cerca de 20% do mercado brasileiro do segmento é da Agromalte, empresa da Agrária.

De acordo com o diretor executivo Clebi Renato Dias, a visita serviu para apresentar aos produtores associados da Copercampos a empresa e suas atividades. “Nós somos parceiros da Agrária na produção de cevada e com as informações obtidas sobre o processo de industrialização do produto, haverá ainda mais comprometimento dos agricultores da Copercampos”, destaca Clebi.



CropStar

Mais proteção. Mais vigor. Maior ação contra Nematoides. E claro, mais produtividade.

Tudo isso só podia ser CropStar.

CropStar, da Bayer CropScience, reúne em um só produto o tratamento de sementes mais completo e eficiente para a soja:

- Força Anti-Stress;
- Amplo controle;
- Ação eficiente contra Nematoides e Lagartas-elasma.

CropStar. O tratamento de sementes mais completo.

 Bayer CropScience

O responsável por transportar a riqueza da Copercampos



O produtor tem a tarefa de produzir, o técnico de acompanhar, o armazenista de manter o produto com qualidade e o motorista tem a importante missão de transportar essa riqueza para os diversos destinos comerciais.

É através do caminhão que todos os nossos produtos são transportados e nós da Copercampos queremos prestar uma homenagem simples e objetiva de reconhecimento a estes profissionais.

“As máquinas precisam funcionar, mas sem vocês motoristas, jamais iremos conquistar nossos objetivos de crescimento. O transporte é a base de nossa cooperativa. Somente através do caminhão é que conseguimos escoar toda a nossa produção. Através de suas mãos motorista, obtemos o sucesso e a cada viagem, jamais esqueça, que na empresa, muitos trabalharam para que os produtos cheguem ao destino. Existem dificuldades na estrada, mas com proteção divina, do padroeiro São Cristóvão, o seu trabalho é sempre reconhecido e admirado, porque você diariamente atravessa o Brasil com seu caminhão, para colocar o alimento a nossa disposição”.

Com estas palavras simples, quero parabenizar a todos os motoristas da Copercampos e demais profissionais por estarem todos os dias trabalhando para o sucesso de nossa empresa, cidade ou país. O Brasil é dependente do transporte e vocês são corajosos e guerreiros da estrada. Parabéns.

Mensagem do assessor comercial da Copercampos, responsável pelo setor de Transportes e Logística Walter Siqueira Brandão (Jaú)

A estrada do amor e da amizade



Motorista Sérgio Ângelo Bet a bordo do caminhão, pronto para transportar a riqueza produzida pelos associados da Copercampos

Satisfação em trabalhar na Copercampos e poder exercer a atividade que mais gosta. O amor pela profissão de motorista é longo. Antes mesmo de se tornar um profissional das estradas, Sérgio Ângelo Bet já estava envolvido com os veículos.

Há 20 anos atuando como motorista de caminhões, Bet, que é casado a 24

anos com Silvia Adriana Bet e tem duas filhas: Suelen e Sibeli, já foi chapeador de automóveis. Após anos exercendo a profissão, Sérgio Bet resolveu mudar de ramo, sem deixar os motores de lado e iniciou os trabalhos na estrada.

Viagens longas já fizeram parte da rotina do motorista, que permaneceu por até 15 dias longe de casa transportando a riqueza da região para o Piauí. Na Copercampos Sérgio Ângelo Bet está exercendo o cargo de motorista há mais de quatro anos e desde que entrou em um caminhão da empresa, seu desejo é continuar a trabalhar na empresa, que segundo ele, é a que mais valoriza o funcionário.

“Ser motorista da Copercampos é ter segurança e também saber que podemos contar com os colegas da empresa para tudo. Formamos uma família e a amizade é o que nós temos de melhor. Temos muitas responsabilidades no transporte das mercadorias e sabemos que ao final de uma viagem, quando chegamos em casa, tivemos nosso serviço concluído, cumprindo com nosso dever”, destaca Bet.

O seguro caminhão é citado pelo motorista como fundamental para uma boa viagem. “Na Copercampos temos ótimos caminhões para viajar e sabemos das limitações nas estradas. Viajamos sempre em dois ou três caminhões e sempre para os portos de Paranaguá e São Francisco do Sul. Como já conhecemos a estrada, temos mais atenção em alguns trechos e respeitamos os limites para que possamos fazer nossas viagens com segurança”, comenta o motorista.

Sobre o Dia do Motorista, comemorado no dia 25 de julho, Bet afirma que a profissão é muito gratificante, pois na estrada, há amizade reina. “Os motoristas amam o que fazem e todos procuram se ajudar. Na Copercampos isso é evidente e somos unidos para que juntos possamos dar continuidade ao crescimento da cooperativa”, finaliza o motorista.

Diretores da Copercampos participam de inauguração de indústria de leite da Aurora

A Coopercentral Aurora (Aurora Alimentos) inaugurou no dia 02 de julho, Dia Internacional do Cooperativismo, uma das maiores e mais modernas indústrias de produtos lácteos do país. A unidade instalada no município de Pinhalzinho (SC), tem capacidade de processamento de 2,2 milhões de litros/dia e investimentos totais da ordem de 180 milhões de reais.

A solenidade de inauguração contou com a presença de lideranças de todo o país e de diretores das cooperativas associadas da Aurora. O diretor vice-presidente da Copercampos Cláudio Hartmann e os membros da diretoria: secretário Sérgio Antônio Mânica; Conselheiros Administrativos Celso Retore e

Luís Antônio Zanatta e o membro do conselho fiscal Adão Dutra Pereira Nunes participaram do evento.

A Coopercentral Aurora iniciou a implantação da indústria de processamento de leite no primeiro trimestre de 2007. A área total construída soma 50.000 metros quadrados, sendo 35.000 m² somente de instalações industriais. Apesar da elevada automação empregada, a planta gera 420 empregos diretos e cerca de mil empregos indiretos.

* Com informações da Coopercentral Aurora

“Eu recomendo BioCoper”



Empresária Maria de Fátima Guizzardi Ubaldo (Dadá) executando plantio de flores com BioCoper



Jardins recebem adubação com BioCoper

Há mais de oito anos, a administradora de empresas Maria de Fátima Guizzardi Ubaldo, decidiu investir em flores. Isso mesmo, com apoio de seu esposo que é Engenheiro Agrônomo, Maria de Fátima, mais conhecida como Dadá inaugurou a Floricultura Flor e Ser.

Desde então, a arte em cuidar das flores é rotina na vida de Dadá. E para que as flores se desenvolvam e demonstrem toda sua beleza, além de todo amor empregado em cada muda plantada, a florista não deixa de utilizar um biofertilizante que reúne matéria orgânica e nutrientes como nitrogênio, potássio e fósforo.

“Desde o Dia de Campo de 2010, quando conheci o fertilizante BioCoper, nós utilizamos e conferimos nos jardins uma melhora significativa na respos-

ta das plantas à adubação. Utilizávamos um outro fertilizante e além de ser mais caro não era tão responsivo quanto o BioCoper e por isso, desde então, eu utilizo e recomendo o BioCoper para flores e outras plantas que comercializamos na floricultura”, ressalta Dadá.

Outro diferencial do BioCoper, segundo a empresária, é quanto a aplicação do produto nos jardins. “Nós realizamos decorações de ambientes e principalmente implantação de jardins e utilizamos o BioCoper porque não se corre o risco de queimar as raízes das plantas, evitando assim prejudicar a beleza e o desenvolvimento das plantas, por isso, eu indico sempre este fertilizante funcional e até mesmo mais barato que outros adubos utilizados em flores e mudas”, finaliza a empresária Maria de Fátima Guizzardi Ubaldo.

Syngenta realiza treinamento técnico



Com o objetivo de proporcionar um melhor entendimento sobre seus produtos e apresentar as novidades do portfólio de produtos para a safra de verão, a Syngenta reuniu técnicos da Copercampos no dia 08 de julho, na sala de reuniões do Departamento.

Durante o encontro, a Representante Técnica de Vendas Ped em Campos Novos, Engenheira Agrônoma Edina Marcon apresentou os novos produtos Ampligo

e Amistar Top que já foram utilizados com sucesso na última safra. Foi lançada também a Campanha de Verão que irá trazer muitas vantagens para os produtores.

Segundo Edina Marcon, esses treinamentos são solicitados, pois o Departamento Técnico da Copercampos visa sempre estar preparado para dar a melhor assistência ao agricultor e por isso está sempre atento às novidades do mercado.

Aumenta área cultivada com cevada em Campos Novos



A Copercampos em parceria com a Cooperativa Agrária Agroindustrial do Paraná disponibiliza aos associados a oportunidade de cultivar a cevada. Com contratos de comercialização firmados antes mesmo da semeadura, os agricultores de Campos Novos vêm na cultura, uma oportunidade de obter lucratividade na safra de inverno.

Mas para obter renda, os investimentos e os cuidados com as lavouras de cevada devem ser ainda maiores que em comparação a outras culturas de inverno como o trigo. As exigências da cultura da cevada são muitas. De acordo com o coordenador do Departamento Técnico da Copercampos Engenheiro Agrônomo Marcos Schlegel, para se cultivar a cevada é preciso ter um solo profundo e bem drenado. “Para obter produtividade e qualidade do cereal cervejeiro é preciso ter também um solo descompactado e corrigido quanto à acidez (pH) e à fertilidade. Temos cultivar adaptado a região de Campos Novos e esperamos que os produtores obtenham bons resultados na cultura da cevada, pois o aumento de área foi de 100% em relação a safra

anterior”, comenta Schlegel. Em 2010, a área cultivada foi de 500 hectares e neste ano, a semeadura será de mais de mil hectares.

Para o associado Sérgio Mânica, a cevada é uma boa alternativa no inverno. “Para se obter um bom produto é preciso investir na terra e contar com toda a ajuda de clima. Na safra passada colhemos uma lavoura com 92 sacos/60kg por hectare porque utilizamos uma boa adubação e a fertilidade do solo era muito boa e esperamos sempre, com investimentos superar as médias produtivas a cada safra”, destaca o associado e Engenheiro Agrônomo Sérgio Mânica.

Segundo Marcos Schlegel, uma população adequada de plantas é essencial para a cultura. “Aplicar fertilizantes conforme indicado pela análise de solo e segundo exigências da cultura e específicas de cultivares também contribuem para os melhores resultados. O manejo quanto a pragas e plantas daninhas é fundamental e estamos atentos a todos os detalhes para aumentar as médias produtivas na cultura da cevada”, finaliza.

Faça já o seu Cartão de Relacionamento

CoperClube

Agora suas compras valem pontos e seus pontos valem recompensas.
Procure nosso posto de atendimento no Supermercado.



Cadastre-se agora mesmo.

COPERCAMPOS
SUPERMERCADO